

RAIFFEISEN

**«Il mio obiettivo:
garanzie per gli
affari.»**

Dr. Peter Schnüchel
Direttore/Committente
Kornhaus Romanshorn AG



Garanzie bancarie

**Rafforzare la fiducia
e cogliere nuove
opportunità d'affari**

Assicurate i vostri affari in modo mirato.

I partner commerciali cercano la sicurezza nelle operazioni in Svizzera e all'estero. Questo è lo scopo delle garanzie bancarie: offrono una copertura per i pagamenti e per le prestazioni.

Per ogni fase di un'operazione esiste una garanzia adeguata. Ad esempio, la «garanzia di restituzione d'acconto» assicura l'utilizzo conforme del denaro, mentre la «garanzia di prestazione» regola la corretta esecuzione dei lavori concordati.

L'importanza delle garanzie nell'attività quotidiana è aumentata sensibilmente negli ultimi anni, il che si riflette anche sul volume complessivo delle garanzie bancarie svizzere: attualmente ammonta a 70 miliardi di franchi.

Anche se in realtà le garanzie vengono effettivamente escuse di rado, esse rendono affidabili i rapporti d'affari favore-

do nuove relazioni, soprattutto in condizioni di mercato difficili.

Le garanzie sono importanti apripista, soprattutto per le operazioni con l'estero. Da un lato, i partner commerciali non si conoscono ancora abbastanza quando accedono ai mercati esteri e, dall'altro, le consuetudini e le condizioni quadro giuridiche sono diverse a seconda del Paese. I rischi sono effettivamente maggiori. Un cliente che corrisponde un acconto senza garanzia, concede una fiducia unilaterale. Oggi molte PMI non vogliono e non possono più permetterselo, per questo ricorrono alle garanzie bancarie.



«La garanzia è un marchio di qualità indispensabile nelle attività commerciali quotidiane e, come strumento di marketing ed elemento contrattuale, crea un importante grado di fiducia tra i partner commerciali.»

Volker Käseborn

Responsabile servizio Garanzie & Export Finance

Il modo in cui le garanzie bancarie rafforzano la fiducia.

Con una garanzia bancaria dimostrate ai vostri partner commerciali la vostra affidabilità.



Una garanzia crea sicurezza.

Se i pagamenti non vengono effettuati o le consegne e le prestazioni non corrispondono alle aspettative, si può escutere la garanzia. Il beneficiario gode così di una maggiore sicurezza e minimizza il suo rischio.



Una garanzia rende possibili le operazioni.

Le nuove operazioni possono essere rischiose. Le garanzie attenuano il rischio, consentendo alle PMI di stipulare contratti e di percorrere nuove vie.



Una garanzia offre flessibilità.

Nell'ambito delle garanzie bancarie non si versa denaro. La liquidità rimane in azienda, garantendovi flessibilità.



Una garanzia crea un vantaggio competitivo.

Chi è supportato da una banca di successo, invia un segnale forte: una PMI dimostra così di essere un partner commerciale affidabile e credibile.



Una garanzia può essere strutturata individualmente.

Che si tratti della copertura di un pagamento, di un acconto, di un'offerta o di una consegna: c'è una garanzia adatta per ognuno di questi casi.

Lo strumento giusto per la copertura.

Con una garanzia bancaria ci impegniamo come Banca a rispondere ai vostri partner commerciali, dietro vostro ordine, per il vostro debito o i vostri obblighi. Garantite così al vostro partner commerciale la prestazione o il pagamento che avete concordato.

Garanzia d'offerta

La garanzia d'offerta protegge l'acquirente dalle offerte poco serie. Garantisce che l'offerente accetti effettivamente l'ordine in caso gli venga aggiudicato e lo esegua in conformità con l'offerta. L'ordinante della garanzia è il venditore.

Garanzia di restituzione d'acconto

Le condizioni contrattuali di grandi ordini di import-export prevedono spesso acconti da parte dell'acquirente. Con la garanzia di restituzione d'acconto, l'acquirente ha la certezza che il suo denaro sarà utilizzato per lo scopo stabilito. In questo caso, l'ordinante è il venditore.

Garanzia di buona esecuzione

Con la garanzia di buona esecuzione, il venditore conferma il suo impegno a fornire tempestivamente la prestazione concordata in conformità al contratto. L'ordinante di questa garanzia è il venditore.

Garanzia di prestazione

La garanzia di prestazione serve a garantire che il venditore esegua correttamente i suoi incarichi e assicuri la qualità concordata. In questo modo l'acquirente si tutela da eventuali difetti che potrebbero verificarsi in un secondo momento. La garanzia di prestazione è commissionata dal venditore. È importante che le garanzie di buona esecuzione e di prestazione siano chiaramente limitate nel tempo.

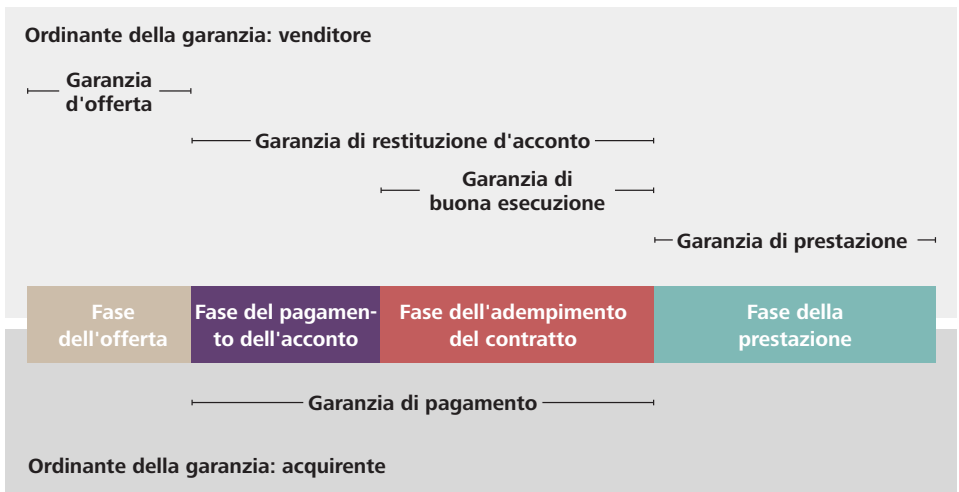
Garanzia di pagamento

Con la garanzia di pagamento, il venditore assicura il pagamento delle prestazioni erogate in adempimento al contratto. L'acquirente della prestazione affida l'ordine alla sua banca.

Garanzia di credito

Una garanzia di credito dà al beneficiario un'ulteriore sicurezza che riceverà indietro il suo denaro. L'ordinante della garanzia può mettere così a disposizione di un soggetto terzo la propria solvibilità.

Per ogni fase di un'operazione esiste una garanzia adeguata





70 miliardi

Il volume delle garanzie bancarie in Svizzera ammonta a circa CHF 70 miliardi. Questo importo dimostra la grande importanza di questi strumenti.



1 Banca

Il Dr. Peter Schnüchel copre con successo le operazioni della Kornhaus Romanshorn AG tramite le garanzie bancarie di Raiffeisen.

In 5 passaggi verso una garanzia bancaria adeguata.

Gestire una garanzia è facile e si svolge in cinque semplici passaggi:

1

Fissate un colloquio con il consulente alla clientela della vostra Banca Raiffeisen.

2

Egli valuterà con voi quale garanzia corrisponde alle vostre esigenze e come dev'essere strutturata e gestita.

3

Inoltrate quindi l'ordine alla vostra Banca Raiffeisen di emettere una garanzia.

4

I vostri dati vengono registrati dalla Banca e la garanzia viene rilasciata.

5

La garanzia sarà inviata in conformità con il vostro ordine.

Fissate ora
un appuntamento
di consulenza

- Banche Raiffeisen
- Centri per la clientela aziendale



raiffeisen.ch/
garanzia-
bancaria

Circa 220

Banche Raiffeisen

Le circa 220 Banche Raiffeisen indipendenti presenti in oltre 800 sedi in tutta la Svizzera forniscono l'accesso all'intera gamma di servizi e soluzioni per imprenditori: con radicamento locale e direttamente sul posto.

>450

consulenti clientela aziendale e specialisti

Raiffeisen dispone di consulenti clientela aziendale e team di specialisti in tutte le regioni linguistiche. Tra questi, vi è anche un team indipendente con affermati esperti di Garanzie & Export Finance.

>6'000

garanzie e fidejussioni

Raiffeisen è attualmente responsabile di oltre 6'000 garanzie e fidejussioni emesse per i propri clienti.

Con noi per nuovi orizzonti

