

Fabrikationskredit und Garantien

# Sicherheit schaffen



**RAIFFEISEN**

**Geschäftspartner** suchen Sicherheit. Das gilt im Inland und in noch stärkerem Mass im Geschäft mit dem Ausland. Wer eine Maschine produziert und ins Ausland verkauft, will sicher sein, dass sie bezahlt wird. Der Käufer verlangt Gewähr, dass seine Anzahlung vertragskonform verwendet und die Anlage geliefert wird. Und speziell für kleinere und mittlere Unternehmen stellt die Vorfinanzierung von Exportaufträgen mit höheren Unsicherheiten und Risiken oft eine Herausforderung dar. Mit Fabrikationskrediten, welche durch die Schweizerische Exportrisikoversicherung SERV gedeckt sind, und Bankgarantien schaffen Sie die notwendige Sicherheit.

**Raiffeisen** bietet Fabrikationskredite und ein breites Spektrum von Bankgarantien für den inländischen wie auch den grenzüberschreitenden Geschäftsverkehr an. Die für Sie passende Lösung erarbeiten Sie zusammen mit Ihrem Berater. Dabei können Sie auf die Unterstützung der Raiffeisen-Produktspezialisten zählen.

Fabrikationskredit mit SERV-Deckung

# Liquidität schonen, Risiken minimieren

Der Fabrikationskredit mit SERV-Deckung schont die Liquidität in der meist kostenintensiven Produktionsphase. Zusätzlich wird ein Grossteil der politischen und wirtschaftlichen Risiken abgesichert.

Viele heimische Exporteure profitieren von der Schweizerischen Exportrisikoversicherung SERV. Diese hat den Auftrag, die Wettbewerbsfähigkeit der Schweizer Exportwirtschaft zu fördern. Die SERV-Deckung hilft kleineren und mittleren Unternehmen, **preiswerte Bankkredite und eine höhere Kreditlimite** zu erhalten. Zudem versichert die SERV Risiken, die von privaten Versicherern nicht oder nur unzureichend gedeckt werden.

**Produktions-Selbstkosten vorfinanziert**  
Der SERV kommt eine wichtige Rolle bei der Gewährung von Fabrikationskrediten zu. Bei diesen werden dem Schweizer Exporteur die Selbstkosten der Produktion der Ware von der Bank vorfinanziert. Mit einer Fabrikationsrisiko- und Fabrikationskreditversicherung sowie weiteren Produkten sichert die SERV vorhandene Geschäftsrisiken ab.

**Die grössere Sicherheit eröffnet neues Geschäftspotenzial:** Sie ermöglicht die Annahme von Aufträgen von Geschäftspartnern in Ländern mit höheren politischen

oder wirtschaftlichen Unsicherheiten. Der Fabrikationskredit wird mit dem aus dem Exportgeschäft erzielten Erlös getilgt. Kann der Exporteur den Kredit nicht zurückzahlen, entschädigt die SERV die Bank mit bis zu 95 Prozent des Kreditbetrages.

---

## SERV FÖRDERT DEN SCHWEIZER EXPORT

Die Schweizerische Exportrisikoversicherung SERV deckt für Schweizer Unternehmen politische Risiken sowie das «Delkrederisiko» beim Export von Gütern und Dienstleistungen. Die SERV versichert auch kleine Aufträge, das Geschäft muss jedoch einen bestimmten schweizerischen Wertschöpfungsanteil haben.

Raiffeisen arbeitet mit der SERV zusammen. Dank der engen Kooperation von Unternehmen, Bank und SERV werden Auslandsgeschäfte optimal abgesichert.

---

# Vertrauen stärken, Sicherheit vermitteln

Bankgarantien sind im nationalen und internationalen Geschäftsverkehr weit verbreitet. Sie sichern Leistungen und Zahlungen ab und geben den Geschäftspartnern damit Sicherheit.

### WICHTIGE MERKMALE

- *In allen Phasen eines Geschäftsprozesses einsetzbar*
- *Weltweit stark verbreitet*
- *Nur selten tatsächlich in Anspruch genommen*

Für kleinere und mittlere Unternehmen sind Bankgarantien oft zwingender Bestandteil der Vertragskonditionen. Abnehmer im In- und Ausland sichern sich so gegen unliebsame Überraschungen ab. **Viele Geschäfte kommen ohne die Garantie einer Bank nicht zustande.**

Bankgarantien helfen in allen Phasen eines Geschäftsprozesses: Sie sichern Offerte, Anzahlung, Lieferung, Bezahlung und korrekte Funktionsweise des Exportguts. In der Mehrzahl der Fälle begünstigen die Garantien dabei die Käufer einer Ware oder einer Leistung.

Technisch gesehen ist eine Bankgarantie ein Verpflichtungskredit: Die Bank lehnt dem Kunden nicht direkt Geld, sondern

verpflichtet sich in seinem Auftrag gegenüber einem Dritten zur Zahlung, falls eine bestimmte Leistung oder Zahlung nicht erbracht wird. Die Bankgarantie besteht dabei unabhängig vom abgesicherten Grundgeschäft. Wird die Garantie formal korrekt gezogen, honoriert sie die Bank auf die erste Aufforderung hin. Einreden sind nicht möglich. **Dass eine Garantie tatsächlich in Anspruch genommen wird, tritt jedoch äußerst selten ein.**

**Kostengünstig und gut kalkulierbar**  
Ein gewichtiger Vorteil der Bankgarantie liegt in den geringen und gut kalkulierbaren Kosten. Die Garantie ist zudem ein sehr flexibles und administrativ einfaches Instrument.

Garantien kommen grundsätzlich in allen Branchen vor. Stark verbreitet sind sie im Maschinen- und Anlagenbau, in der Chemie- und Baubranche oder auch im Bereich Medizinaltechnik.

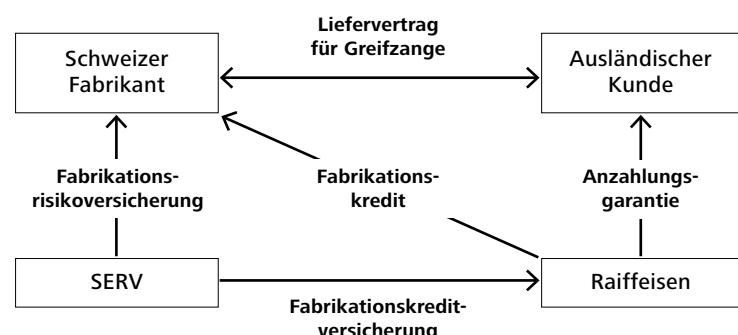
# Geschäfte ermöglichen

Die Kunden von Heppenstall befinden sich auf der ganzen Welt. Ohne Bankgarantien und SERV könnte das Unternehmen nicht operieren.

Die Firma Heppenstall aus Cham exportiert den grössten Teil ihrer Produkte. Die tonnenschweren Hochleistungsgreifzangen sind dort im Einsatz, wo schwere Dinge zu heben oder zu bewegen sind. Dies ist vor allem in Häfen oder in der Stahl- und Aluminiumindustrie der Fall. Ob Russland, Indien oder Spanien: Wenn eine Schiffsladung gelöscht wird, dann oft mit einem Präzisionsgerät aus der Zentralschweiz. «Ohne die Unterstützung meiner Raiffeisenbank und der Schweizerischen Exportrisikoversicherung SERV könnten wir die Aufträge aus dem Ausland nicht annehmen», sagt Heppenstall-Verwaltungsratspräsident Paul A. Truttmann. Die Herstellung der

komplexen Einzelanfertigungen dauert bis zu neun Monate. Die Auftragssummen reichen dabei von einigen Zehntausend bis zu mehreren Hunderttausend Franken. Weil sich die Aufträge zeitlich oft überschneiden, sind die ausstehenden Beträge mitunter sehr hoch. Und häufig sitzen die Käufer in Staaten mit höheren Risiken.

**In der Regel werden die Geschäfte mit einer Anzahlungsgarantie und einem Fabrikationskredit abgesichert**, das ist eine gängige Kombination. «Der Fabrikationskredit wird von der SERV gedeckt», sagt Truttmann. So wird das Risiko für den Unternehmer nochmals verringert.

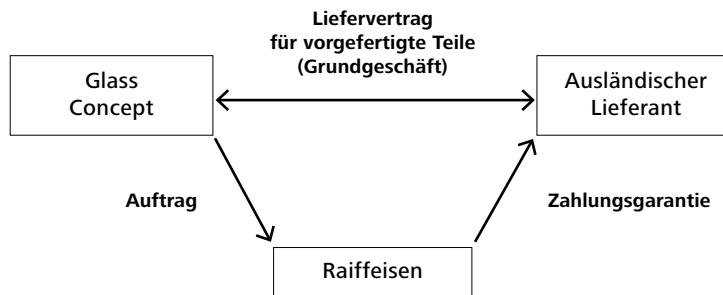


# Mehr freie Mittel

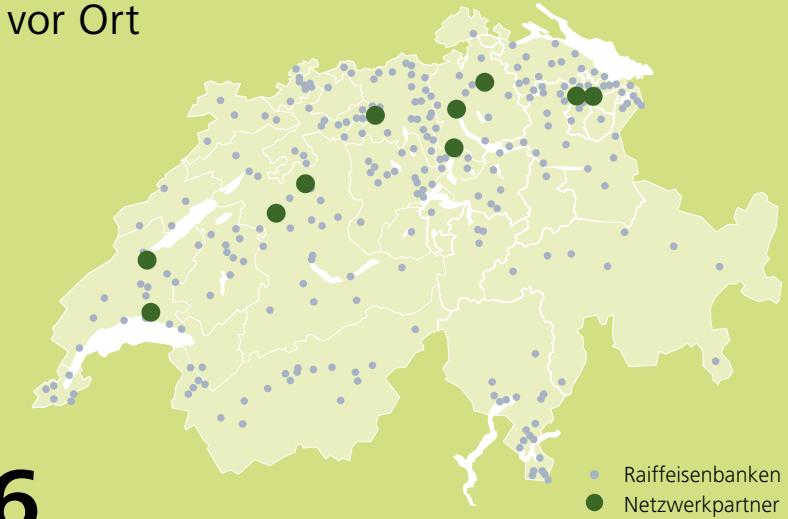
Glass Concept konzipiert und montiert Glasfassaden und Metallkonstruktionen. Zahlungsgarantien geben den Lieferanten der Komponenten die nötige Sicherheit.

Das Vorzeigehaus von Glass Concept ist ein lichtdurchfluteter Kubus aus Glasscheiben und Metallträgern mit einem Gebäudekern aus Beton. Dafür verwendet das im waadtländischen Penthaz beheimatete Unternehmen vorgefertigte Teile. Diese werden unter anderem importiert. «Auch wenn die Beziehungen zu den Lieferanten gut sind, genossen wir als kleines Unternehmen nicht automatisch Kredit», erinnert sich Geschäftsführer Sebastian van der List. Die Hersteller verlangten hohe Anzahlungen, was die finanziellen Möglichkeiten von Glass Concept strapaziert hätte. Die Lösung: Statt hoher Anzahlungen wurden Zahlungsgarantien vereinbart. «Mit einer Zah-

lungsgarantie unserer Raiffeisenbank erhielten wir finanzielle Strukturen, die uns sehr halfen», erzählt van der List. Der Ablauf war einfach: Im Vertrag mit den Lieferanten wurde die Zahlungsgarantie festgeschrieben. Damit ging van der List zu seiner Raiffeisenbank und liess die Garantie ausstellen. Dadurch vereinfachten sich nicht nur die Bestellungen, auch die Zahlungsfristen wurden – wo nötig – länger. «Ohne Zahlungsgarantie wären es dreissig Tage, mit sind es neunzig», sagt der Geschäftsführer. Dies erlaubt ihm ein strafferes Geldmanagement und schont die Liquidität.



## Direkt vor Ort



246

**Raiffeisenbanken** Die 246 eigenständigen Raiffeisenbanken an 896 Standorten in der gesamten Schweiz öffnen den Zugang zur gesamten Palette an Dienstleistungen und Lösungen für Firmenkunden – lokal verankert und direkt vor Ort.

5

**Raiffeisen Unternehmerzentren (Ruz)** Im Raiffeisen Unternehmerzentrum erhalten Unternehmer Unterstützung auf Augenhöhe. Die Werkstätten zu den Kernthemen Innovation, Digitalisierung, Nachfolge, Strategie und Effizienz sind der Schlüssel zum nachhaltigen Geschäftserfolg.

600

**Grösstes Firmenkundennetzwerk und Spezialistenteams** Raiffeisen hat Spezialistenteams in allen Sprachregionen und arbeitet mit Netzwerkpartnern in der ganzen Schweiz. Sie bieten Unterstützung in allen unternehmerischen Fragenstellungen über alle Lebensphasen eines Unternehmens.

**Mehr Informationen**  
[raiffeisen.ch](http://raiffeisen.ch)  
[ruz.ch](http://ruz.ch)

## 3 Gründe

# Weshalb Garantien und Fabrikationskredite sinnvoll sind

1

Sie geben Ihnen und Ihren Geschäftspartnern Sicherheit

Der Fabrikationskredit mit SERV-Deckung sichert gegen politische und wirtschaftliche Risiken ab. Garantien unterstreichen Ihre Vertrauenswürdigkeit. **So verringern Sie das Risiko und die Unsicherheiten** für sich selbst sowie für Ihre Geschäftspartner.

2

Sie ermöglichen mehr und grössere Geschäfte

Die zusätzlichen finanziellen Mittel aus dem Fabrikationskredit und das Angebot von Garantien erleichtern Geschäftsabschlüsse oder machen sie in vielen Fällen erst möglich. Sie schonen Ihre Liquidität, optimieren Zahlungsfristen und können **zusätzliche und grössere Aufträge** annehmen.

3

Sie schaffen Kostenvorteile

Ein durch die SERV gesicherter Fabrikationskredit ist eine kostengünstige Finanzierungsmöglichkeit. Die SERV-Deckung hilft kleineren und mittleren Unternehmen, preiswerte Bankkredite und eine höhere Kreditlimite zu erhalten. Bei der Bankgarantie handelt es sich um eine Eventualverpflichtung. Diese zeichnet sich durch **geringe und gut kalkulierbare Kosten** aus. Im harten internationalen Preiswettbewerb verschaffen Sie sich damit die vielleicht entscheidenden Kostenvorteile.

### Mehr Informationen

[raiffeisen.ch/exportfinanzierung](http://raiffeisen.ch/exportfinanzierung)  
[raiffeisen.ch/bankgarantien](http://raiffeisen.ch/bankgarantien)  
[raiffeisen.ch/dokumentargeschäft](http://raiffeisen.ch/dokumentargeschäft)