



Conoscenze
finanziarie
in 5 minuti

**Garanzie
nazionali**

Garanzie commerciali per la Svizzera – semplici e convenienti

Il volume delle garanzie bancarie in Svizzera è di oltre 70 miliardi di franchi. Un numero che rivela come le garanzie bancarie siano importanti per le imprese svizzere di ogni dimensione. Esse infatti creano sicurezza finanziaria e spianano la strada per nuovi affari. Ecco come funzionano.

Le garanzie bancarie nei rapporti d'affari nazionali sono un mezzo semplice per creare più sicurezza finanziaria: se un'impresa commissiona una garanzia, la banca si obbliga a rispondere nei confronti della sua controparte qualora l'ordinante della garanzia venga meno alla prestazione o al pagamento concordati.

Quali tipi di garanzie vi sono?

Le garanzie coprono i beneficiari contro diversi rischi. I principali tipi di garanzia sono:

- Garanzia di restituzione d'acconto
Copre l'acquirente dalla perdita dell'acconto versato.
- Garanzia di pagamento
Copre il venditore da mancati pagamenti.
- Garanzia di prestazione
Copre l'acquirente da difetti che insorgono a posteriori.

Quali sono i costi?

Le garanzie bancarie sono crediti di impegno: usano il limite di credito messo a disposizione solo in caso di danno. In tal caso il beneficiario può avvalersi di esse senza che il committente possa sollevare obiezioni. In altre parole: nel caso vengano meno la prestazione o il pagamento garantiti, la banca è tenuta a pagare alla prima richiesta del beneficiario. La garanzia bancaria offre quindi più protezione rispetto a qualsiasi assicurazione.

Per le garanzie bancarie la banca addebita una commissione. L'ammontare dipende dal tipo di garanzia, dalla durata, dalla solvibilità del committente e da eventuali garanzie.

Quando e dove si utilizzano le garanzie?

In linea di principio le garanzie bancarie si usano ovunque, a prescindere dal settore, dalle dimensioni dell'azienda o dall'importo. Quando vi sono in gioco ingenti somme di denaro, questo strumento diventa molto interessante; se infatti un'impresa dovesse versare a un fornitore un acconto per milioni di franchi, di norma vorrebbe ricevere un'ulteriore garanzia.

La garanzia adeguata per ogni tipo di affare

1

Rifornire nuovi clienti

Nel settore delle consegne molto spesso vengono impiegate garanzie di pagamento quando i partner commerciali non si conoscono ancora, i volumi d'ordine sono molto elevati o i prodotti sono di alto valore. In questo modo il venditore assicura che la merce fornita venga pagata. Se il cliente non paga nei tempi previsti, la sua banca deve trasferire immediatamente l'importo della garanzia al venditore.

2

Usufruire di servizi di costruzione o prodotti tecnici

Contratti di servizi e di appalto sono spesso connessi a una garanzia di prestazione. In questo modo i committenti delle costruzioni e gli imprenditori edili si coprono contro difetti che insorgono a posteriori. La garanzia assicura che il cliente esegua i lavori con diligenza o che consegni il prodotto nella qualità concordata. Così si copre circa il 10 per cento del valore contrattuale. In caso di danno, questo importo può essere fatto valere dal beneficiario della garanzia fino al termine del periodo di garanzia.

3

Vendere prodotti costosi

Ordini più grandi con tempi di produzione più lunghi o ingenti prestazioni anticipate richiedono, in molti casi, un acconto dell'acquirente. Con una garanzia di restituzione d'acconto l'acquirente assicura che l'acconto venga utilizzato in modo conforme allo scopo. Se la fornitura non arriva al cliente entro i termini, è possibile richiedere immediatamente il rimborso dell'importo dell'acconto alla banca garante.

4

Appalti pubblici

Se la mano pubblica pianifica un grande progetto di costruzione o un acquisto in settori come l'IT o l'infrastruttura, si procede a un appalto pubblico. Condizione per la partecipazione è spesso una garanzia d'offerta. In questo modo il committente assicura che l'offerente, in caso di aggiudicazione, esegua il progetto. Qualora l'offerente selezionato ritirasse la propria offerta, con la somma a garanzia sarebbe possibile finanziare un nuovo appalto.

Vantaggi per le imprese



Le garanzie minimizzano il rischio.

I nuovi affari possono essere molto rischiosi. I partner commerciali non si conoscono e la fiducia deve ancora essere costruita. Le garanzie bancarie sono uno strumento semplice per ridurre i rischi d'esercizio.



Le garanzie spianano la strada per nuovi affari.

Infatti, senza garanzie, molti affari non avrebbero luogo. Con questo strumento il committente comunica al proprio partner commerciale: sono affidabile, la mia banca mi supporta.



Le garanzie sono facili da gestire.

Chi commissiona una garanzia bancaria ha oneri amministrativi minimi. Con un limite di credito presso la Banca Raiffeisen l'emissione di una garanzia nei casi standard è molto rapida: la garanzia è disponibile entro un giorno.



Le garanzie sono convenienti.

Nell'ambito delle garanzie bancarie di norma non si versa denaro, perché vengono utilizzate solo raramente. Per questo i costi per l'ordinante della garanzia sono più bassi rispetto a un credito tradizionale.

Ulteriori informazioni

raiffeisen.ch/garanzia-bancaria



«Con le garanzie bancarie i partner commerciali sono coperti in ogni caso: se l'altra parte non consegna o non paga, interviene immediatamente la banca».

Volker Käseborn, Responsabile Garanzie & Export Finance Raiffeisen Svizzera