



**Ottima chiusura annuale – consolidata fiducia della clientela,
secondo miglior risultato**

Conferenza stampa di bilancio del Gruppo Raiffeisen

Heinz Huber, Christian Poerschke
Zurigo, 27 febbraio 2020

1. Panoramica 2019

Heinz Huber, Presidente della Direzione
Raiffeisen Svizzera

2. Chiusura 2019

Christian Poerschke, CFO Raiffeisen Svizzera

3. Previsioni

Heinz Huber, Presidente della Direzione Raiffeisen Svizzera



Raiffeisen riforma il Gruppo e realizza un utile vicino al record



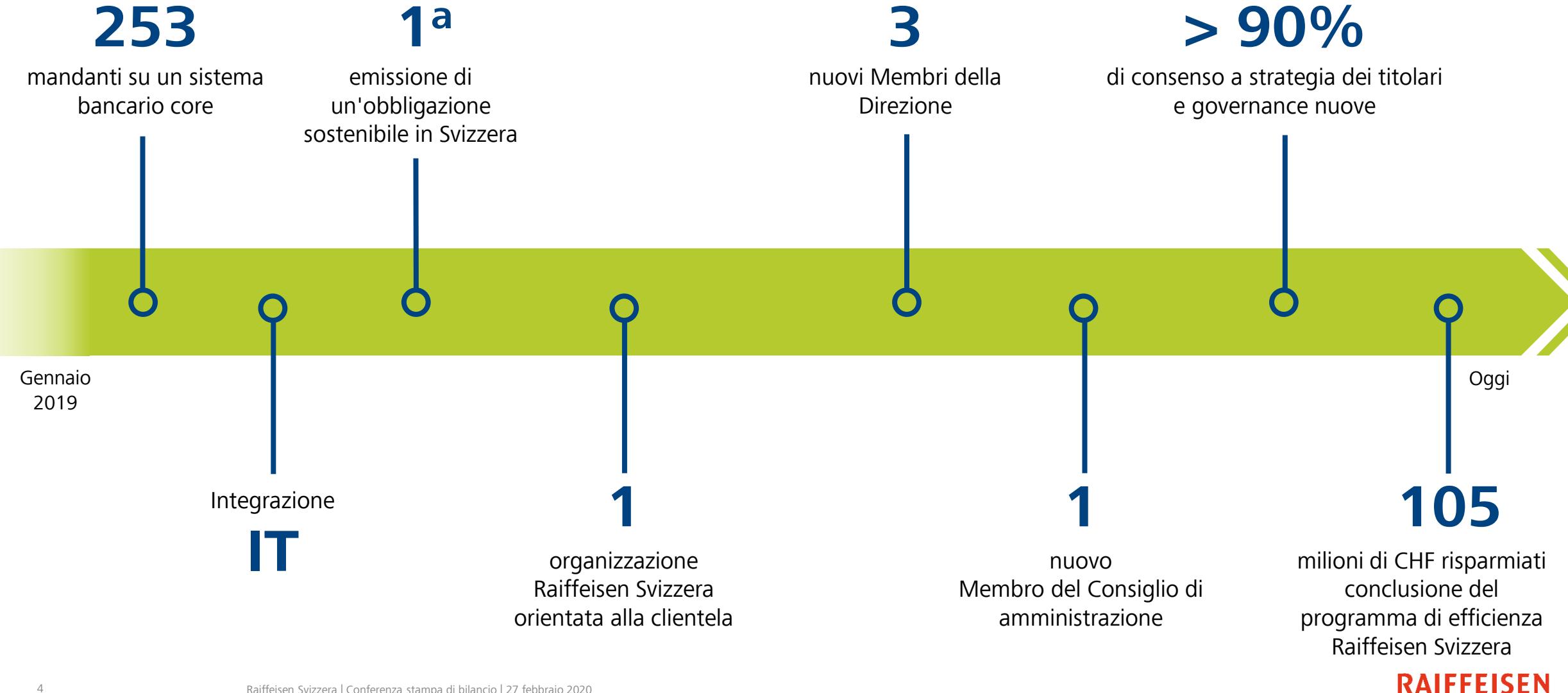
**Fiducia all'interno del
Gruppo ristabilita**

2019

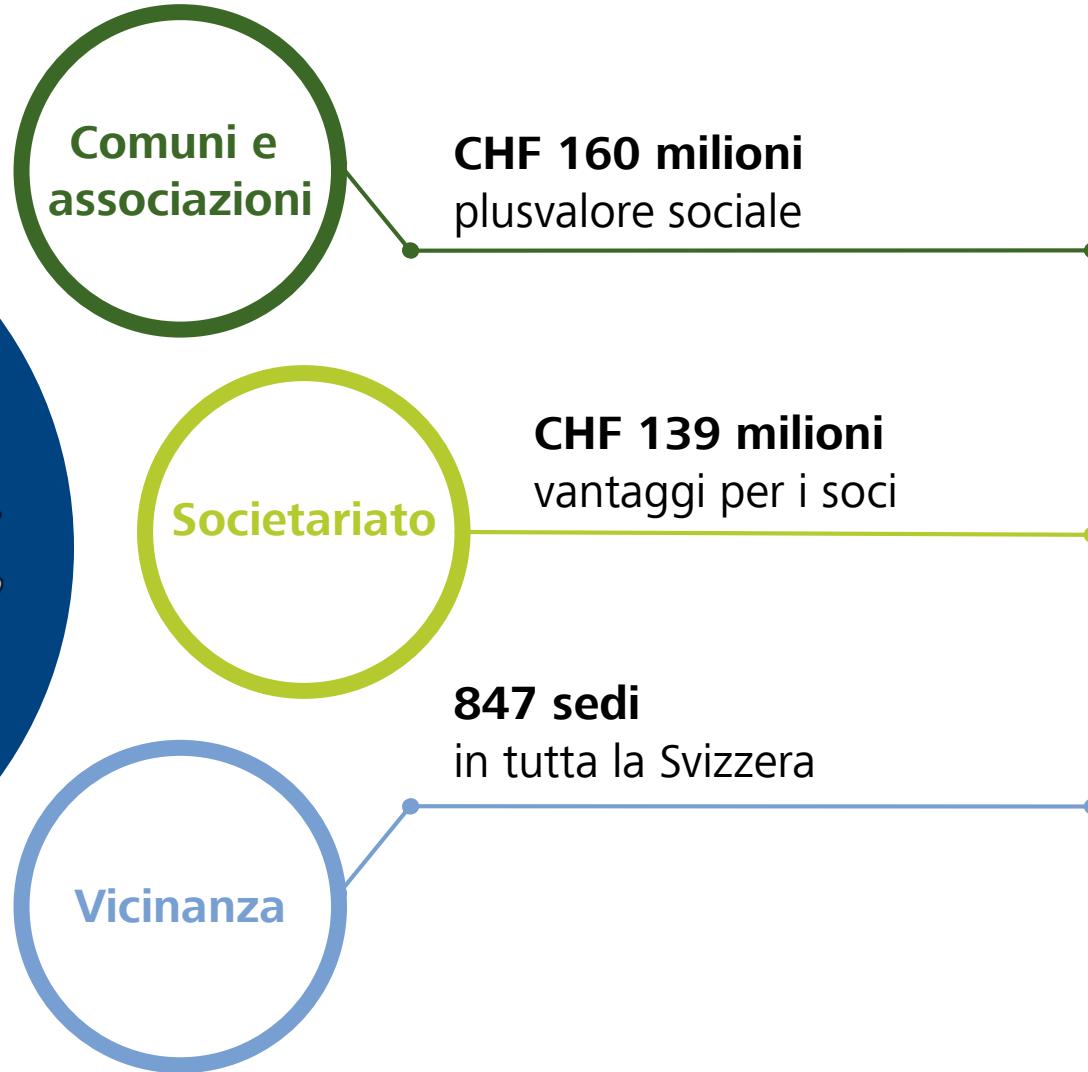


**Fiducia dei clienti più forte che mai – i depositi
della clientela aumentano**

Sviluppo positivo



Forte radicamento in Svizzera



Raiffeisen realizza un'ottima chiusura annuale

835 mio

utile del Gruppo

Cost Income Ratio sceso
dal 64.9 al 61.3%

92%

capitalizzato

Rimane come riserva da utili
nella Società cooperativa

+3.2%

volume ipotecario

Solida crescita da
CHF 180 a 185 miliardi

Raiffeisen ha registrato un forte aumento negli affari con la clientela

+6.3%

**depositi della
clientela**

Notevole aumento da
CHF 166 a 176 miliardi

+36'000

clienti

Forte aumento di nuovi
clienti

+12'000

soci

Modello cooperativo
interessante

1. Panoramica 2019

Heinz Huber, Presidente della Direzione Raiffeisen Svizzera

2. Chiusura 2019

Christian Poerschke, CFO Raiffeisen Svizzera

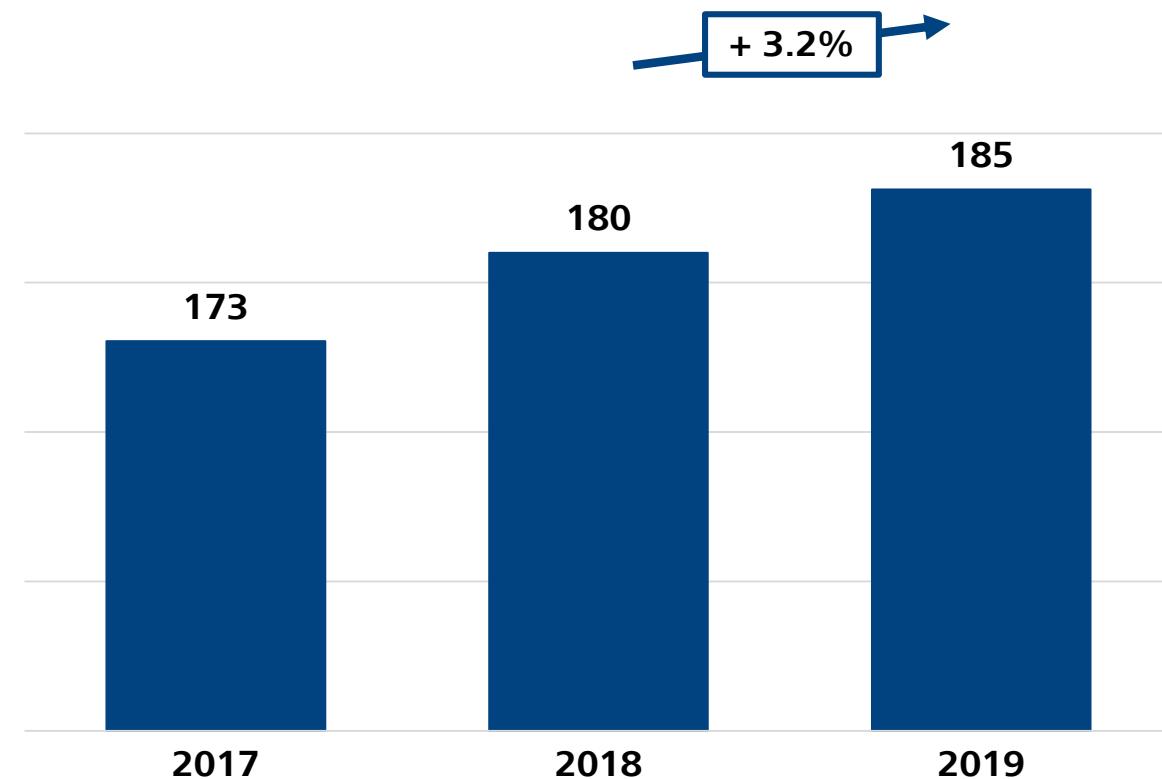
3. Previsioni

Heinz Huber, Presidente della Direzione Raiffeisen Svizzera



Solida crescita delle ipoteche

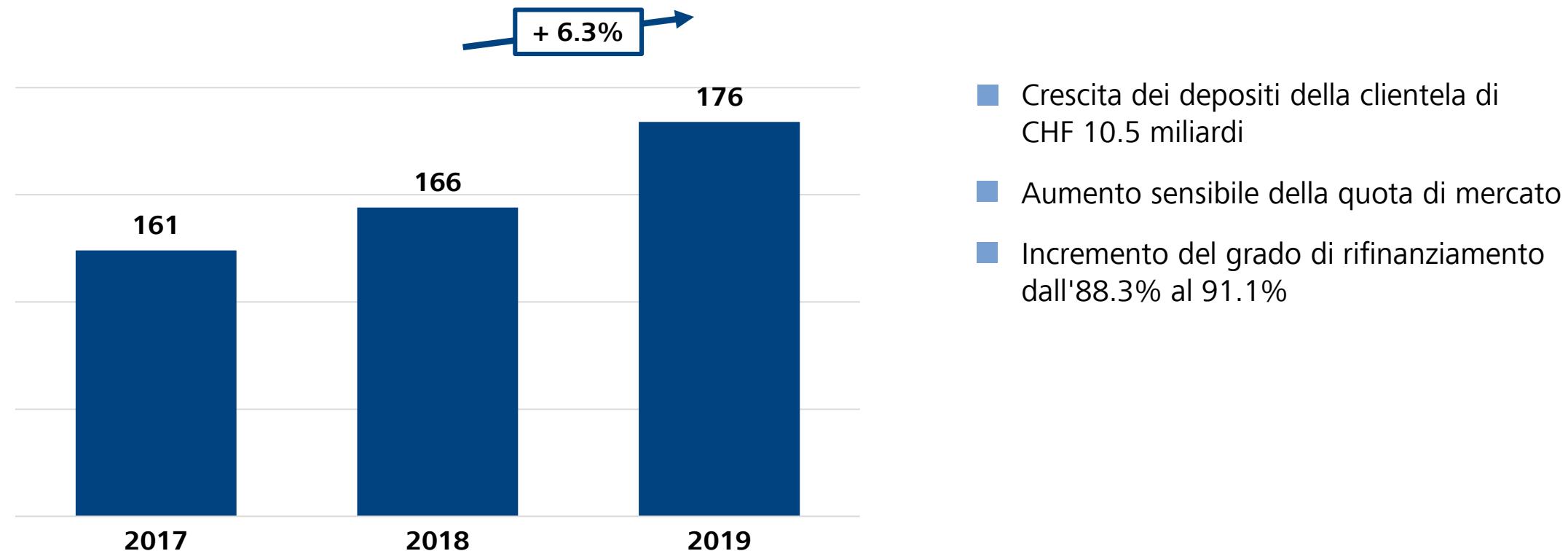
Volume ipotecario in miliardi di CHF



- Aumento dei crediti ipotecari di CHF 5.7 miliardi
- Crescita consapevolmente orientata al livello di mercato
- Quota di mercato stabile

La forte crescita dei depositi della clientela migliora il grado di rifinanziamento

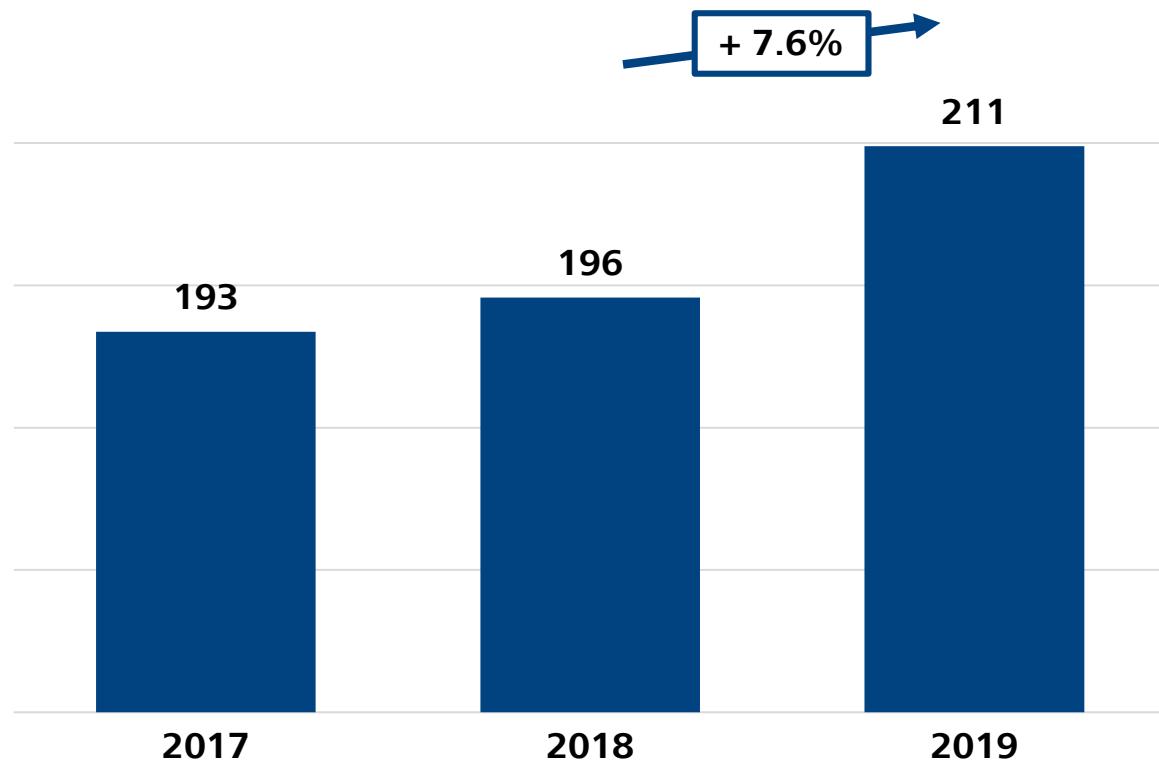
Depositi della clientela in miliardi di CHF*



* Gruppo Raiffeisen senza Notenstein La Roche

I patrimoni gestiti aumentano sensibilmente

Patrimoni gestiti in miliardi di CHF*

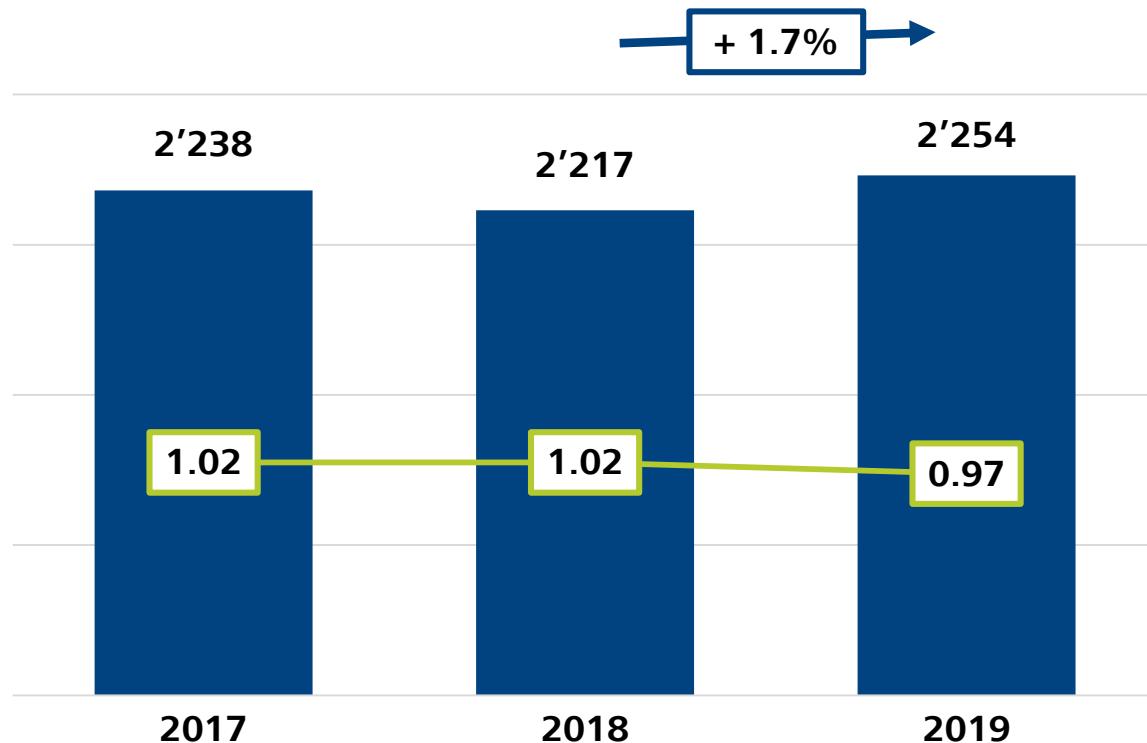


- Incremento dei patrimoni gestiti di CHF 15.0 miliardi
- Crescita dei depositi della clientela e aumento del volume di deposito

* Gruppo Raiffeisen senza Notenstein La Roche

Ricavo da interessi in leggero aumento malgrado la pressione sui margini

Risultato netto da operazioni su interessi in milioni di CHF*



- Leggero incremento del risultato netto da operazioni su interessi di CHF 37.3 milioni nonostante la difficile situazione dei margini
- Calo del margine d'interesse di 5 punti base

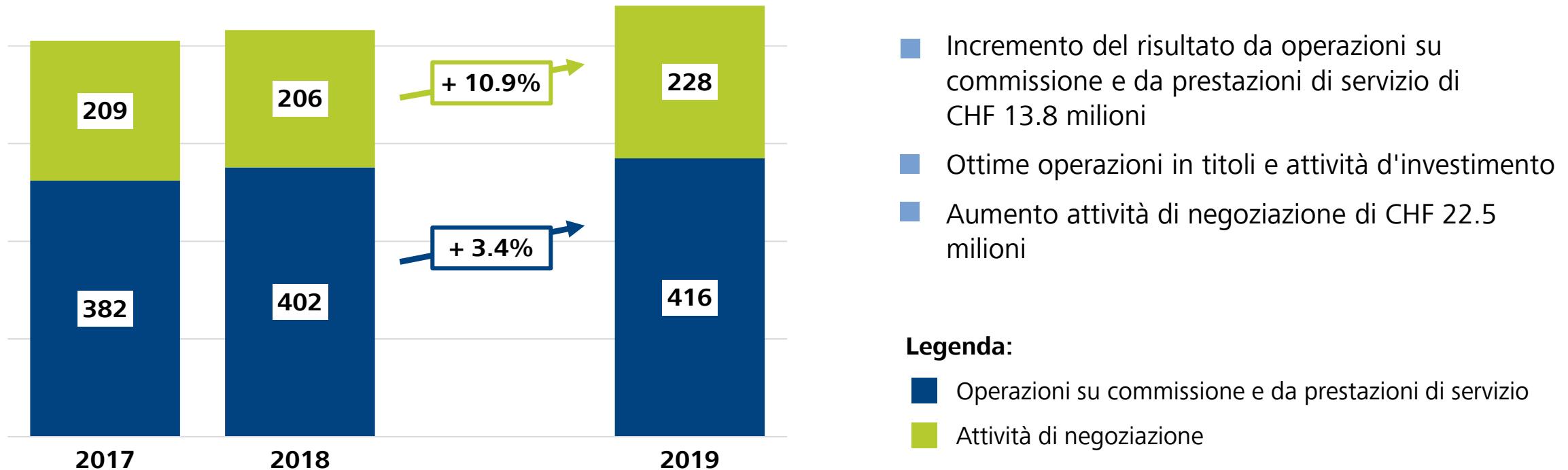
Legenda:

- Risultato netto da interessi
- Margine d'interesse in %

* Gruppo Raiffeisen senza Notenstein La Roche

Crescita soddisfacente delle operazioni su commissione e delle attività di negoziazione

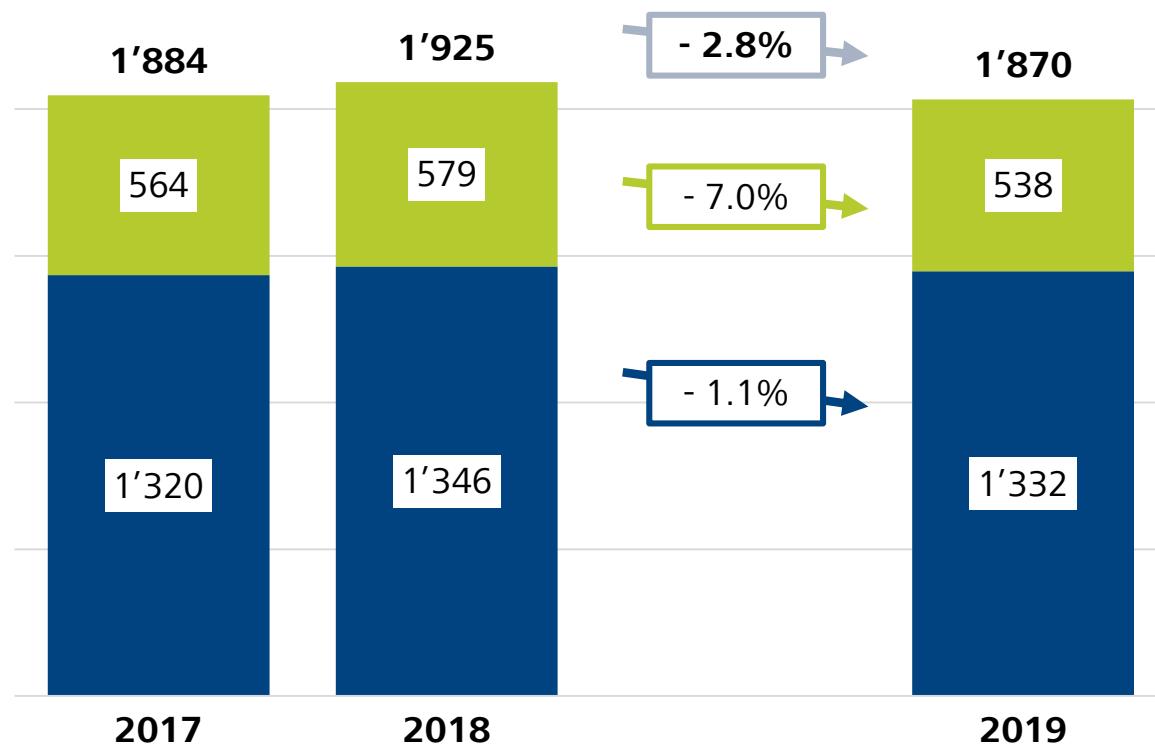
Risultato da operazioni su commissione, da prestazioni di servizio e da attività di negoziazione in milioni di CHF *



* Gruppo Raiffeisen senza Notenstein La Roche

Riduzione di costi per il personale e di altri costi d'esercizio

Costi d'esercizio in milioni di CHF*



- Il completamento dell'introduzione del sistema bancario core genera un sensibile sgravio dei costi d'esercizio
- Calo di costi per il personale di CHF 14.5 milioni e di altri costi d'esercizio di CHF 40.2 milioni
- Grazie alla riduzione della base di costo, il Cost Income Ratio è sceso al 61.3%

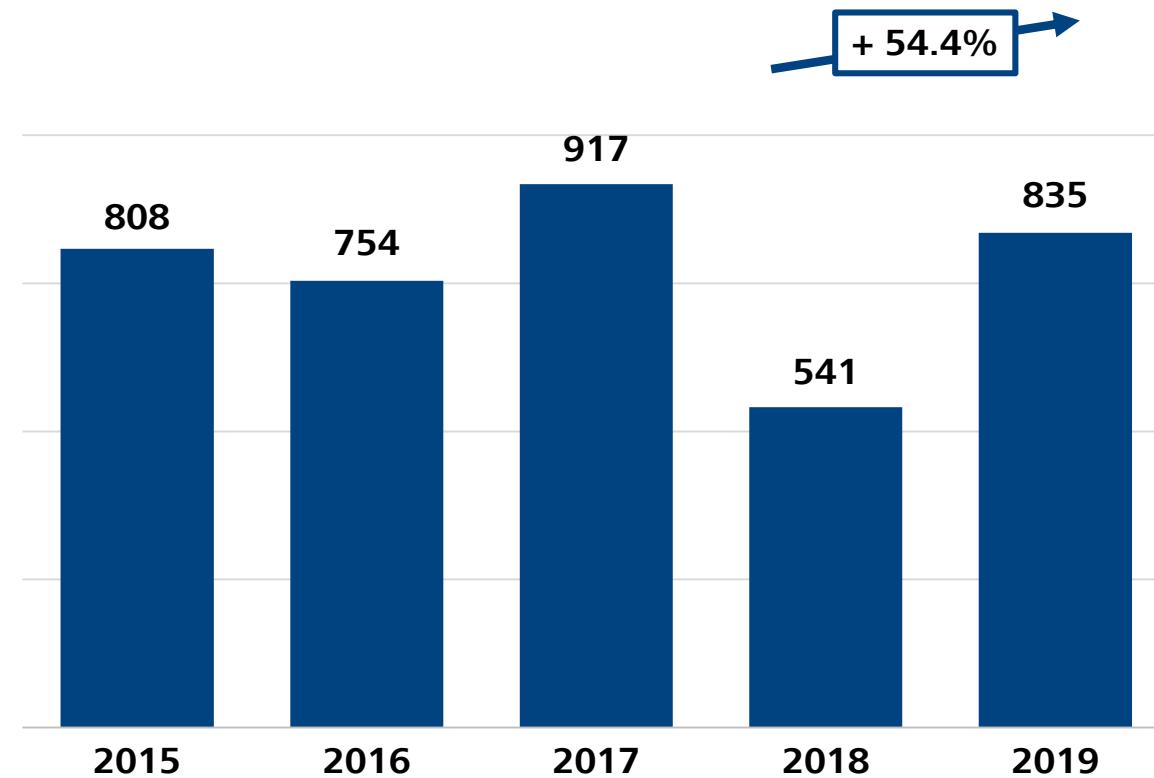
Legenda:

- Costi per il personale
- Altri costi d'esercizio
- Costi d'esercizio

* Gruppo Raiffeisen senza Notenstein La Roche

Raiffeisen realizza il secondo utile del Gruppo più elevato della storia

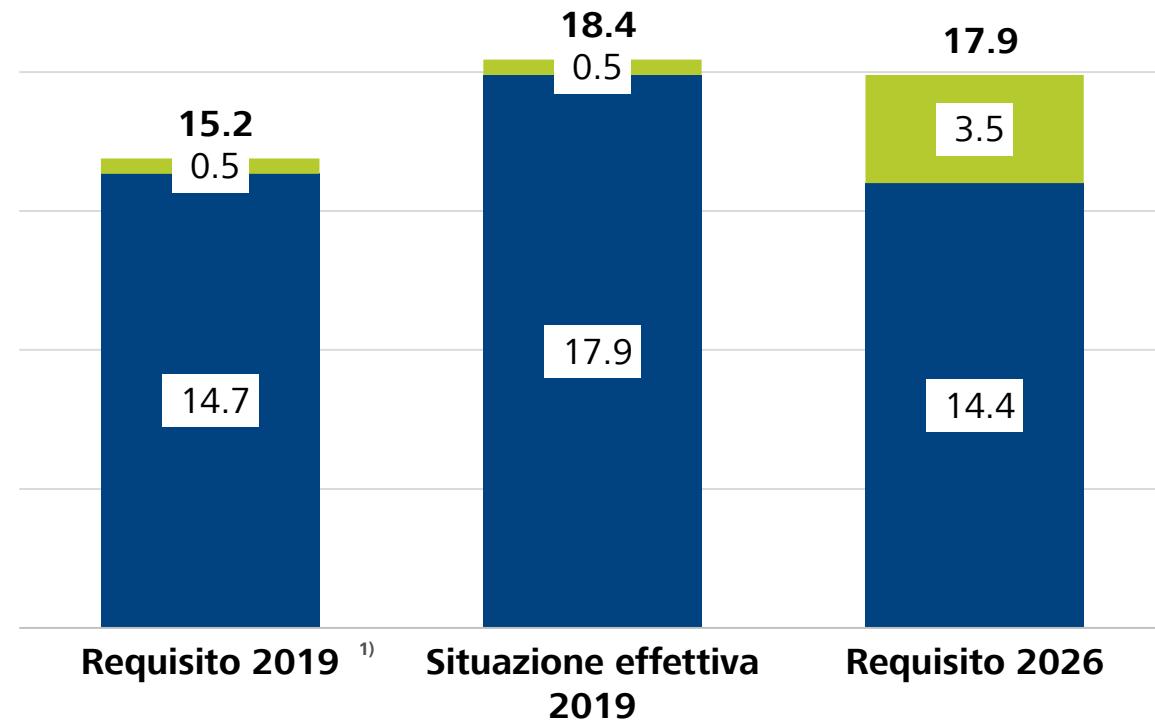
Utile del Gruppo in milioni di CHF



- Crescita dell'utile di CHF 294.3 milioni
- Ammortamenti maggiori sul sistema bancario core
- Dopo gli effetti straordinari dell'esercizio precedente, utile di nuovo a livello elevato
- 92 per cento dell'utile capitalizzato

Base di capitale ulteriormente rafforzata

Quota TLAC ponderata in base al rischio in %



- Base di capitale forte sia a livello qualitativo che quantitativo
- Attuali requisiti ponderati in base al rischio superati
- I futuri requisiti ponderati in base al rischio sono già soddisfatti oggi con una buona qualità di capitale
- Requisiti attuali e futuri relativi alla leverage ratio nettamente superati

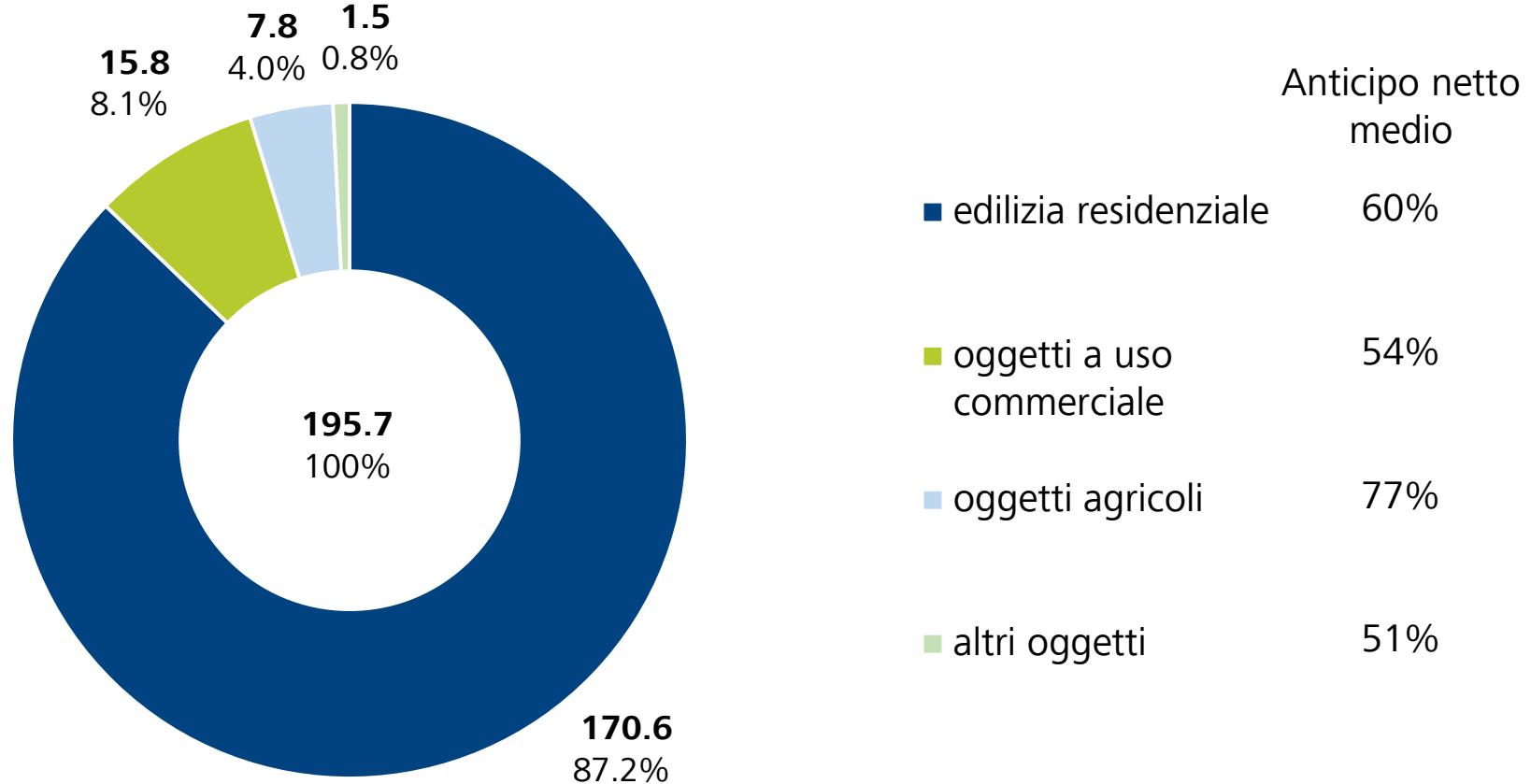
Legenda:

- Going concern
- Gone concern

¹⁾ Disposizioni transitorie regime TLAC

Portafoglio crediti a basso rischio

Suddivisione esposizione di credito con copertura immobiliare – in miliardi di CHF/quota in percentuale



1. Panoramica 2019

Heinz Huber, Presidente della Direzione Raiffeisen Svizzera

2. Chiusura 2019

Christian Poerschke, CFO Raiffeisen Svizzera

3. Previsioni

Heinz Huber, Presidente della Direzione
Raiffeisen Svizzera



Eccellente situazione di partenza



41%

della popolazione
svizzera è
cliente di Raiffeisen



1.9
milioni
soci



#1

per
fedeltà della clientela



99%

della popolazione
raggiunge Raiffeisen nel
giro di 10 minuti

Da finanziatore di ipoteche a fornitore completo

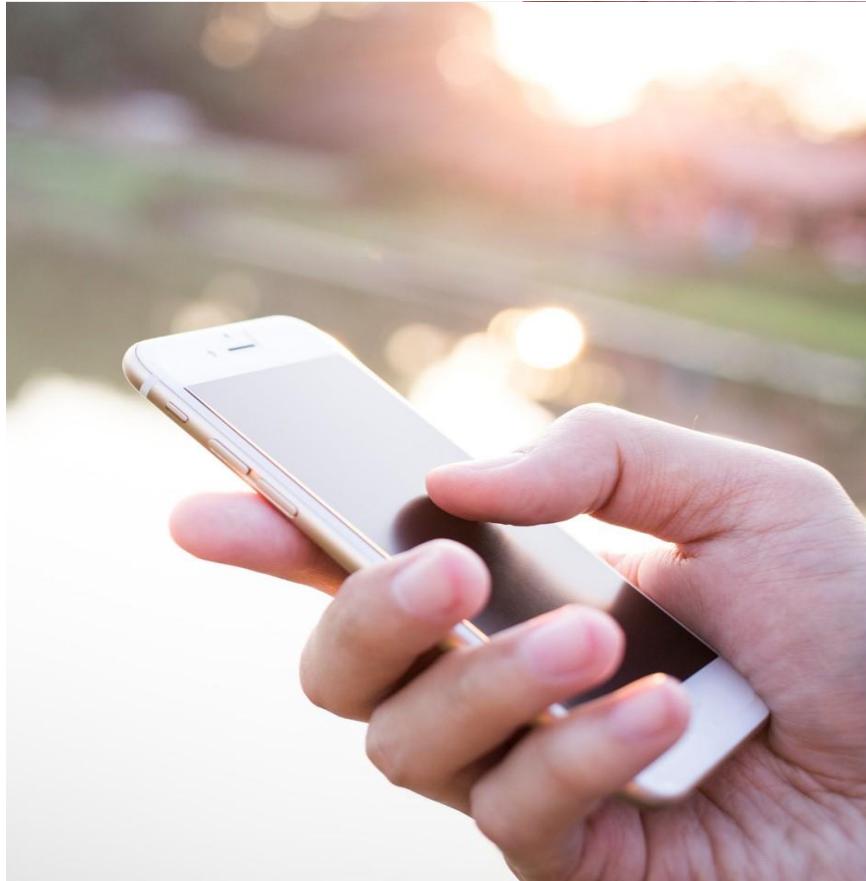


Il SARON sarà introdotto nel primo semestre del 2020

Prolungamento della catena di creazione del valore

Supporto alla clientela nelle modernizzazioni

Raiffeisen amplia le competenze negli investimenti



Investimenti gestiti con forte sviluppo

Potenziamento della consulenza finanziaria/previdenziale

Ampliamento della gamma di prodotti e servizi

Raiffeisen è la Banca svizzera per le PMI



Acquisiti nuovi clienti aziendali

Numero 4 nel leasing beni di investimento

La più vasta rete di imprenditori della Svizzera

Rafforzare la vicinanza alla clientela – Strategia del Gruppo «Raiffeisen 2025» quale obiettivo



Core business

Diversificazione

Società cooperativa



**Posizionamento di mercato
potenziato**

Redditività aumentata

**Il più forte radicamento
presso clienti e nei comuni**



Grazie per la vostra attenzione!

RAIFFEISEN