

Communiqué de presse / Invitation à la conférence de presse**Raiffeisen élargit ses opérations de placement et cède Notenstein La Roche à Vontobel**

Saint-Gall / Zurich, le 24 mai 2018. En raison de l'évolution réjouissante des opérations de placement des Banques Raiffeisen, le conseil d'administration de Raiffeisen Suisse a décidé de réorienter le secteur d'affaires «Clientèle de placement» et de vendre Notenstein La Roche Banque Privée SA à Vontobel. Vontobel complète ainsi sa croissance organique constante des dernières années dans le Wealth Management et renforce en même temps sa position en tant que l'un des plus importants Wealth Manager suisses.

La croissance dans les opérations de placement de Raiffeisen s'est considérablement accélérée au cours des dernières années. En raison de cette forte croissance organique, Raiffeisen se concentrera à l'avenir sur le segment de la clientèle privée possédant un patrimoine petit à moyen et utilisera ainsi de manière optimale les forces de conseil des 255 Banques Raiffeisen. Suite à cette décision stratégique, Raiffeisen Suisse vend Notenstein La Roche à 100% à Vontobel.

Vontobel renforce le marché national suisse

Avec l'achat de Notenstein La Roche, Vontobel complète de manière optimale sa croissance organique exceptionnelle dans le secteur Wealth Management pour la clientèle aisée, renforce le marché national avec les sites supplémentaires de Notenstein La Roche et souligne sa position en tant que l'une des banques privées leader en Suisse.

Notenstein La Roche dispose actuellement de 13 sites en Suisse et s'occupe de CHF 16.5 milliards d'actifs sous gestion dans les affaires avec les gérants de fortune externes (EAM). L'accent est mis sur la clientèle suisse. La banque privée s'occupe en outre parallèlement de clients en Allemagne ainsi que d'une série d'autres marchés internationaux. Vontobel gérait à la fin 2017 CHF 54 milliards d'actifs (2016: CHF 46,8 milliards) en Combined Wealth Management (Wealth Management et EAM) dans un marché national fort ainsi qu'à l'échelle mondiale, et atteignait ainsi un nouveau sommet.

Raiffeisen investit dans la compétence en matière de placement

Les raisons suivantes ont conduit à la vente de Notenstein La Roche: Raiffeisen a prouvé au cours des dernières années – également grâce au rôle moteur de Notenstein La Roche – que les opérations de placement pouvaient se développer d'elles-mêmes avec succès. Il est aussi devenu évident que Notenstein La Roche a plus de chances d'exploiter son potentiel et de répondre au mieux aux exigences des clients dans un environnement de private banking classique. Avec la vente de Notenstein La Roche, le capital réglementaire ainsi libéré pourra être réinvesti par Raiffeisen pour une croissance continue dans l'activité de base.

Patrik Gisel, président de la Direction de Raiffeisen Suisse et président du conseil d'administration de Notenstein La Roche, explique: «La décision de vente n'est pas un abandon de la stratégie de diversification de Raiffeisen. Au contraire, nous souhaitons nous concentrer sur notre clientèle de base, parmi laquelle on compte aussi des clients privés au patrimoine important, et l'élargir en collaboration avec nos Banques Raiffeisen par une offre encore plus complète et performante.»

La stratégie de croissance redéfinie dans les opérations de placement prévoit d'investir de manière substantielle dans le secteur d'affaires «Clientèle de placements» au courant des cinq prochaines années. Une étape importante est la création d'un propre Investment Office avec des spécialistes de Notenstein La Roche,

qui fourniront à l'avenir aux Banques Raiffeisen un processus de placement orienté vers la clientèle et des rapports d'analystes.

En outre, il a été décidé d'élargir de manière substantielle le centre de compétences pour la planification patrimoniale et fiscale. Le centre de compétences a déjà été mis sur pied il y a quelques années afin de soutenir les Banques Raiffeisen dans la planification successorale et le conseil financier complexe. L'élargissement des interfaces digitales clients, l'amélioration des processus de conseil ainsi que le développement de la gamme de produits avec un mandat de conseil et de nouvelles solutions de placement sont également prévus. Ces développements devraient par ailleurs être accélérés avec Vontobel comme partenaire. «Avec cette offre complète de services, les 255 Banques Raiffeisen indépendantes sont en mesure d'exploiter au mieux la proximité avec le client et d'organiser le conseil de manière très personnelle et individuelle» ajoute Michael Auer, Responsable du département Clientèle privée et de placements de Raiffeisen Suisse.

L'acquisition complète de manière optimale la forte croissance organique de Vontobel en Wealth Management

«Avec l'acquisition de Notenstein La Roche et de son réseau de filiales, nous renforçons notre offre de services sur le marché national et confirmons notre ambition en tant que gestionnaire de fortune leader à l'échelle globale, mais ancré en Suisse. Nos futurs clients bénéficieront des opportunités et des conseils d'un gestionnaire de fortune suisse actif sur le plan international, qui se focalise sur le client dans toutes ses actions. Notenstein La Roche vient compléter parfaitement notre croissance organique continue depuis des années dans le Wealth Management. La clientèle de base élargie nous donne la possibilité d'exploiter encore mieux nos plateformes. De plus, je me réjouis de continuer à renforcer notre partenariat de longue date avec Raiffeisen» affirme Zeno Staub, CEO de Vontobel.

«Nous sommes très heureux d'accueillir prochainement de nombreux nouveaux clients et membres d'équipe chez Vontobel. Nous nous engageons pour une gestion de fortune et un conseil actifs qui s'orientent totalement selon les besoins de nos clients. Notre pensée indépendante et notre confiance en l'avenir se traduisent en chances et opportunités pour nos clients. Ce sont les qualités et convictions que nous percevons également chez nos nouveaux collègues de Notenstein La Roche. Les conditions sont réunies pour une collaboration efficace et une bonne intégration» affirme Georg Schubiger, Head Vontobel Wealth Management.

La structure de financement offre à Vontobel des opportunités pour une croissance continue

Vontobel Wealth Management s'est fixé comme objectif jusqu'en 2020 une croissance d'argent frais net de 4 à 6%. Celle-ci devrait être de plus de 10% dans le marché national suisse et dans des marchés sélectionnés.

Raiffeisen et Vontobel ont convenu d'un prix d'environ CHF 700 millions, qui se calcule sur les fonds propres au closing et sur un goodwill de 1,78% sur les actifs sous gestion à la signature. L'acquisition sera financée par Vontobel grâce à des fonds propres et la mobilisation de capitaux sous forme d'un emprunt additional Tier (AT1). Vontobel informera ultérieurement au sujet des détails de l'émission. La structure de financement condense le bénéfice par action et garantit à Vontobel de disposer à l'avenir également d'une robuste quote-part du capital à hauteur de 16%, bien au-dessus des exigences réglementaires. Vontobel maintient en outre l'éventualité d'une croissance à venir. La collecte de capitaux de second rang n'a aucun impact sur la répartition des votes au sein des actionnaires de Vontobel. La transaction effectuée, Notenstein La Roche doit être intégrée chez Vontobel et ainsi apporter dès 2019 une contribution sensible au bénéfice pour le Wealth Management en utilisant des synergies déjà existantes.

Sous réserve d'approbation, l'exécution de la transaction sera visée par l'organe de réglementation pendant le troisième trimestre 2018.

Invitation à la conférence de presse commune

En raison de cette actualité, nous vous invitons ce matin, jeudi 24 mai à 10h30, à une conférence de presse au Park Hyatt Hotel, Beethovenstrasse 21 à Zurich.

Renseignements: **Service de presse de Raiffeisen Suisse**

presse@raiffeisen.ch

Sylvie Pidoux / Philippe Thévoz

+41 21 612 50 39 / +41 21 612 50 71

sylvie.pidoux@raiffeisen.ch / philippe.thevoz@raiffeisen.ch

Vontobel Corporate Communications

Peter Dietlmaier / Rebeca Garcia

+41 58 283 59 30 / +41 58 283 76 69

peter.dietlmaier@vontobel.com / rebeca.garcia@vontobel.com

Raiffeisen: troisième groupe bancaire de Suisse

Le Groupe Raiffeisen est la première banque retail en Suisse. Le troisième acteur du marché bancaire suisse compte 1,9 million de sociétaires et 3,7 millions de clients. Le Groupe Raiffeisen est présent sur 912 sites dans toute la Suisse. Les 255 Banques Raiffeisen, qui sont des coopératives juridiquement autonomes, sont regroupées au sein de Raiffeisen Suisse société coopérative. Cette entité assure la fonction de direction stratégique de l'ensemble du Groupe Raiffeisen. Grâce aux sociétés du Groupe, à ses coopérations et à ses participations, Raiffeisen propose aux particuliers et aux entreprises une offre complète de services et de produits. Au 31 décembre 2017, le Groupe Raiffeisen gérait 210 milliards de francs d'actifs et près de 181 milliards de francs de prêts et crédits à la clientèle. Sa part de marché dans les opérations hypothécaires est de 17,5%. Le total du bilan s'élève à 228 milliards de francs.

Vontobel

Chez Vontobel, nous construisons l'avenir par nos propres moyens. Nous créons des opportunités et les saissons avec détermination. Nous maîtrisons ce que nous faisons – et ne faisons que ce que nous maîtrisons. C'est ainsi que nous faisons évoluer nos clients. Experts financiers internationaux de tradition suisse, nous sommes spécialisés en gestion de fortune, en asset management actif et en solutions d'investissement. Nous valorisons les compétences de nos collaborateurs et attendons d'eux qu'ils agissent de façon autonome et ouvrent de nouvelles perspectives. Parce que pour nous, bien investir c'est commencer par assumer ses responsabilités. Nous ne nous reposons jamais sur nos lauriers, car nous cherchons en permanence à surpasser les attentes de nos clients. Les actions nominatives de Vontobel Holding AG sont cotées à la SIX Swiss Exchange. L'étroite relation des familles Vontobel avec l'entreprise garantit notre indépendance entrepreneuriale. La liberté qui en résulte nous engage également à prendre nos responsabilités vis-à-vis de la société. Au 31 décembre 2017, Vontobel gérait plus de 247 milliards de CHF d'actifs clientèle. 1700 collaborateurs répartis sur 20 sites dans le monde travaillent au service de nos clients.

Remarque juridique: Le présent communiqué de presse est publié exclusivement à titre d'information. Les indications et les opinions qu'il contient ne constituent dès lors ni une offre, ni un encouragement, ni une recommandation à utiliser un service, à acheter ou vendre des instruments financiers ou à exécuter tout type de transactions. De par leur nature, les déclarations sur les évolutions futures s'accompagnent de risques généraux et spécifiques et d'incertitudes. Dans ce contexte, il convient de préciser que les prévisions, les pronostics, les projections et les résultats qui sont décrits ou sous-entendus dans les déclarations axées sur l'avenir risquent de ne pas se produire.