



Savoir financier  
en 5 minutes

**Garanties  
en Suisse**

## Assurez vos opérations en Suisse de manière simple et avantageuse

**Le volume des garanties bancaires en Suisse s'élève à un peu plus de 70 milliards de francs. Ce chiffre montre clairement que les garanties bancaires revêtent une grande importance pour les entreprises suisses de toutes tailles. En effet, elles leur procurent une sécurité financière et leur permettent de conclure de nouvelles affaires. Comment ça marche?**

Dans les échanges commerciaux suisses, les garanties bancaires constituent un moyen simple pour les entreprises d'accroître leur sécurité financière: la banque émettrice d'une garantie s'engage à prendre le relais envers la partie contractante de l'entreprise qui en a fait la demande pour le cas où le donneur d'ordre de la garantie ne peut pas faire face à ses engagements ou payer comme convenu.

### Quels sont les différents types de garanties?

Les garanties prémunissent le bénéficiaire de nombreux risques. Voici les principaux types de garanties:

- Garantie de restitution d'acompte  
Prémunit l'acheteur de la perte de l'acompte versé
- Garantie de paiement  
Prémunit le vendeur des défauts de paiement
- Garantie de bonne fin  
Prémunit l'acheteur des défauts ultérieurs

### A combien s'élèvent les coûts?

En tant que crédits d'engagement, les garanties bancaires ne pèsent sur la limite mise à disposition qu'en cas de sinistre. Or, le bénéficiaire peut faire valoir sa garantie sans que le donneur d'ordre ne puisse s'y opposer. En d'autres termes: En l'absence de prestation assurée ou de paiement, la banque doit payer à première réquisition du bénéficiaire. La garantie bancaire protège donc davantage que tout autre assurance.

Pour les garanties bancaires la banque facture une commission dont le montant dépend du type de garantie, de la durée, de la solvabilité du donneur d'ordre et des éventuelles sûretés fournies.

### Quand et dans quels domaines utilise-t-on les garanties bancaires?

En principe, partout, indépendamment du secteur, de la taille de l'entreprise ou du montant. L'instrument se prête particulièrement bien, si des sommes importants sont en jeu. Si une entreprise doit verser un acompte de plusieurs millions à un fournisseur, elle souhaite généralement pouvoir disposer d'une sûreté supplémentaire.

# La garantie adaptée à chaque opération

## 1

### Devenir prestataire de nouveaux clients

Dans les opérations de livraison, une garantie de paiement est très souvent utilisée lorsque les partenaires commerciaux ne se connaissent pas encore, que les volumes de commande sont très importants ou les prix des produits très élevés. Le vendeur s'assure ainsi que sa livraison sera effectivement payée. Si le client ne paie pas dans les délais impartis, sa banque doit immédiatement virer le montant de la garantie au vendeur.

## 2

### Acheter des prestations de construction ou des produits techniques

Les contrats de prestations de service et d'entreprise sont souvent assortis d'une garantie de bonne fin. Les maîtres d'ouvrage ou les entreprises de construction se prémunissent ainsi des défauts ultérieurs. La garantie assure que le client exécute les travaux avec soin ou livre le produit avec la qualité convenue. Environ 10% de la valeur du contrat sont couverts. Le bénéficiaire de la garantie peut faire valoir ce montant en cas de sinistre jusqu'à l'échéance du délai de garantie.

## 3

### Vendre des produits à prix élevés

Pour les commandes majeures avec de longs délais de production ou nécessitant d'importantes prestations préalables, l'acheteur doit souvent disposer d'un acompte. Grâce à une garantie de restitution, ce dernier s'assure que l'acompte est utilisé conformément à son but. Si la livraison ne parvient pas chez le client dans les délais impartis, l'acheteur par l'intermédiaire de la banque garante peut immédiatement exiger que le montant de l'acompte soit remboursé.

## 4

### Appels d'offres publics

Si les pouvoirs publics prévoient un gros projet de construction ou un achat dans des domaines tels que l'informatique ou les infrastructures, ils lancent un appel d'offres public. La condition pour pouvoir y participer est souvent une garantie de soumission. Le donneur d'ordre s'assure ainsi que les candidats sont bien disposés à réaliser le projet par la suite. Si le fournisseur sélectionné se retire, le montant de la garantie permet de financer un nouvel appel d'offres.



**«Grâce aux garanties bancaires, les partenaires commerciaux sont couverts dans tous les cas de figure: si la partie adverse ne livre ou ne paie pas, la banque prend immédiatement le relais.»**

## Voici comment les entreprises en profitent



### Les garanties minimisent le risque.

Les nouvelles affaires peuvent comporter des risques. Les partenaires commerciaux ne se connaissent pas et doivent d'abord instaurer un climat de confiance. Les garanties bancaires sont un instrument simple pour réduire les risques commerciaux.



### Les garanties permettent de conclure de nouvelles affaires.

Sans garanties, de nombreuses opérations ne verraient pas le jour. Cet instrument permet au donneur d'ordre de signaler à son partenaire commercial qu'il est fiable et que sa banque le soutient.



### Les garanties bancaires sont simples à utiliser.

Si vous demandez une garantie, vous n'avez quasi aucun travail administratif. Avec une limite de crédit auprès d'une Banque Raiffeisen, l'émission d'une garantie est généralement très rapide. Dans le cas standard, elle est disponible dans la journée.



### Les garanties bancaires sont avantageuses.

Avec l'émission de garanties, aucun argent ne circule, en règle générale, car il est très rare d'y recourir. C'est pourquoi, le donneur d'ordre d'une garantie a beaucoup moins de coûts que pour un crédit traditionnel.

### Apprenez-en plus!

Rendez-vous sur [raiffeisen.ch/garantiebancaire](http://raiffeisen.ch/garantiebancaire)