

Crédit de fabrication et garanties bancaires

# Etablir la confiance



**RAIFFEISEN**

**Les partenaires commerciaux** recherchent la sécurité – en Suisse et encore davantage dans le commerce avec l'étranger. Si on produit une machine qu'on envoie ensuite à l'étranger, on tient à être payé. L'acheteur, de son côté, veut être sûr de l'utilisation conforme au contrat de son acompte et que sa machine soit bien livrée comme prévu. Pour les petites ou moyennes entreprises en particulier, le préfinancement des commandes à l'export comporte des incertitudes et risques substantiels. Les crédits de fabrication couverts par l'Assurance suisse contre les risques à l'exportation (SERV), et les garanties bancaires vous fournissent la sécurité nécessaire.

**Raiffeisen** propose des crédits de fabrication et une vaste gamme de garanties bancaires pour les activités commerciales en Suisse aussi bien qu'à l'étranger. Votre conseiller se fera un plaisir d'élaborer avec vous la solution la plus appropriée; vous pourrez compter sur le conseil avisé des spécialistes produit de Raiffeisen.

Crédit de fabrication couvert par la SERV

# Préserver les liquidités, minimiser les risques

Le crédit de fabrication couvert par la SERV préserve vos liquidités dans la phase de production, où les coûts sont souvent les plus élevés. En outre, la plupart des risques politiques et économiques sont également couverts.

Beaucoup d'exportateurs suisses profitent de l'Assurance suisse contre les risques à l'exportation (SERV). Celle-ci a pour mission de garantir la compétitivité des exportateurs suisses. La couverture de la SERV aide les petites et moyennes entreprises à obtenir **des prêts bancaires avantageux, ainsi que des limites de crédit plus élevées.** En outre, la SERV assure les risques qui ne sont pas ou pas suffisamment couverts par les assureurs privés.

## Préfinancer les coûts de production

La SERV assume un rôle important dans l'octroi de crédits de fabrication. A travers eux, la banque préfinance les coûts internes de production chez l'exportateur suisse. Avec une assurance risques / crédit de fabrication et d'autres produits, la SERV assure tous les risques commerciaux.

**La sécurité accrue ouvre de nouvelles opportunités:** elle permet d'accepter des commandes de clients situés dans des pays où les risques politiques et économiques sont plus élevés. Le crédit de fabrication est

remboursé avec le produit de la vente. Si l'exportateur est dans l'impossibilité de le rembourser, la SERV indemnise la banque jusqu'à 95% du montant du crédit.

---

## LA SERV SOUTIENT LES EXPORTATIONS SUISSES

L'Assurance suisse contre les risques à l'exportation (SERV) couvre, pour les exportateurs suisses, les risques politiques ainsi que le «risque de ducroire» liés à l'exportation de biens et prestations de service. Elle assure aussi les petites commandes, à condition qu'une certaine part de la création de valeur soit réalisée en Suisse.

Raiffeisen travaille main dans la main avec la SERV; grâce à l'étroite coopération entre les entreprises, la Banque et la SERV, les transactions avec l'étranger sont parfaitement assurées.

---

## Garanties

# Renforcer la confiance, offrir la sécurité

Les garanties bancaires sont largement répandues dans les échanges commerciaux nationaux et internationaux. Elles assurent les livraisons et les paiements, procurant ainsi de la sécurité aux partenaires commerciaux.

### PRINCIPALES CARACTÉRISTIQUES

- *Applicables à toutes les phases d'un processus commercial*
- *Largement répandues dans le monde entier*
- *Trop rarement exploitées*

Pour les petites et moyennes entreprises, les garanties bancaires doivent la plupart du temps, obligatoirement figurer dans les conditions commerciales contractuelles. Les acheteurs en Suisse ou à l'étranger se protègent ainsi contre les mauvaises surprises. **Beaucoup de transactions ne seraient pas le jour sans la garantie offerte par une banque.**

Les garanties bancaires facilitent toutes les phases d'un processus commercial, en couvrant les offres, les acomptes, la livraison, le paiement et le bon fonctionnement du produit exporté. Dans la plupart des cas, les garanties sont au bénéfice de l'acheteur d'un bien ou d'une prestation de service.

D'un point de vue technique, une garantie bancaire est un crédit par engagement: la banque ne prête pas directement de l'argent au client, mais s'engage envers un tiers à effectuer le paiement, si la prestation ou le paiement prévu n'est pas fourni. La garantie vaut quel que soit la transaction couverte; si on fait appel à elle en bonne et due forme, la banque l'honore dès la première réclamation, aucune contestation n'est possible. **Il est rare, toutefois, qu'on fasse appel à la garantie.**

**Peu coûteuse et facilement calculable**  
Un grand avantage de la garantie bancaire est son coût, relativement faible et facilement calculable. En outre, c'est un outil très souple et facile à gérer.

En principe, les garanties peuvent être accordées dans n'importe quel secteur d'activité; elles sont très répandues dans l'industrie des machines-outils et la construction d'installations ou de la chimie, dans le bâtiment ou encore dans les technologies médicales.

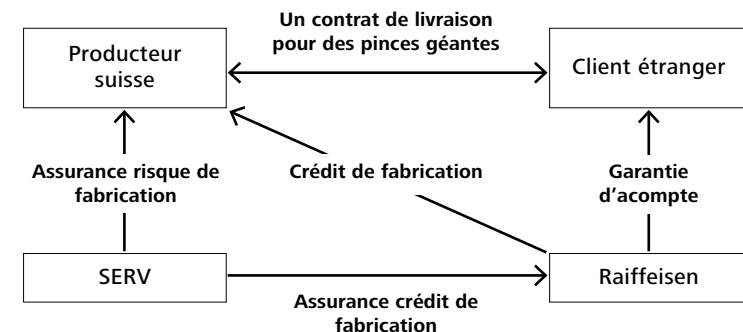
## Soutien à l'exportation en pratique

# Faciliter le commerce

Heppenstall a des clients dans le monde entier. Sans garanties bancaires et sans la SERV, cette entreprise ne pourrait fonctionner.

Heppenstall, dont le siège se trouve à Cham (ZG), exporte la plupart de ses produits vers des chantiers où sont utilisées ses immenses pinces industrielles, lourdes de plusieurs tonnes. Il s'agit surtout d'installations portuaires ou d'usines sidérurgiques ou de production d'aluminium. Que ce soit en Russie, en Inde ou en Espagne: lorsqu'il s'agit de décharger un navire, on fait souvent appel aux machines de précision venues de Suisse centrale. «Sans le soutien de ma Banque Raiffeisen et de la SERV, nous ne pourrions accepter toutes les commandes de l'étranger», affirme Paul A. Truttmann, président du conseil d'administration de Heppenstall. La fabrication

des machines complexes, où chaque pièce est unique, peut prendre jusqu'à neuf mois. Les montants des commandes vont de quelques dizaines à plusieurs centaines de milliers de francs. Comme les commandes se chevauchent souvent dans le temps, les montants en souffrance sont parfois très élevés. Et souvent, les acheteurs sont basés dans des pays à risque élevé. **En général, les contrats sont couverts par une garantie de remboursement d'acompte et un crédit de fabrication** – une combinaison courante. «Le crédit de fabrication est couvert par la SERV», explique Paul Truttmann; ce qui diminue encore davantage le risque pour l'entrepreneur.



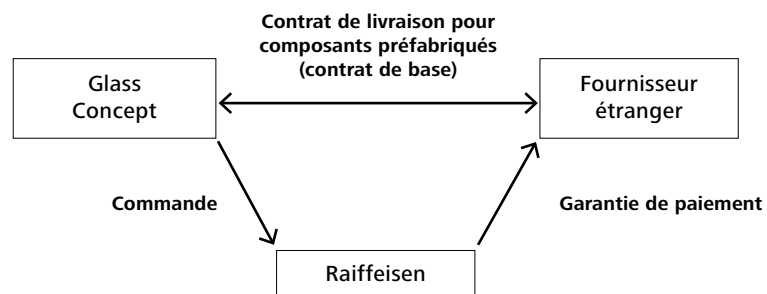
Garantie de paiement en pratique

# Davantage de liquidités

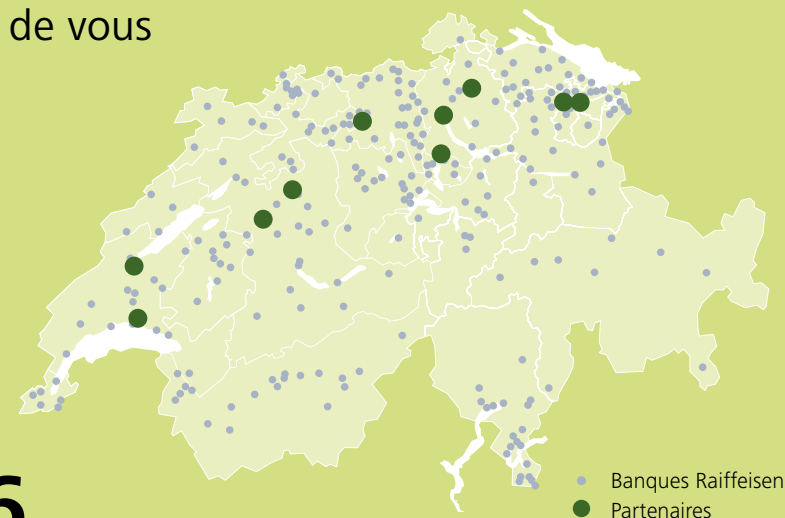
Glass Concept dessine et assemble des parois en verre et des constructions en métal. Les garanties de paiement procurent la sécurité nécessaire aux fournisseurs.

La halle d'exposition de Glass Concept est un cube de verre et d'acier inondé de lumière, autour d'un cœur en béton. Cette entreprise dont le siège est à Penthalaz (VD), a utilisé pour sa construction des pièces préfabriquées, parfois importées. «Même si nous avons de bonnes relations avec nos fournisseurs, nous n'obtenions pas facilement de crédits, étant donné notre petite taille», se rappelle son directeur Sebastian van der List. Les fabricants exigeaient des acomptes élevés, qui auraient mis à mal les finances de Glass Concept. La solution: au lieu d'acomptes élevés, on s'est mis d'accord sur des garanties de paiement. «Avec la garantie de paiement de

notre Banque Raiffeisen, nous avons des dispositifs financiers qui nous ont beaucoup aidés», raconte Sebastian van der List. La démarche était simple: la garantie de paiement était la partie intégrante du contrat avec le fournisseur; Sebastian van der List allait ensuite chez sa Banque Raiffeisen pour faire établir la garantie. Cela n'a pas seulement facilité les commandes, mais aussi permis de rallonger les délais de paiement, au besoin. «Sans garantie de la banque, il fallait 30 jours; avec la garantie, 90 jours», explique le directeur. Cela a permis une gestion plus rigoureuse des finances, tout en préservant les liquidités.



Proche de vous



## 246

**Banques Raiffeisen** Les 246 Banques Raiffeisen autonomes, avec leurs 896 sites dans toute la Suisse, offrent une gamme complète de services et solutions nécessaires aux entreprises – avec un ancrage local, sur place.

## 5

### Raiffeisen Centres des entrepreneurs (RCE)

Dans les Raiffeisen Centres des entrepreneurs, d'autres entrepreneurs vous assistent d'égal à égal. Nos ateliers sur les thèmes majeurs de l'innovation, la digitalisation, la succession, la stratégie et la productivité sont la clé d'une réussite durable.

## 600

### Le plus vaste réseau de clients entreprises et de groupes d'experts

Raiffeisen a des équipes de spécialistes dans toutes les régions linguistiques et collabore avec des partenaires dans tout le pays. Ils vous assistent dans vos questions entrepreneuriales, tout au long des phases de la vie d'une entreprise.

**Pour en savoir plus**

raiffeisen.ch  
rce.ch

3 raisons

# Garantie de paiement ou crédit de fabrication?

1

Ils vous procurent de la sécurité

---

Le crédit de fabrication, assuré par la SERV, vous couvre contre les risques politiques et économiques. Les garanties sont un gage que vous êtes digne de confiance. **Vous réduisez ainsi les risques et les incertitudes**, pour vous et vos partenaires commerciaux.

2

Ils permettent d'augmenter le nombre et le volume d'affaires

---

Les moyens financiers additionnels procurés par le crédit de fabrication et la mise à disposition de garanties facilitent – ou même rendent possible – la conclusion de contrats de vente. Vous préservez vos liquidités, optimisez les délais de paiement et pouvez traiter des **transactions supplémentaires et plus importantes**.

3

Ils vous procurent un avantage en termes de coûts

---

Un crédit à la fabrication assuré par la SERV est un financement peu coûteux. La couverture de la SERV aide les petites et moyennes entreprises à obtenir des prêts bancaires avantageux, ainsi que des limites de crédit plus élevées. La garantie bancaire est ce qu'on appelle un engagement conditionnel. Celui-ci se caractérise par un **coût réduit et facilement calculable**. Dans une concurrence internationale féroce, vous assurez ainsi des avantages de coûts parfois décisifs.

## Pour en savoir plus

[raiffeisen.ch/exportations](http://raiffeisen.ch/exportations)  
[raiffeisen.ch/garantie-bancaire](http://raiffeisen.ch/garantie-bancaire)  
[raiffeisen.ch/operations-documentaires](http://raiffeisen.ch/operations-documentaires)