



Raiffeisen cresce in tutte le voci di ricavo

Benvenuti alla conferenza stampa di bilancio del Gruppo Raiffeisen

Marzio Grassi
Bellinzona, 24.02.2017

1. Panoramica

- 2. Chiusura 2016
- 3. Situazione di rischio / Fondi propri
- 4. Previsioni

Gruppo Raiffeisen con risultato operativo eccellente

Forte crescita

- Crescita in tutte le voci di ricavo
- Crescita elevata dei depositi della clientela
- Crescita qualitativa delle operazioni ipotecarie

Sicurezza e solidità finanziaria

- Portafoglio crediti sicuro con rettifiche di valore molto basse
- Forte base del capitale proprio sia a livello qualitativo sia quantitativo
- Eccellente leverage ratio

Influssi fondamentali

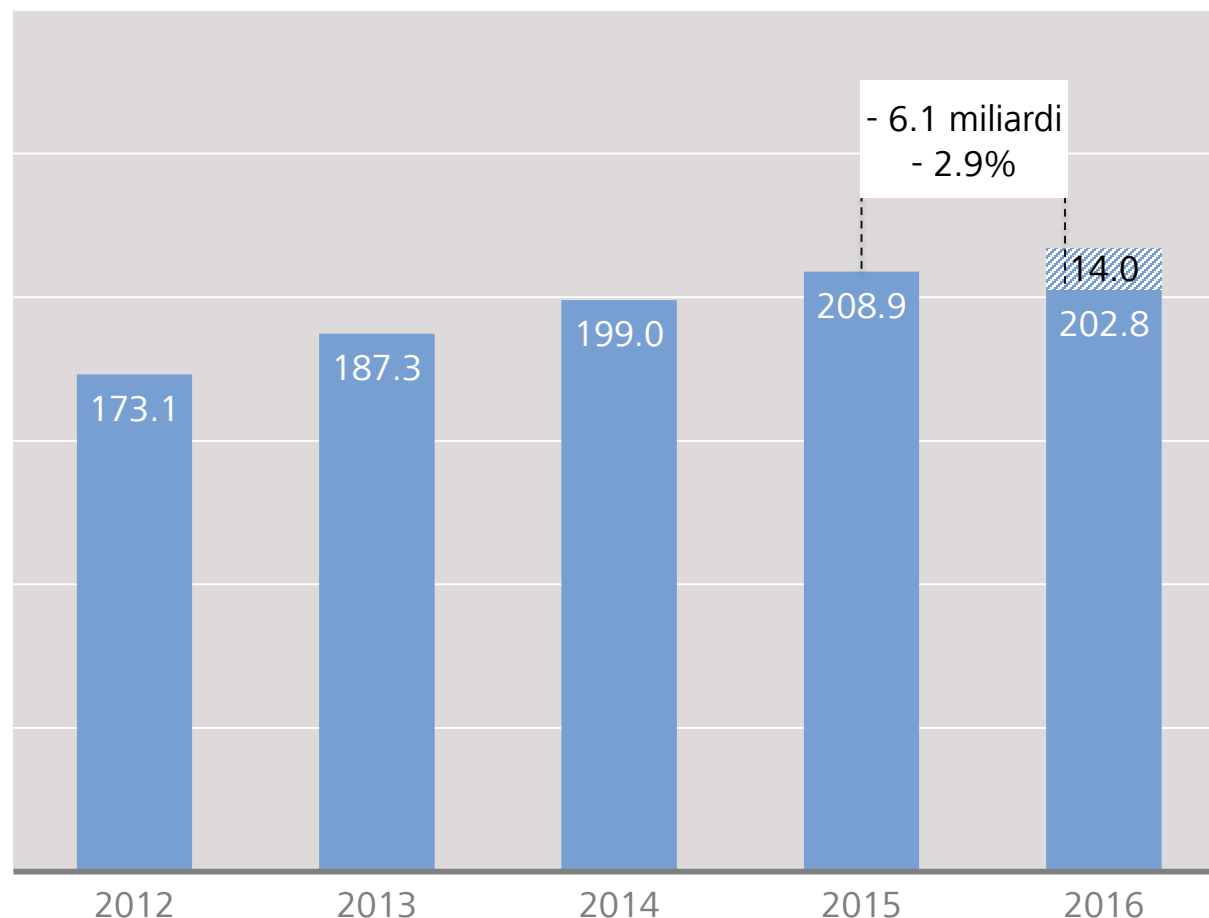
- Effetto positivo dalla vendita di Vescore
- Rettifica di valore Leonteq
- Aumento dei costi a seguito dell'ampliamento dell'infrastruttura

Le operazioni di bilancio hanno registrato un buon andamento

	31.12.16	31.12.15	Assoluto	In %
Totale di bilancio (in miliardi di CHF)	218.6	205.7	+ 12.8	+ 6.2
Crediti ipotecari (in miliardi di CHF)	165.4	158.6	+ 6.8	+ 4.3
Depositi della clientela (in miliardi di CHF)	158.3	150.3	+ 8.0	+ 5.3
Ricavi d'esercizio (in milioni di CHF)	3'097.2	3'015.9	+ 81.3	+ 2.7
Costi d'esercizio (in milioni di CHF)	1'979.3	1'887.4	+ 91.9	+ 4.9
Risultato d'esercizio (in milioni di CHF)	854.7	943.4	- 88.7	- 9.4
Utile del Gruppo (in milioni di CHF)	754.1	807.7	- 53.6	- 6.6

La vendita di Vescore si ripercuote sui patrimoni gestiti

Assets under Management in miliardi di CHF



Andamento

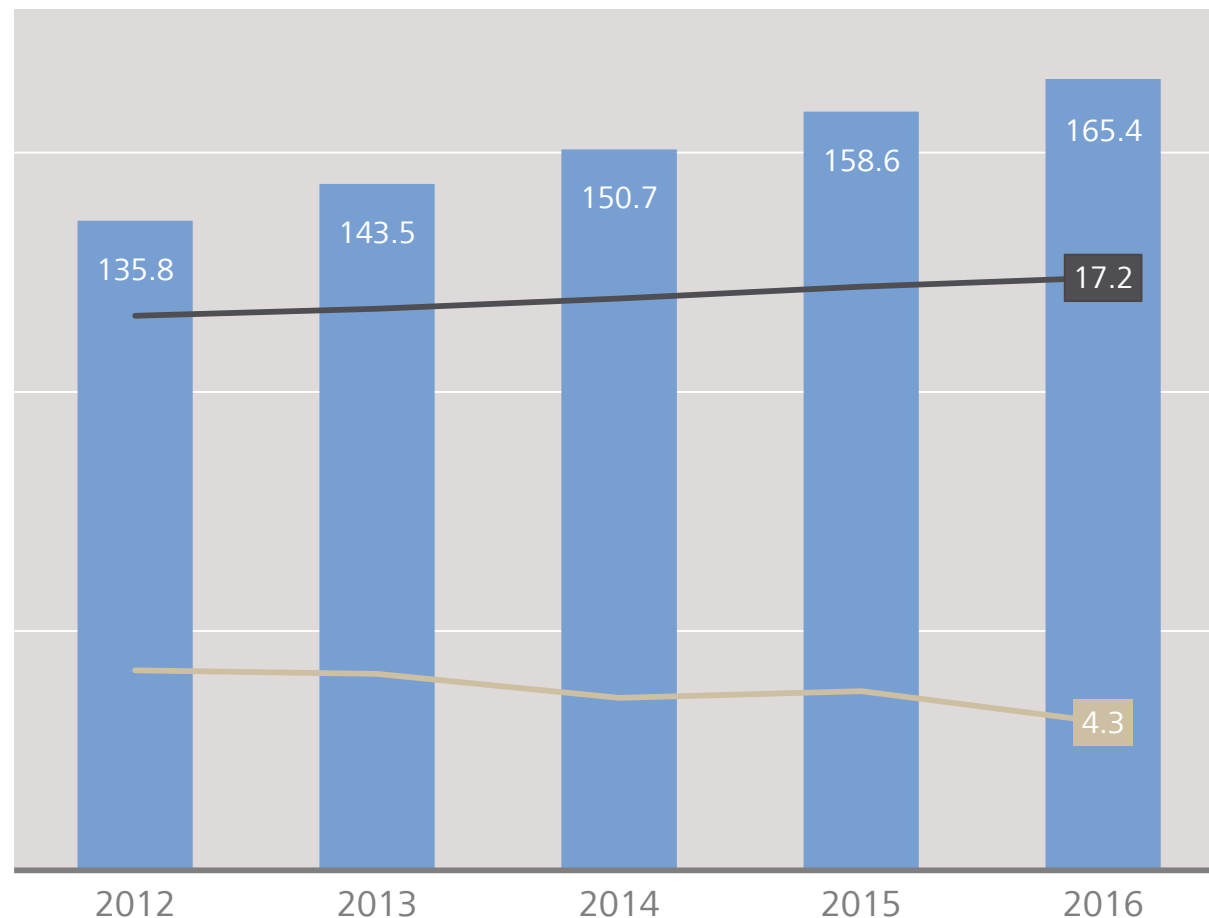
- Afflusso netto di nuovi fondi positivo di CHF 8 miliardi nelle Banche Raiffeisen
- Calo AuM dovuto alla vendita di Vescore pari a CHF 14 miliardi

Legenda

- ▨ Calo AuM Vescore
- AuM Gruppo Raiffeisen

Le operazioni ipotecarie rimangono un supporto importante

Operazioni ipotecarie



Andamento

- Raiffeisen prosegue la sua crescita qualitativa
- Continua crescita della quota di mercato

Legenda

- Crediti ipotecari in miliardi di CHF
- Quota di mercato in %
- Andamento crediti ipotecari in %

Influssi fondamentali determinano l'andamento degli affari



vescore:

1

Vendita
Vescore



2

Rettifica di valore
Leonteq

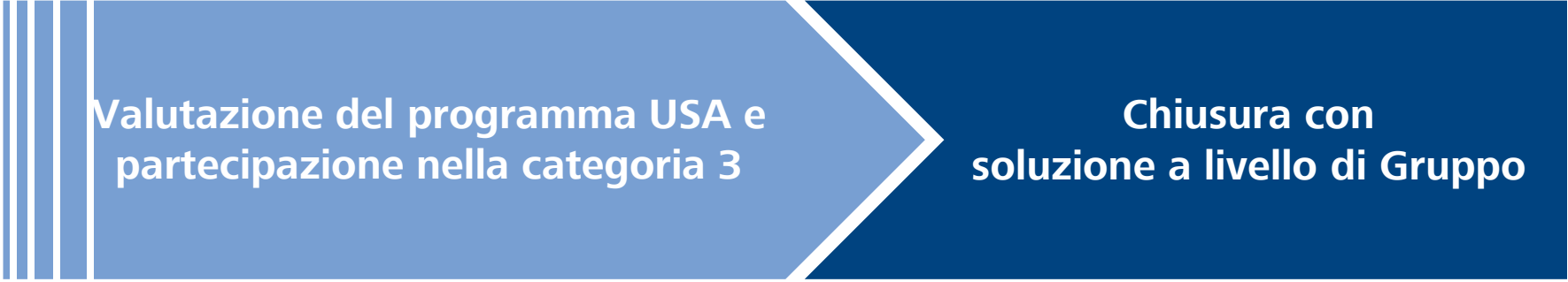


3

Ampliamento
infrastruttura

Raiffeisen conclude con successo la controversia fiscale USA

Soluzione a livello di Gruppo a seguito della partecipazione nella categoria 3



**Valutazione del programma USA e
partecipazione nella categoria 3**

**Chiusura con
soluzione a livello di Gruppo**

Fine agosto 2013:

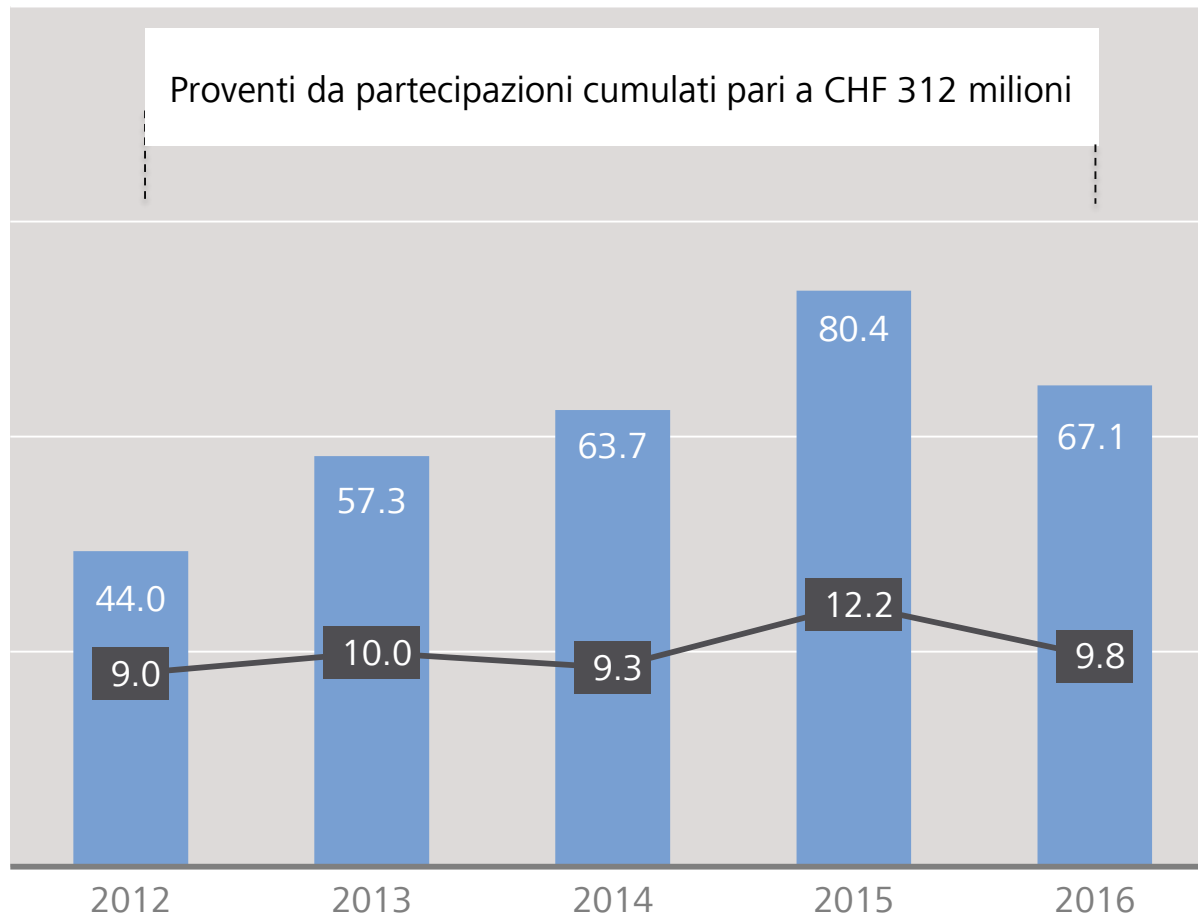
- Valutazione partecipazione nella categoria 3
- Letter of Intent per la partecipazione di Raiffeisen Svizzera, delle Banche Raiffeisen e delle succursali nella categoria 3
- Inoltro del rapporto dell'independent examiner
- Trattative con DoJ

Fine dicembre 2016:

- Nessuna sanzione
- Nessuna fornitura dei dati dei collaboratori
- Costi di progetto elevati

Le partecipazioni contribuiscono al risultato

Proventi da partecipazioni in milioni di CHF



helvetia

LEONTEQ
SWISS INVESTMENT ENGINE

PFANDBRIEFBANK
SCHWEIZERISCHER HYPOTHEKARINSTITUTE

Aduno Gruppe
the smart way to pay

SIX

avalog
essential for banking

Legenda

- Proventi da partecipazioni in milioni di CHF
- Rendimento d'investimento in %

1. Panoramica

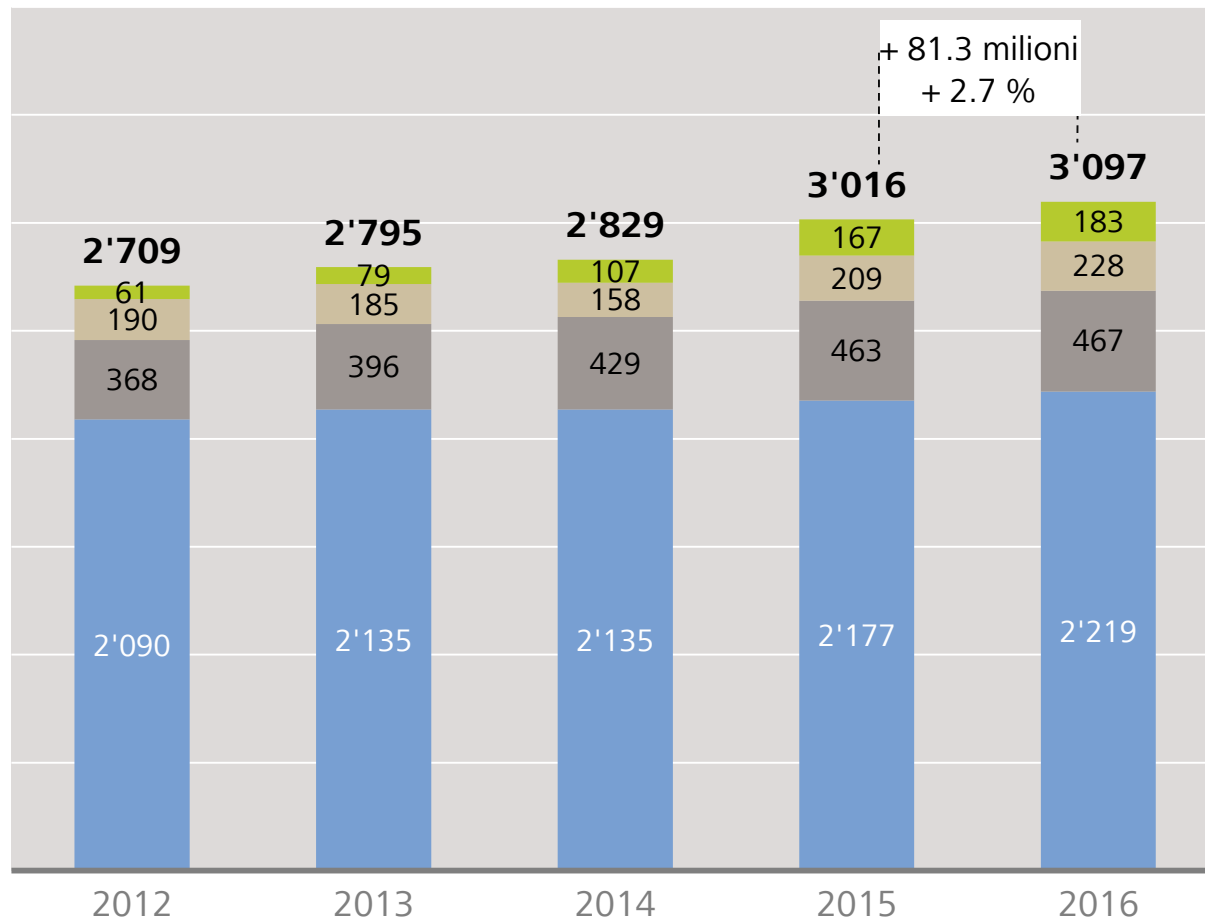
2. Chiusura 2016

3. Situazione di rischio / Fondi propri

4. Previsioni

Aumento di tutte le voci di ricavo

Ricavi d'esercizio in milioni di CHF



Variazione 2015/2016

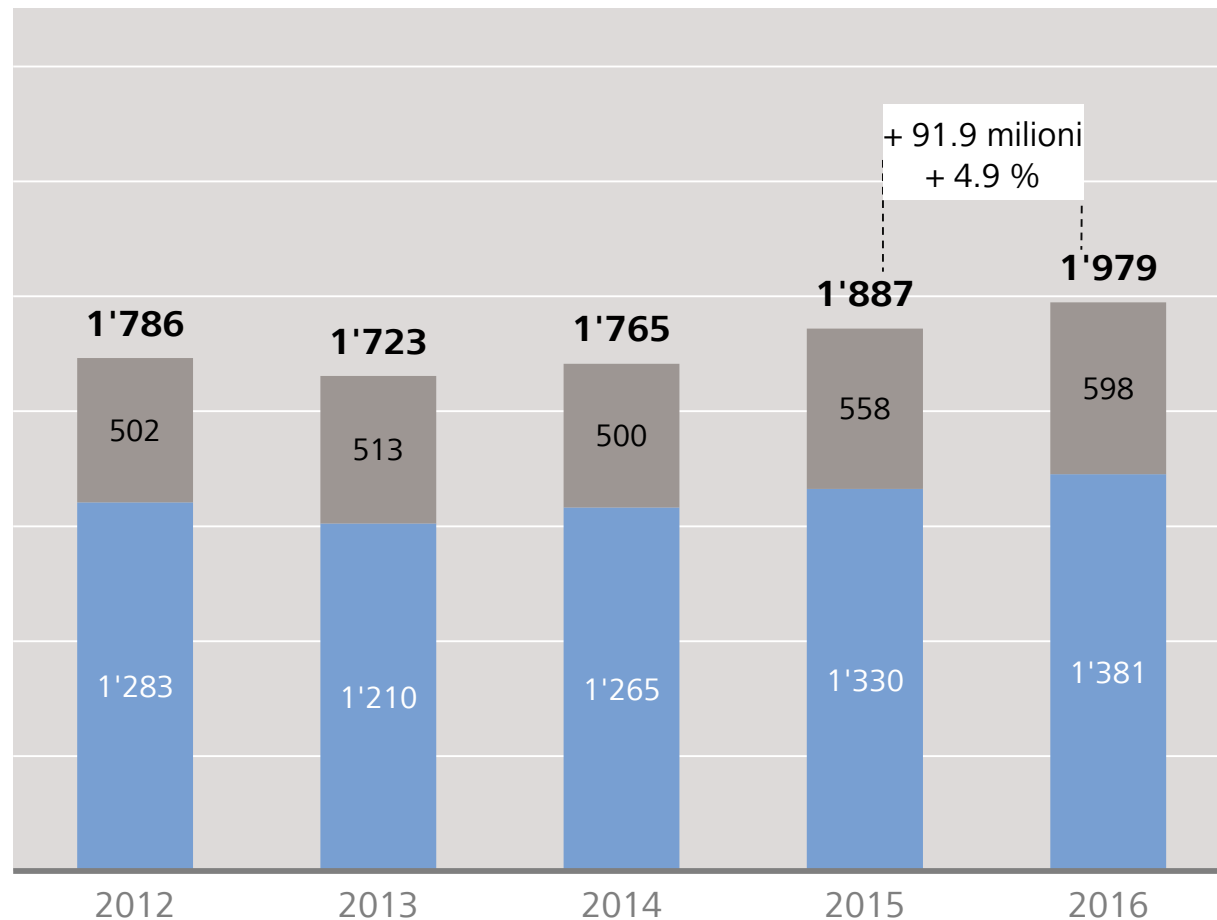
Assoluto	In %
■ + 15.9	■ + 9.5
■ + 18.6	■ + 8.9
■ + 4.1	■ + 0.9
■ + 42.7	■ + 2.0

Legenda

- Altri risultati
- Negoziazione
- Operazioni su commissione e da prestazioni di servizio
- Risultato netto da operazioni su interessi

Aumento dei costi d'esercizio a causa di investimenti nell'infrastruttura

Variazioni dei costi in milioni di CHF



Variazione 2015/2016

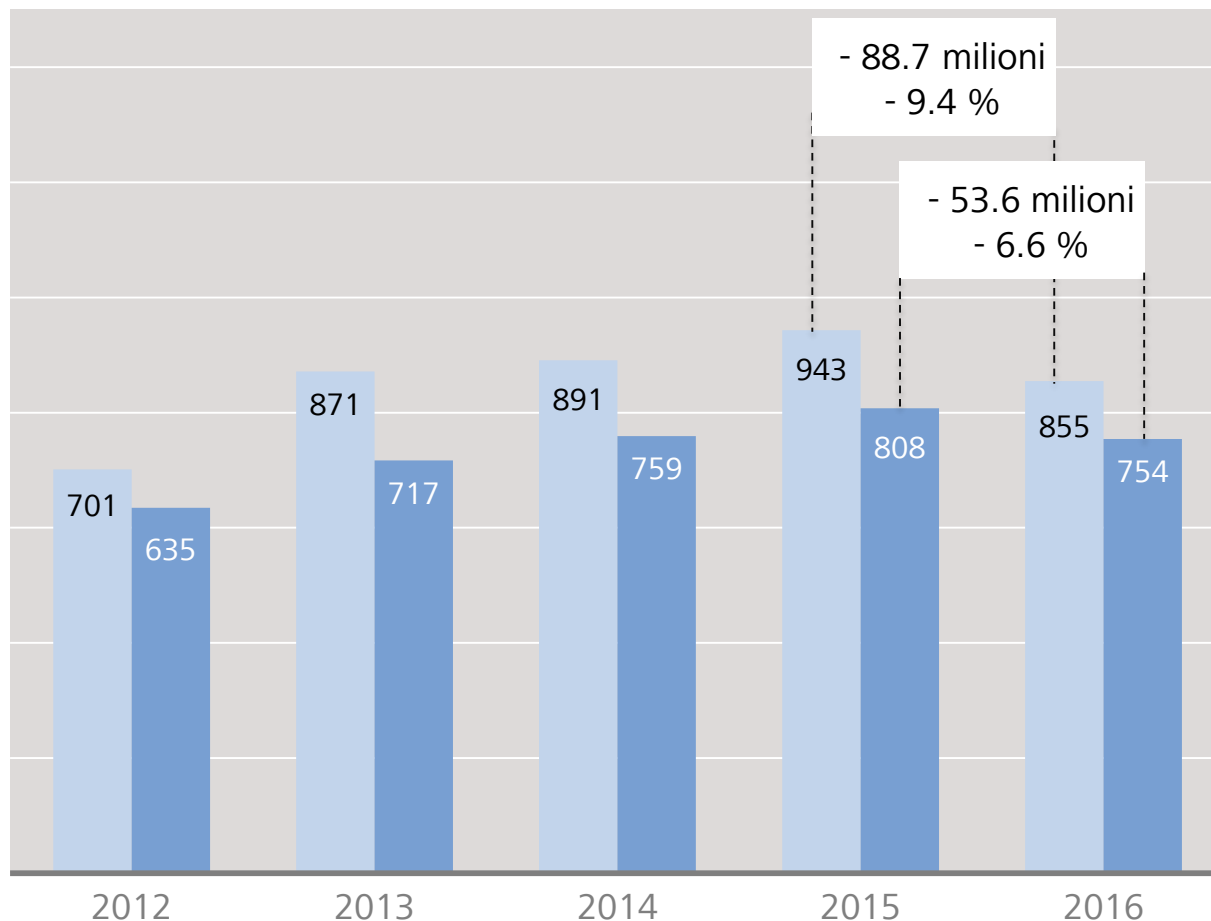
Assoluto	%
+ 40.5	+ 7.3
+ 51.3	+ 3.9

Legenda

- Altri costi d'esercizio
- Costi per il personale

Terzo utile più elevato nella storia di Raiffeisen

Risultato d'esercizio e utile del Gruppo in milioni di CHF



Andamento

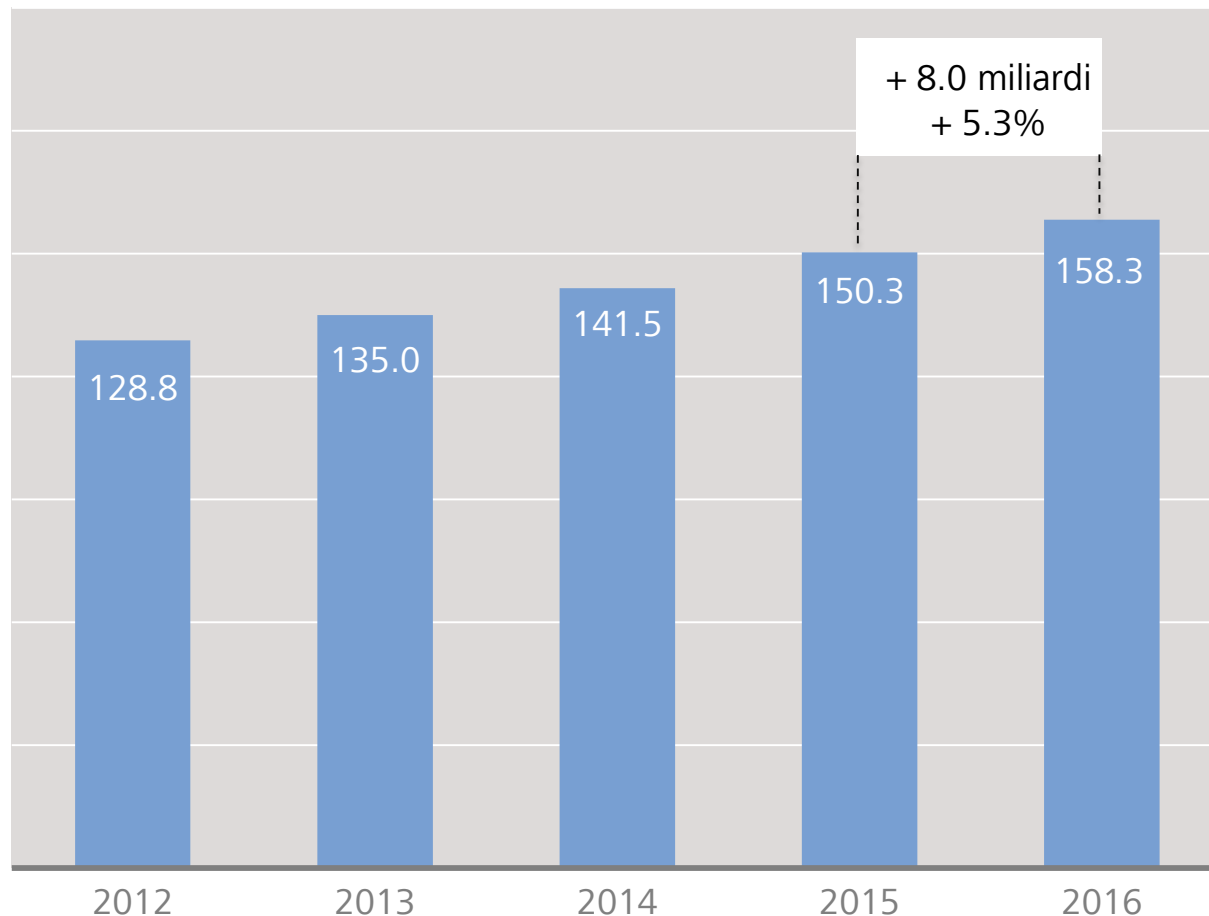
Risultato d'esercizio e utile del Gruppo diminuiscono soprattutto a seguito della rettifica di valore nella partecipazione Leonteq

Legenda

- Risultato d'esercizio
- Utile del Gruppo

Afflusso di fondi della clientela è notevolmente superiore al mercato

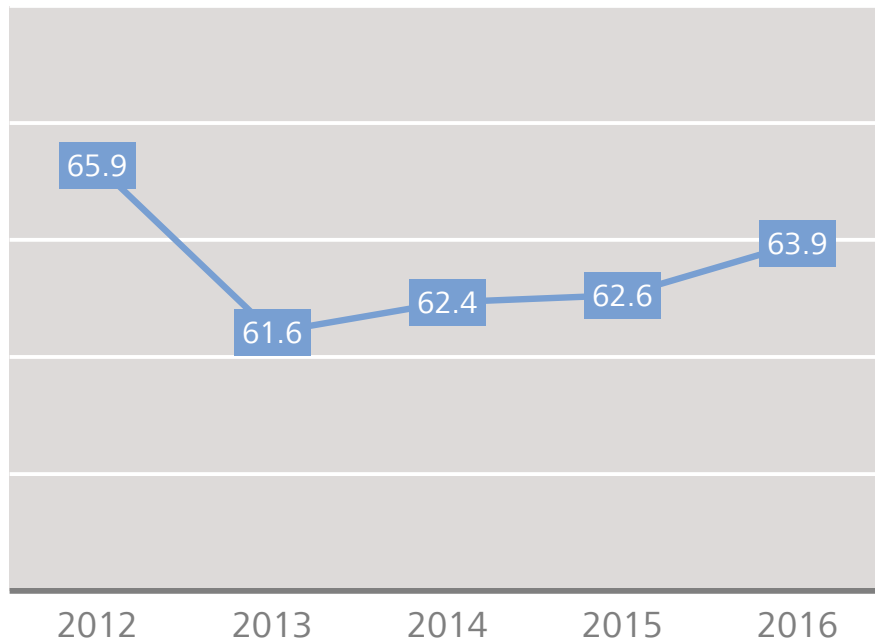
Impegni risultanti da depositi della clientela in miliardi di CHF



Gli investimenti aumentano il C/I ratio

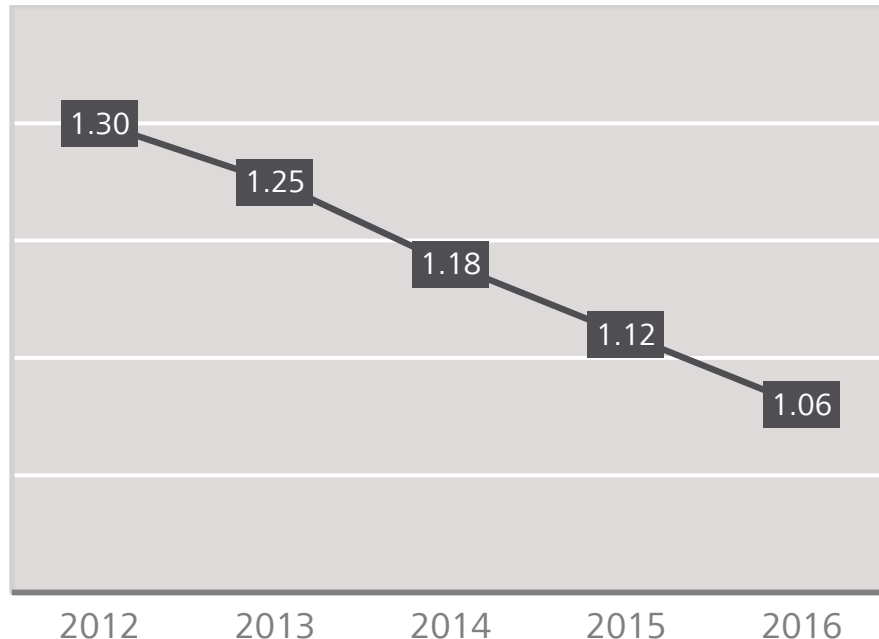
La situazione dei margini rimane difficile

C/I-Ratio in %



- Maggiore C/I-Ratio a seguito degli investimenti nell'infrastruttura

Margine d'interesse in %



- Livello generale dei tassi al minimo storico
- Stato d'emergenza degli investimenti

Notenstein La Roche Banca Privata SA

I costi per la ristrutturazione influiscono sul risultato



NOTENSTEIN
LA ROCHE
BANCA PRIVATA

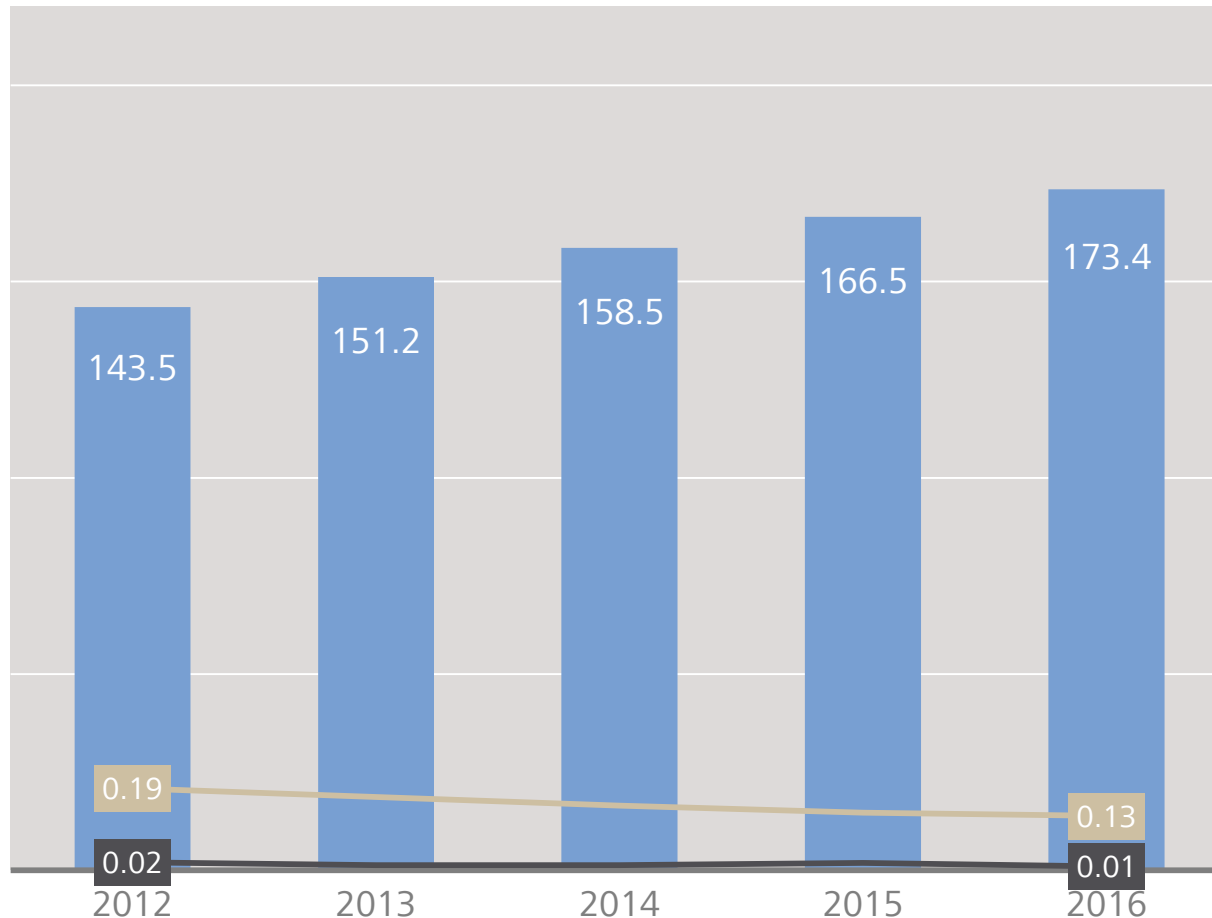
	31.12.16	31.12.15	Assoluto	In %
Assets under management (in miliardi di CHF)	20.3	22.0	- 1.7	- 7.6
Ricavi d'esercizio (in milioni di CHF)	176.5	172.0	+ 4.6	+ 2.7
Risultato da commissioni (in milioni di CHF)	134.9	121.5	+ 13.4	+ 11.1
Costi d'esercizio (in milioni di CHF)	149.4	137.1	+ 12.3	+ 8.9
Risultato d'esercizio (in milioni di CHF)	14.4	30.0	-15.5	-51.9
Utile netto prima di costi di ristrutturazione (in milioni di CHF)	26.3			
Utile netto (in milioni di CHF)	17.6	80.9*	- 63.4	- 78.3
Cost Income Ratio (in %)	84.6	79.7		

* Contiene i ricavi straordinari derivanti dalla vendita di quote Leonteq a Raiffeisen per un ammontare di CHF 62.6 milioni.

1. Panoramica
2. Chiusura 2016
3. Situazione di rischio / Fondi propri
4. Previsioni

I rischi di perdita sono al livello minimo

Prestiti alla clientela, rettifiche di valore e perdite



Rettifiche di valore

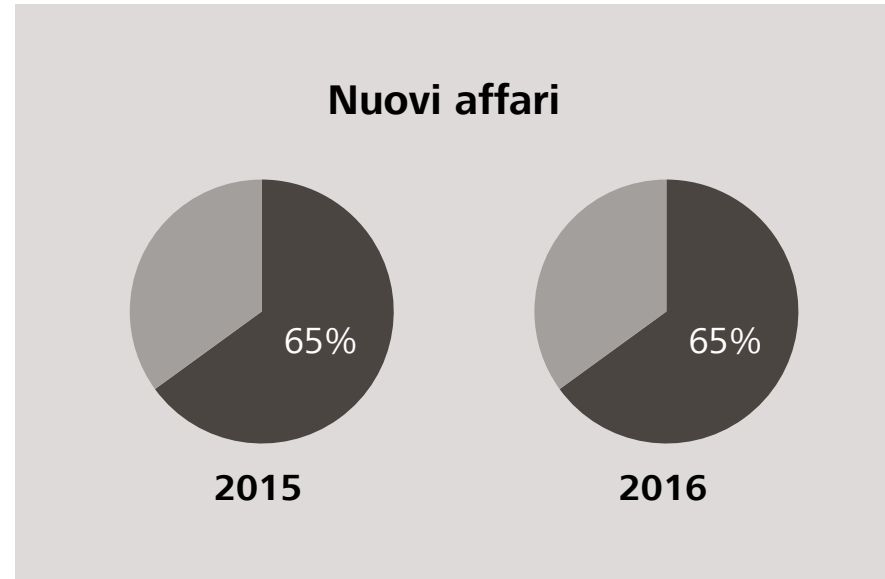
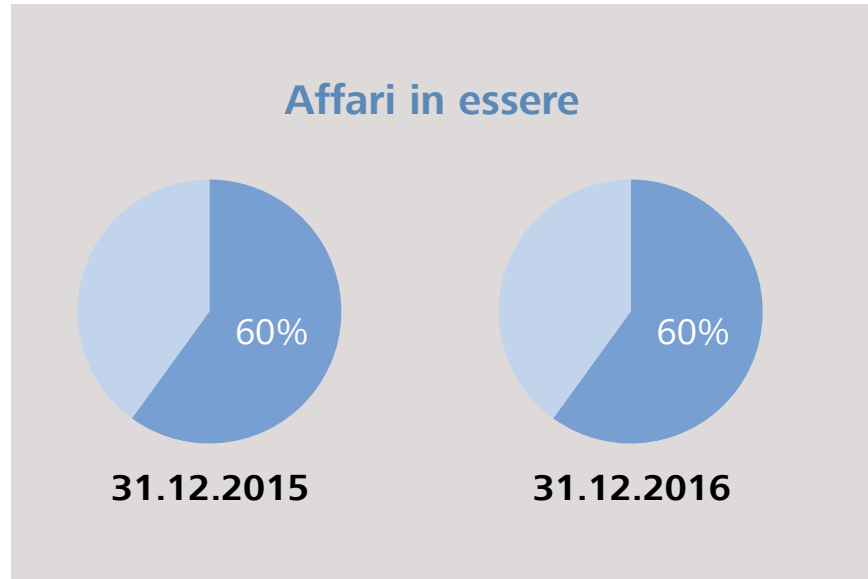
- Politica creditizia molto prudente
- Perdite effettive ancora tendenti a zero

Legenda

- Prestiti alla clientela in miliardi di CHF
- Rettifiche di valore dei rischi di perdita in % dei prestiti
- Perdite di credito effettive in % dei prestiti

La politica creditizia conservativa garantisce stabilità

Anticipo medio proprietà di abitazione privata in %

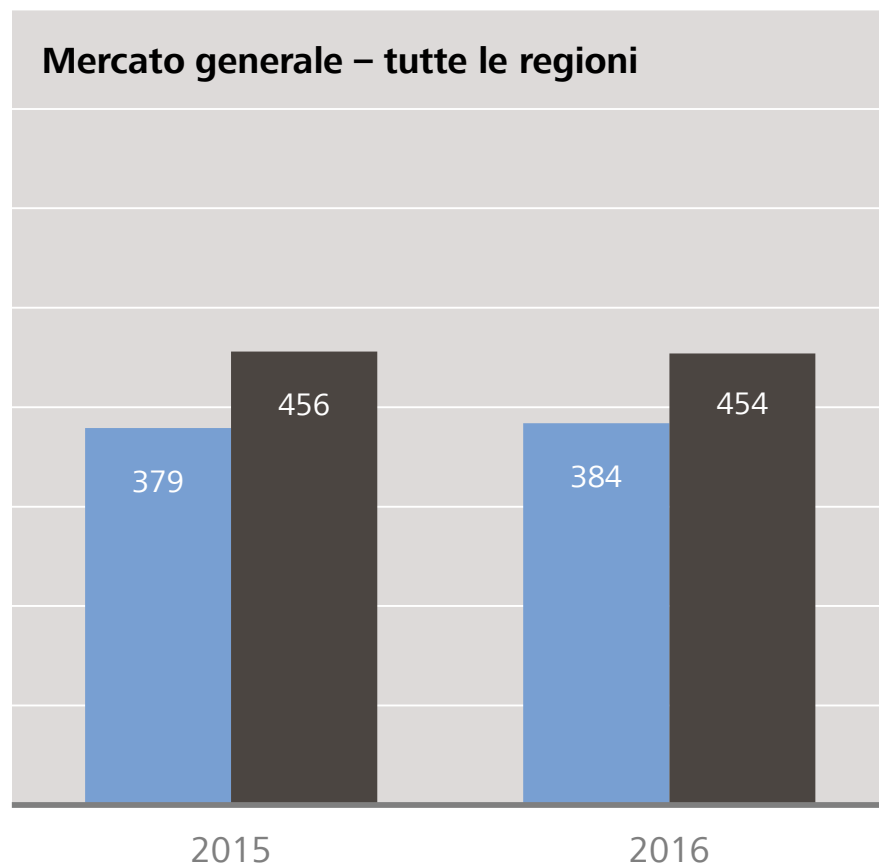


Politica dei rischi Raiffeisen

- Principio: la sicurezza prima della redditività prima della crescita
- Sostenibilità: interessi teorici 5%, sostenibilità < 33¹/₃ %
- Tassi d'anticipo: conservativi, stabili
- Conoscenze relative ai clienti regionali

Portafoglio ipotecario ampiamente diversificato

Ipoteca media proprietà di abitazione privata
in migliaia di CHF



Le ipoteche Raiffeisen rispecchiano una situazione media solida delle economie domestiche

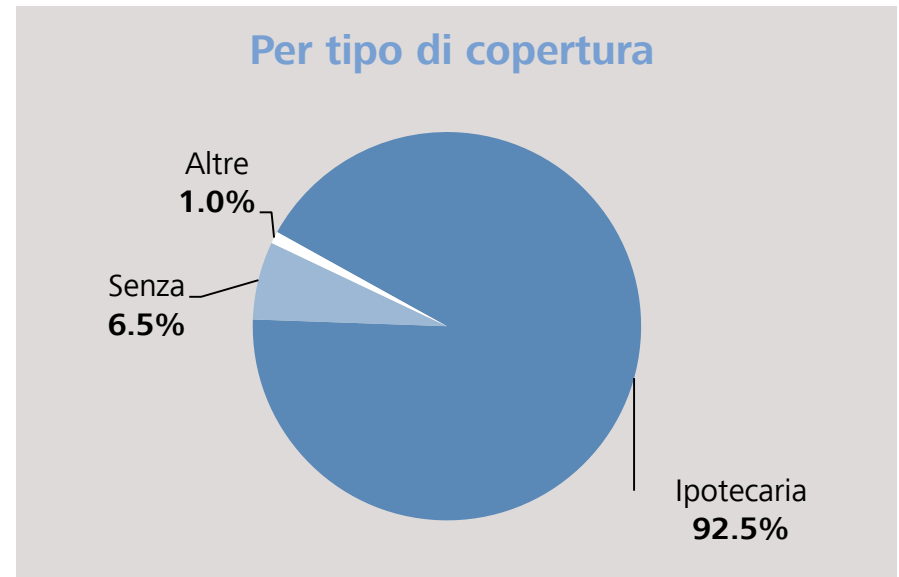
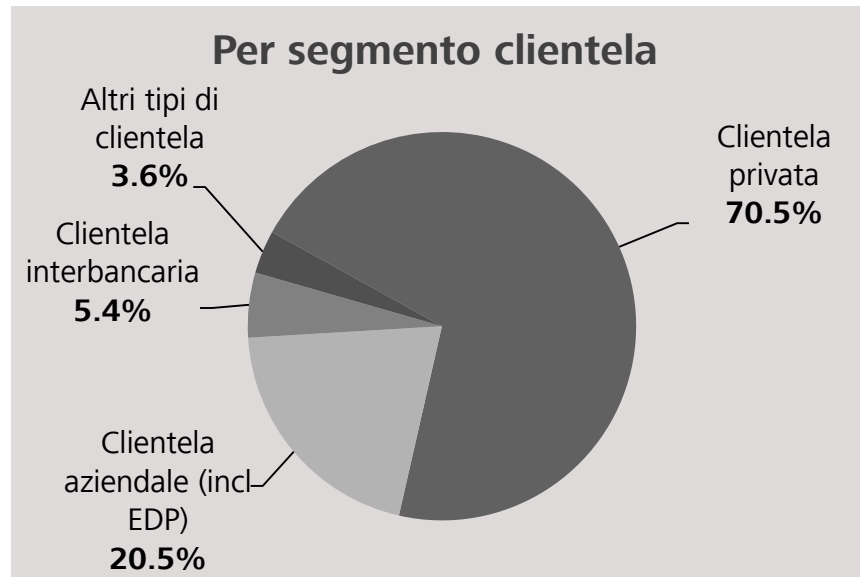
- Il 92% di tutte le ipoteche è inferiore a CHF 1 milione
- Nonostante l'aumento dei prezzi: l'ipoteca media nei nuovi affari supera soltanto di circa CHF 70'000 gli affari in essere

Legenda

- Affari in essere
- Nuovi affari

Struttura stabile nel portafoglio prestiti

Prestiti alla clientela in %



Segmenti clientela

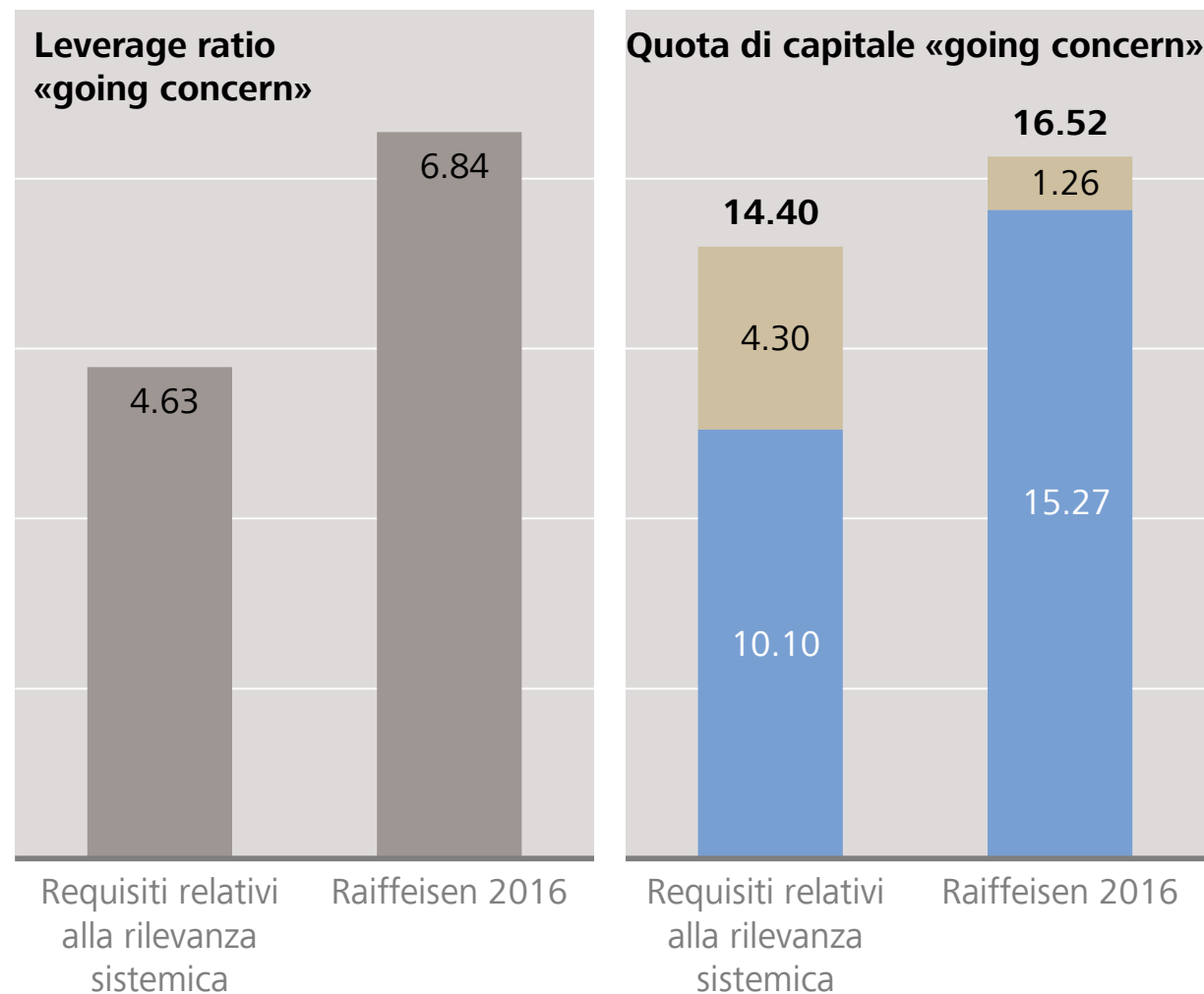
- Soprattutto clienti privati con basso profilo di rischio
- Struttura conforme alla strategia segmento clientela aziendale prevalentemente con buona solvibilità
- Attività interbancarie solo con controparti nell'Investment Grade

Tipo di copertura (senza clientela interbancaria)

- Il 92.5% dei prestiti è coperto da ipoteca

Attuali requisiti in materia di fondi propri soddisfatti

Quote di capitale in %



Qualità del capitale

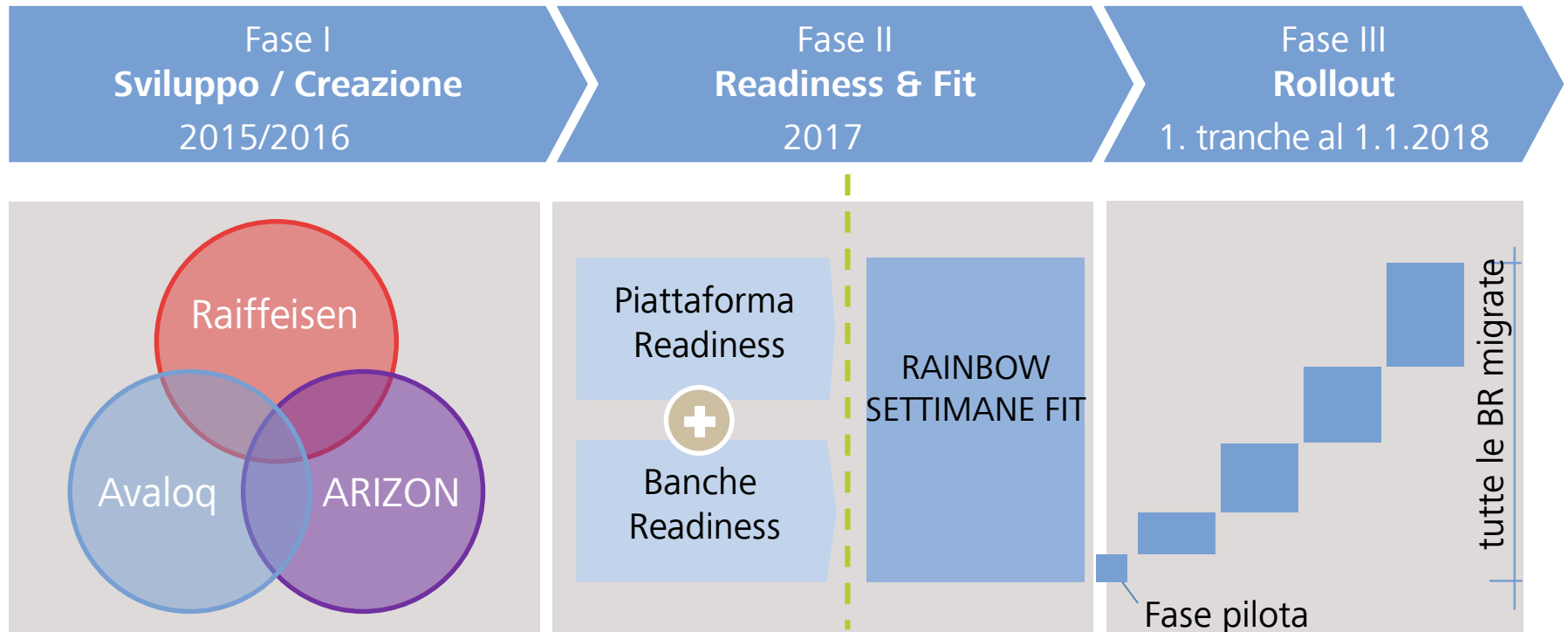
- Rispetto dei «requisiti going concern» con fondi propri di base di qualità primaria
- Indice di capitale totale: 17%
- Eccellente leverage ratio

Legenda

- Leverage Ratio
- Capitale AT1
- Capitale CET1 (incl. cuscinetto anticiclico)

1. Panoramica
2. Chiusura 2016
3. Situazione di rischio / Fondi propri
4. Previsioni

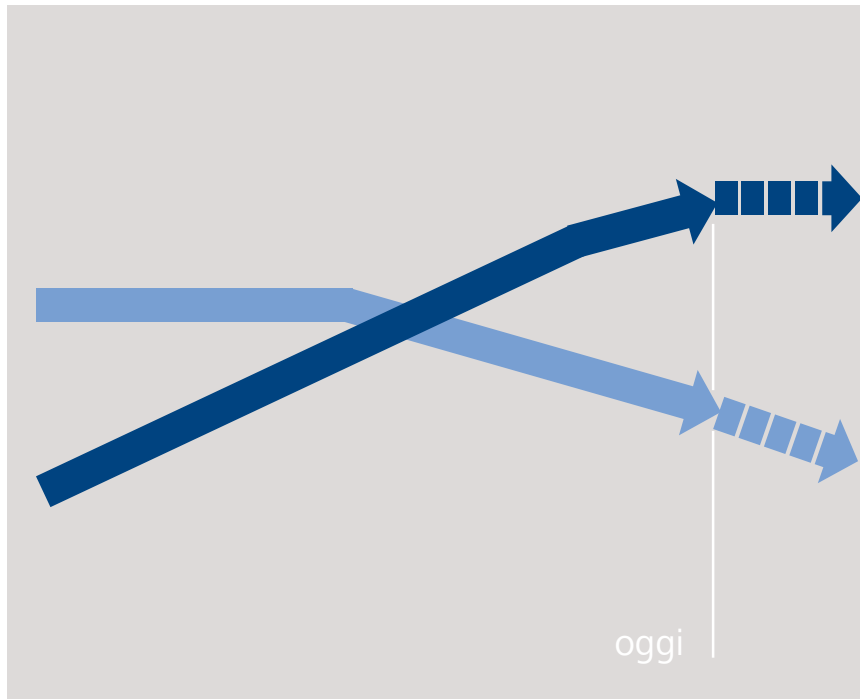
La nuova piattaforma bancaria ha la massima priorità



Raiffeisen potenzia la sua leadership di mercato nella proprietà di abitazione privata



Previsioni 2017: soft landing prevedibile



Legenda

- Prezzi immobiliari
- Tasso di crescita del volume ipotecario

Congiuntura

- Economia svizzera su percorso di ripresa
- Il franco forte continua a impedire una maggiore dinamicità
- Calo dell'immigrazione e solo crescita moderata dell'occupazione

Mercato degli immobili a uso abitativo

- Andamento dei prezzi ancora leggermente in positivo
- Il livello dei tassi permane basso
- Il volume ipotecario aumenta moderatamente a velocità ridotta

Fonte: BNS, SRED, Raiffeisen Investment Office

La vicinanza al mercato ha la priorità per Raiffeisen

Con una rete per un'offerta completa

Clientela privata e investimenti

RAIFFEISEN (270 Banche Raiffeisen)

Clientela aziendale

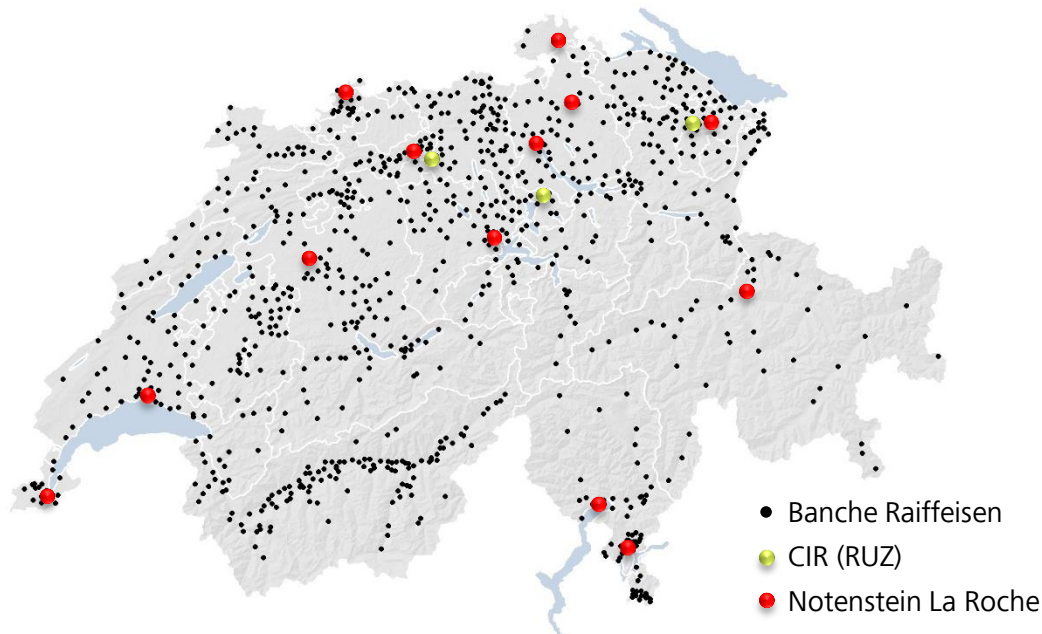
RAIFFEISEN **RUZ** **VORSORGE PARTNER**

bb **businessbroker**
Erfolgreich in die Zukunft

INVESTNET AG
UNTERNEHMER ALS INVESTOREN

Clienti private banking

**NOTENSTEIN
LA ROCHE**
BANCA PRIVATA



Raiffeisen Svizzera

Strategia del Gruppo, coordinamento della presenza sul mercato nazionale

Prodotti e fornitori di infrastrutture

LEONTEQ
SWISS INVESTMENT GROUP

VONTobel

SIX

Aduno Gruppe
the smart way to pay

PFANDBRIEFBANK
SCHWEIZERISCHER HYPOTHEKARIENINSTITUTE

helvetia

avalog
essential for banking

ARIZON
BANKING ON A HIGHER LEVEL

Conclusione: Raiffeisen è ben posizionata

- 1 Forza sul fronte dei ricavi
- 2 Elevata stabilità
- 3 Ampia rete
- 4 Chiara strategia con focus sulla vicinanza alla clientela

