



Mon objectif:
Un partenaire
qui me
soutient.

Structured Trade & Export Finance

Des solutions sur mesure
pour votre entreprise

RAIFFEISEN

Ouvrons la voie

Financement des exportations

Grâce à nos prestations, nous vous soutenons dans vos opérations d'exportation et d'importation. Pour que vous puissiez vous concentrer entièrement sur votre réussite.

Votre entreprise exporte-t-elle des installations ou des machines à partir de la Suisse? Vos clients étrangers sont-ils tributaires d'un financement ou avez-vous besoin d'un préfinancement de la phase de production? Nous nous ferons un plaisir de vous soutenir avec nos solutions sur mesure dans le domaine du financement à l'exportation. Grâce à notre collaboration avec l'Assurance suisse contre les risques à l'exportation SERV ainsi que d'autres compagnies publiques européennes d'assurance contre les risques à l'exportation (ECA), vous êtes couvert de manière optimale.

Avantages du financement des exportations:

- Vous pouvez saisir les opportunités qui se présentent dans le domaine des opérations à l'étranger et ainsi minimiser vos risques.
- Vous ménagez vos liquidités pendant la phase de production ou avez la possibilité d'offrir un financement à votre acheteur.
- Vous profitez de l'expérience et du savoir-faire de nos spécialistes produits.

Crédit de fabrication

Dans le cadre du crédit de fabrication, nous finançons le prix de revient de votre production de biens pour l'exportation. Vous remboursez le crédit avec le produit généré par cette exportation, ce qui vous évite d'engager des liquidités avant la commercialisation de vos produits. Combiné à une assurance de crédit de fabrication de la SERV, vous êtes bien protégé.

Dans quelle situation un crédit de fabrication est-il recommandé?

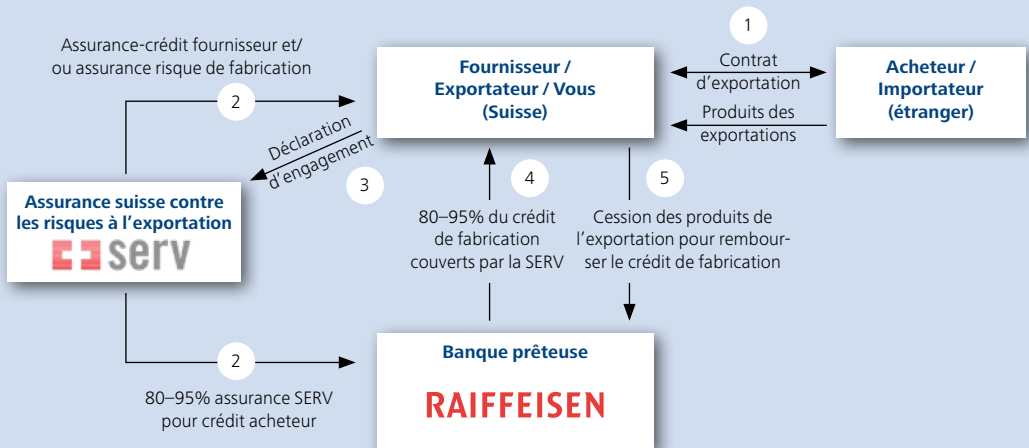
Il existe différentes situations dans lesquelles un crédit de fabrication est opportun, par exemple lorsque:

- si la phase de production est onéreuse et vos liquidités en seraient fortement affectées;
- s'il règne des risques politiques ou économiques plus élevés dans le pays d'importation.

Exemple d'un crédit de fabrication

1. Vous avez conclu un contrat d'exportation (contrat de fourniture) avec un acheteur étranger. Vous avez besoin de moyens financiers pour produire les biens d'exportation mentionnés.
2. Raiffeisen et vous contractez une assurance auprès de la SERV, qui couvre 80–95% des risques économiques et politiques.
3. La SERV exige la remise d'une déclaration d'engagement.
4. Après l'examen et l'autorisation du crédit, Raiffeisen vous accorde un crédit de fabrication, qui sert au préfinancement de vos coûts de revient de fabrication.
5. Vous cédez le produit de l'exportation à Raiffeisen pour rembourser le crédit.

Exemple d'un crédit de fabrication



Crédit acheteur

Le crédit acheteur sert à offrir un financement à votre acheteur à l'étranger afin qu'il puisse acheter vos biens exportés. Si l'acheteur n'obtient pas ce crédit, l'opération ne peut pas aboutir. Votre compétitivité augmente, sachant que vous pouvez offrir un financement du projet à votre partenaire commercial.

Dans quelle situation un crédit acheteur est-il recommandé?

Il existe différentes raisons pour lesquelles un crédit acheteur peut être judicieux, par exemple:

- si votre cocontractant ne peut acquiescer vos prestations sans un financement;
- le taux d'intérêt est très élevé dans le pays de l'importateur;
- à votre avis, le délai de paiement de votre acheteur est trop long.

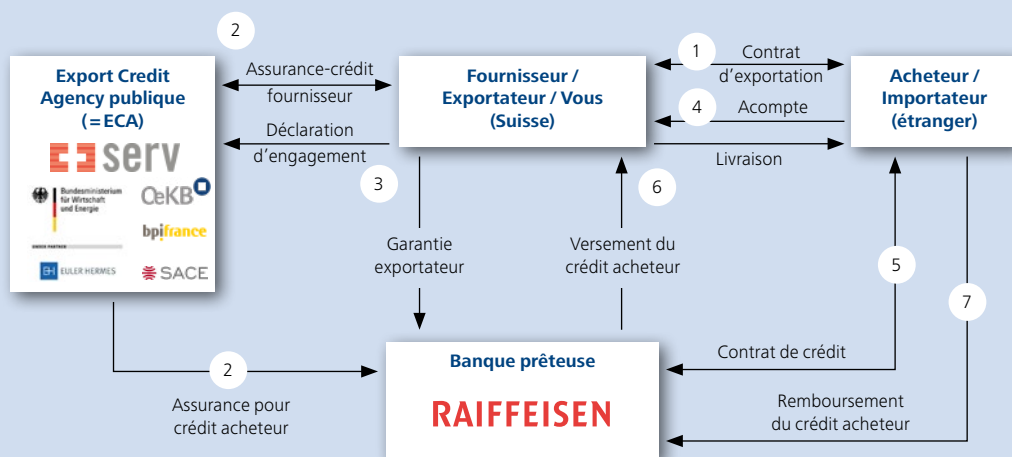
Exemple d'un crédit acheteur

1. Vous voulez conclure un contrat d'exportation (contrat de fourniture) avec un acheteur étranger. Ce dernier ne dispose pas des liquidités pour

payer directement les biens exportés.

2. Raiffeisen et vous contractez une assurance pour couvrir les risques économiques et politiques auprès de la SERV ou d'une autre Export Credit Agency (=ECA) publique qui coopère avec Raiffeisen.
3. La SERV exige la remise d'une déclaration d'engagement et vous donnez une garantie exportateur à Raiffeisen.
4. L'acheteur étranger vous verse un acompte, qui représente en général 15–20% de la valeur de l'exportation.
5. Après examen et autorisation du crédit, Raiffeisen conclut un contrat de crédit avec l'acheteur étranger d'un montant de 85% de la valeur d'exportation au maximum et couvert à 95% par la SERV.
6. Le montant du crédit vous est versé directement, si bien que votre livraison ou prestation est payée rapidement.
7. L'acheteur rembourse le crédit à moyen et long termes directement à Raiffeisen.

Exemple d'un crédit acheteur



Autres produits concernant l'import-export:

Les bonnes relations avec vos clients et vos fournisseurs sont le fondement de votre entreprise. Que vous vous présentiez comme vendeur ou comme acheteur, nous couvrons vos commandes selon vos besoins avec différentes formes de financement.

Garanties bancaires

Que ce soit lors de la soumission d'une offre, de la conclusion d'un contrat ou après une livraison, la garantie bancaire prouve votre fiabilité. La banque garantit à vos partenaires commerciaux de se porter garante de vos engagements.

Nos types de garanties:

- garantie de restitution d'acompte (advance payment guarantee);
- bid bond (garantie de soumission);
- garantie de bonne exécution (performance bond);
- garantie de bonne fin (warranty bond);
- engagement de couverture de crédit (credit guarantee);
- garantie locative (rental guarantee);
- garantie de paiement (payment guarantee).

Opérations documentaires

Tout comme vos partenaires commerciaux à l'étranger, vous avez un intérêt légitime à bénéficier d'une protection maximale dans le traitement de vos opérations à l'étranger. Grâce au crédit documentaire et l'encaissement documentaire, Raiffeisen offre deux prestations de service qui répondent de manière optimale à vos besoins en matière de sécurité.

Crédit documentaire (letter of credit)

Le crédit documentaire permet de garantir par l'intermédiaire de banques le paiement d'un montant précis contre remise de documents (entre autres de documents de transport). Les banques assument ainsi une obligation de paiement.

Encaissement documentaire (documentary collection)

L'encaissement documentaire permet, grâce à la collaboration de banques, de garantir le paiement d'un montant précis contre remise de documents (par exemple de documents de transport). Les banques n'assument que la fonction de société fiduciaire, mais aucune obligation, sauf celle de remettre les documents une fois l'ensemble des conditions stipulées réunies.

Contact

Raiffeisen Suisse
Produits spécifiques pour
la clientèle entreprises
Raiffeisenplatz | 9001 Saint-Gall

Raiffeisen Suisse

Produits spécifiques pour la clientèle entreprises
Raiffeisenplatz | 9001 Saint-Gall

