



Il mio  
obiettivo:  
un partner che  
mi sostenga.

## Structured Trade & Export Finance

Soluzioni personalizzate  
per la vostra impresa

**RAIFFEISEN**  
Con noi per nuovi orizzonti

# Finanziamenti di esportazioni

Vi supportiamo con i nostri servizi in materia di operazioni d'esportazione e importazione. Così potrete concentrarvi totalmente sul vostro successo.

La vostra impresa esporta attrezzature o macchinari dalla Svizzera? I vostri acquirenti all'estero dipendono da un finanziamento o avete bisogno del prefinanziamento in fase di produzione? Siamo lieti di assistervi con le nostre soluzioni del settore export finance personalizzate. Attraverso la nostra collaborazione con l'Assicurazione svizzera contro i rischi delle esportazioni (SERV), nonché con altre Export Risk Insurance (ECA) europee e statali, siete protetti in modo ottimale.

## Vantaggi dei finanziamenti all'esportazione:

- potete cogliere le opportunità nelle operazioni internazionali e ridurre al minimo i rischi.
- Preservate la vostra liquidità durante la fase di produzione o siate in grado di offrire un finanziamento al vostro acquirente.
- Approfittate dell'esperienza e del know-how dei nostri specialisti di prodotto.

## Credito di fabbricazione

Con il credito di fabbricazione finanziamo anticipatamente le spese di produzione delle vostre merci di esportazione. Con i proventi da esportazioni generati da questa operazione si estingue il credito e quindi non è necessario impiegare liquidità prima di vendere i prodotti. Con l'assicurazione del credito di fabbricazione di SERV andate sul sicuro.

## Quando è consigliato un credito di fabbricazione?

Ci sono vari motivi che rendono necessario un credito di fabbricazione, ad es. quando:

- la fase di produzione è costosa e in questo modo la vostra liquidità viene gravata.
- nel paese importatore vi sono condizioni politiche o economiche incerte.

## Esempio di un credito di fabbricazione

1. Avete concordato un contratto di esportazione (contratto di fornitura) con un acquirente straniero. Avete bisogno di risorse finanziarie per produrre le merci di esportazione specificate in questa operazione.
2. Stipulate insieme a Raiffeisen un'assicurazione con SERV che copre il 80–95% dei rischi economici e politici.
3. SERV richiede la presentazione di una dichiarazione di impegno.
4. Dopo l'esame e l'approvazione del credito, Raiffeisen vi concede un credito di fabbricazione che serve per prefinanziare le vostre spese di produzione.
5. Per l'estinzione del credito i proventi da esportazioni vengono ceduti a Raiffeisen.

## Esempio di un credito di fabbricazione

Assicurazione del credito dei fornitori e/o assicurazione del rischio di fabbricazione



## Credito acquirente

Il credito acquirente serve a fornire finanziamenti al compratore estero affinché possa acquistare la merce di esportazione. Se l'acquirente non riceve questi mezzi finanziari, l'operazione non va in porto. Aumentate la vostra forza competitiva in modo da poter offrire al vostro partner commerciale il finanziamento del progetto.

### Quando è consigliato un credito acquirente?

Ci sono diversi motivi che rendono il credito acquirente uno strumento utile, ad es. quando:

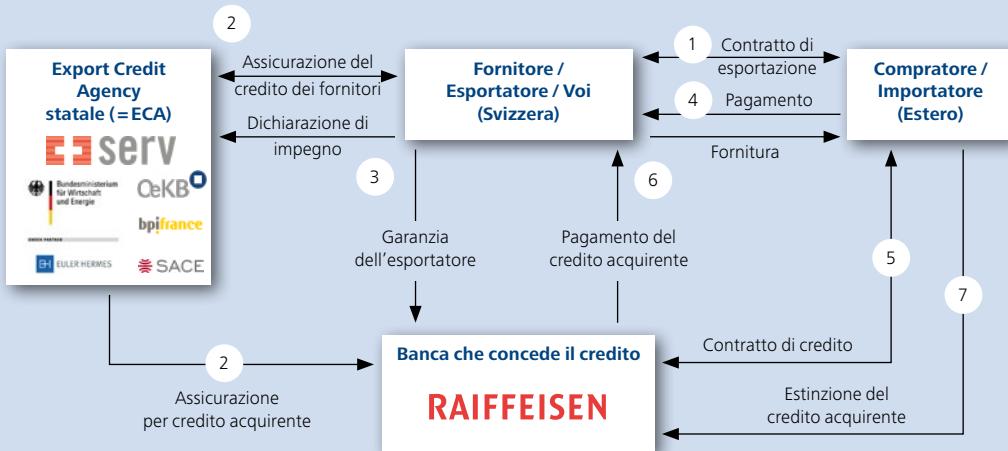
- il vostro partner contrattuale non può acquistare le vostre prestazioni senza un finanziamento
- nel paese dell'importatore vi è un alto livello di tassi di interesse
- il termine del pagamento del vostro acquirente è troppo lontano per voi.

### Esempio di un credito acquirente

1. Volete concludere un contratto di esportazione (contratto di consegna) con un acquirente straniero. Quest'ultimo non ha abbastanza liquidità per pagare direttamente le merci di esportazione.

2. Stipulate insieme a Raiffeisen un'assicurazione contro rischi economici e politici con SERV o con un'altra Export Credit Agency statale (= ECA) che collabora con Raiffeisen.
3. SERV richiede la presentazione di una dichiarazione di impegno e di una garanzia di esportazione nei confronti di Raiffeisen.
4. Il compratore straniero vi versa un anticipo. Questo ammonta solitamente al 15-20% del valore di esportazione.
5. Dopo l'esame e l'approvazione del credito Raiffeisen stipula con il vostro acquirente straniero un contratto di credito valutabile per un ammontare max. dell'85% del valore di esportazione e coperto da SERV fino al 95%.
6. Il pagamento di questo credito sarà versato direttamente a voi, per cui sarete pagati tempestivamente per le vostre consegne e prestazioni.
7. Il rimborso a medio-lungo termine del credito viene versato dal compratore direttamente a Raiffeisen.

### Esempio di un credito acquirente



# Ulteriori prodotti in materia di operazioni di importazione ed esportazione:

Il fondamento della vostra impresa è una buona relazione con i vostri clienti e fornitori. Non importa se agite in qualità di venditori o acquirenti - con varie forme di finanziamento tuteliamo i vostri ordini in base alle vostre esigenze.

## Garanzie bancarie

Nel corso della presentazione dell'offerta, della stipula di un contratto o dopo la consegna – in ogni situazione lo strumento giusto per provare la vostra affidabilità. La Banca garantisce ai vostri partner commerciali di rispondere per i crediti nei vostri confronti o per le prestazioni da ricevere da voi.

I nostri tipi di garanzie:

- Garanzia di restituzione d'acconto (Advance Payment Guarantee)
- Garanzia d'offerta (Bid Bond)
- Garanzia di buona esecuzione (Performance Bond)
- Garanzia di prestazione (Warranty Bond)
- Garanzia di credito (Credit Guarantee)
- Garanzia di affitto (Rental Guarantee)
- Garanzia di pagamento (Payment Guarantee)

## Operazione documentaria

Così come il vostro partner commerciale all'estero, voi avete un interesse legittimo alla massima protezione durante la gestione delle vostre operazioni con l'estero.

Con il credito documentario e l'incasso documentario, Raiffeisen offre due servizi che tengono conto in modo ottimale della vostra esigenza di sicurezza.

## Credito documentario (Letter of Credit)

Con il credito documentario si garantisce il pagamento di un determinato importo dietro consegna di documenti (tra l'altro documenti di trasporto) tramite le banche. Le banche assumono in questo modo un obbligo di pagamento.

## Incasso documentario (Documentary Collection)

Con l'incasso documentario si garantisce il pagamento di un determinato importo dietro consegna di documenti (p.es. documenti di trasporto) con il coinvolgimento delle banche. Le banche acquisiscono solo la funzione di un fiduciario, ma non assumono alcun impegno, a parte quello di consegnare i documenti solo dopo l'adempimento delle citate condizioni.

## Contatti

Raiffeisen Svizzera

Prodotti speciali per clienti aziendali

Raiffeisenplatz | 9001 San Gallo

**Raiffeisen Svizzera**

Prodotti speciali per clienti aziendali  
Raiffeisenplatz | 9001 San Gallo

The logo consists of the word "RAIFFEISEN" in red, bold, sans-serif capital letters, oriented vertically along the right edge of a white rectangular sign. The sign is set against a background of a clear blue sky with a few wispy white clouds.

RAIFFEISEN