



Raiffeisen con una forte chiusura annuale

Conferenza stampa di bilancio del Gruppo Raiffeisen

Heinz Huber, Christian Poerschke
Zurigo, 4 marzo 2021

1. Panoramica 2020

Heinz Huber, Presidente della Direzione di
Raiffeisen Svizzera

2. Chiusura 2020

Christian Poerschke, CFO Raiffeisen Svizzera

3. Prospettive

Heinz Huber, Presidente della Direzione di Raiffeisen Svizzera



Raiffeisen con forte risultato di esercizio

**861
milioni**

Utile del Gruppo

Aumento degli utili del
3.1%

59.4%

Cost Income Ratio

Incremento dell'efficienza

+8.4%

Operazioni su commissione e da prestazioni di servizio

Positivo è anche l'aumento delle
operazioni su interessi con +1.9%

Raiffeisen registra un forte rialzo negli affari con la clientela

+14
miliardi

Depositi della clientela

Crescita significativa a 190 miliardi

+37'000

Clienti

Aumento dei nuovi clienti in tutte le regioni della Svizzera

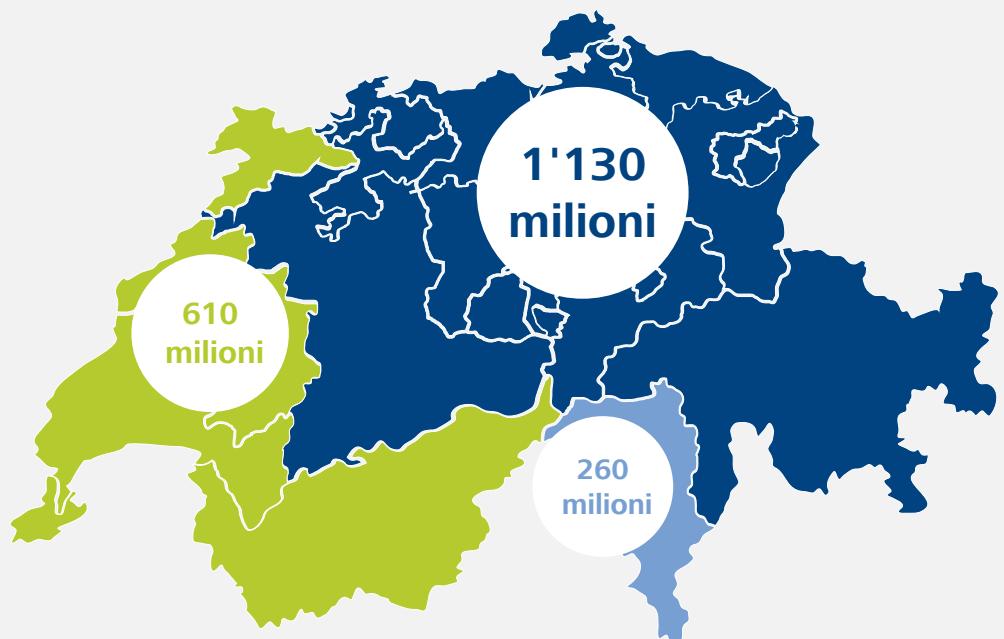
+27'000

Soci

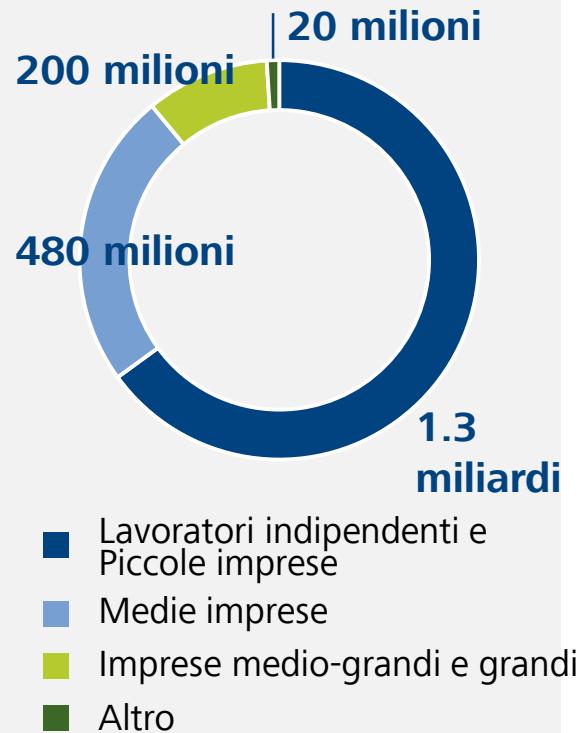
Modello cooperativo allettante

Banca per le PMI Raiffeisen – 24'000 crediti COVID-19

Volume dei crediti per regioni*



Volume dei crediti per segmenti*



Utilizzo dei crediti al 31 gennaio 2021

Media

61%

240

milioni rimborsati

La cooperativa genera plusvalore: 92 per cento dell'utile capitalizzato

Capitalizzazione
Resta come riserva da utili
nella cooperativa



**A comuni
e associazioni**
Donazioni, sponsoring,
imposte



**1.9
milioni
di soci**



Vantaggi per i soci
Cultura, sport,
condizioni preferenziali



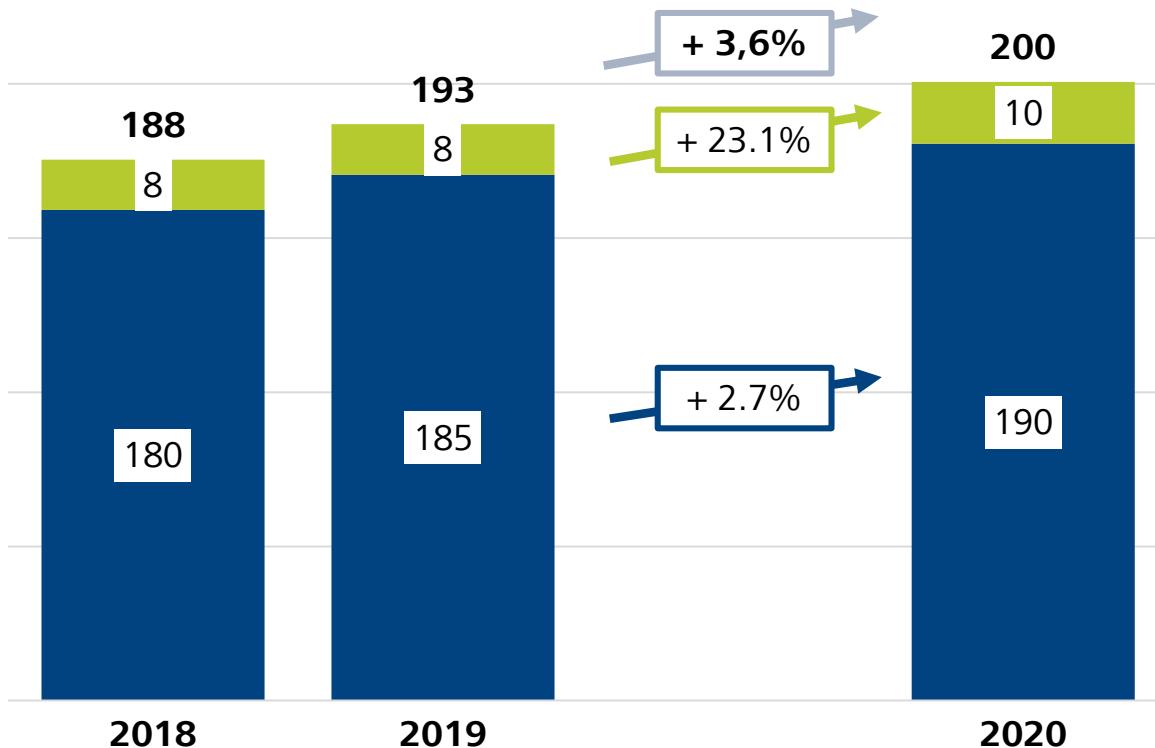
Remunerazione delle quote
Interessante
modello cooperativo

1. Panoramica 2020
Heinz Huber, Presidente della Direzione di Raiffeisen Svizzera
2. Chiusura 2020
Christian Poerschke, CFO Raiffeisen Svizzera
3. Prospettive
Heinz Huber, Presidente della Direzione di Raiffeisen Svizzera



Crescita sana nelle ipoteche del 2.7 per cento

Prestiti alla clientela in miliardi di CHF



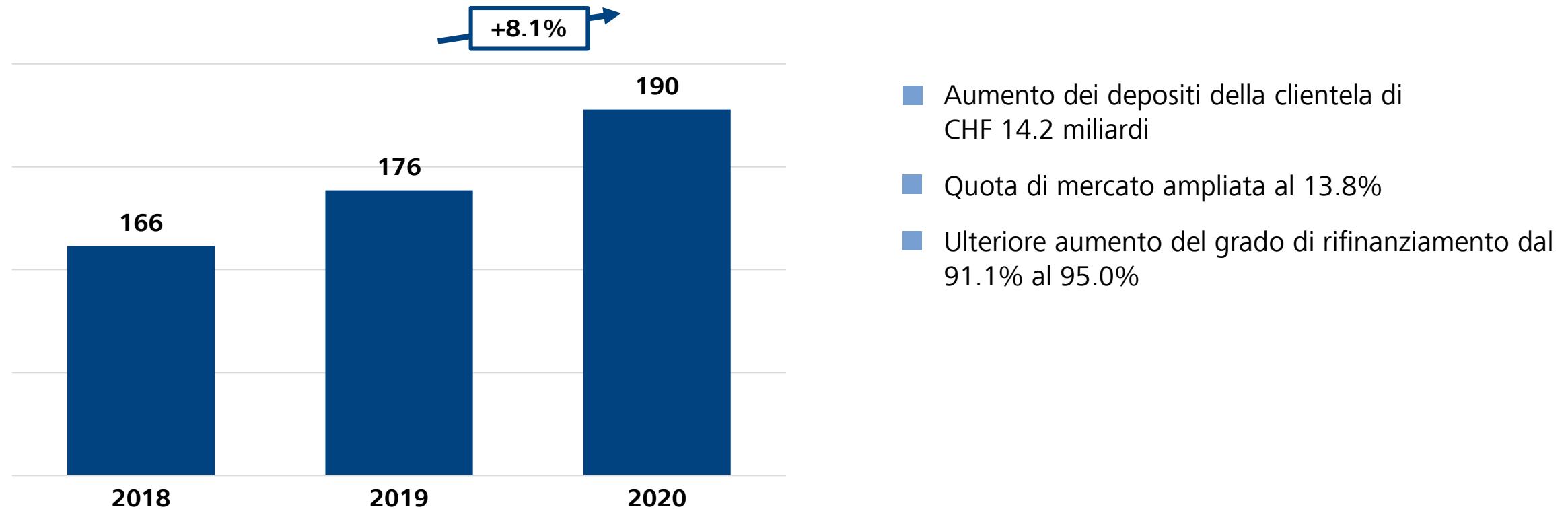
- Aumento dei crediti ipotecari di CHF 5.0 miliardi
- Crescita consapevole a livello di mercato
- Quota di mercato del 17.6% stabile
- Forte incremento dei crediti nei confronti della clientela soprattutto a causa dei crediti COVID-19

Legenda:

- Crediti ipotecari
- Crediti nei confronti della clientela
- Prestiti alla clientela

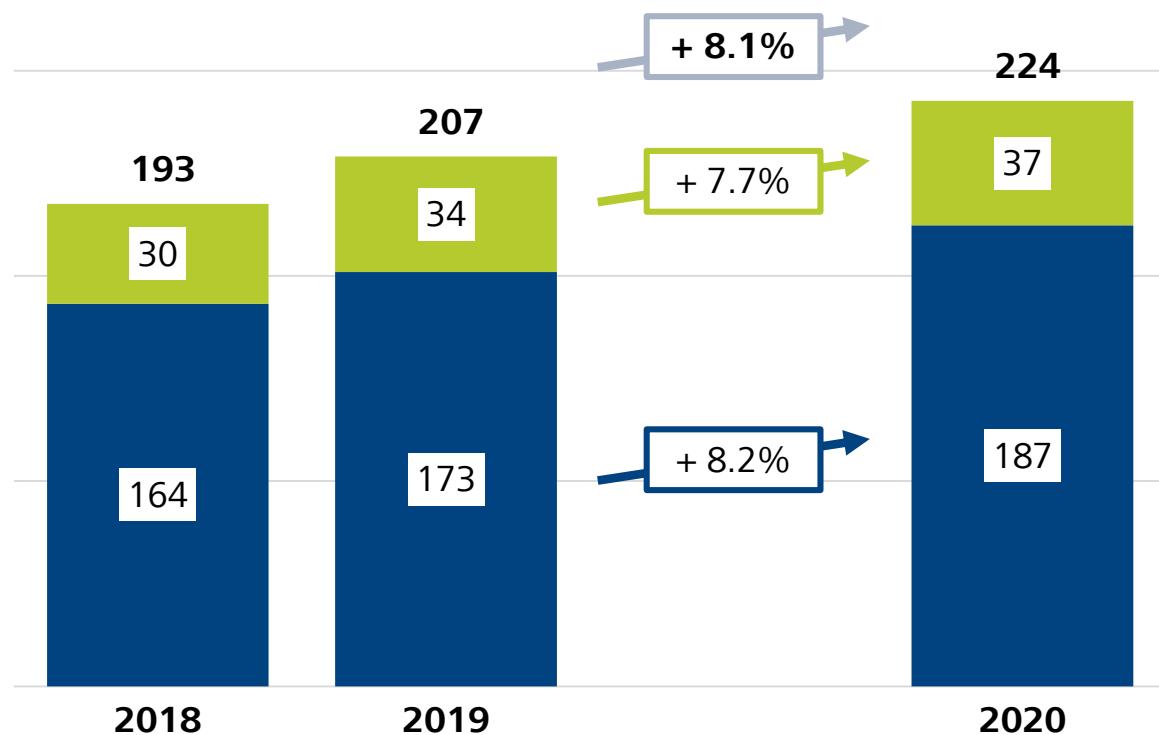
La crescita dei depositi della clientela migliora il grado di rifinanziamento

Depositi della clientela in miliardi di CHF



Elevato afflusso di nuovi fondi netti

Patrimonio clienti dal settore retail in miliardi di CHF



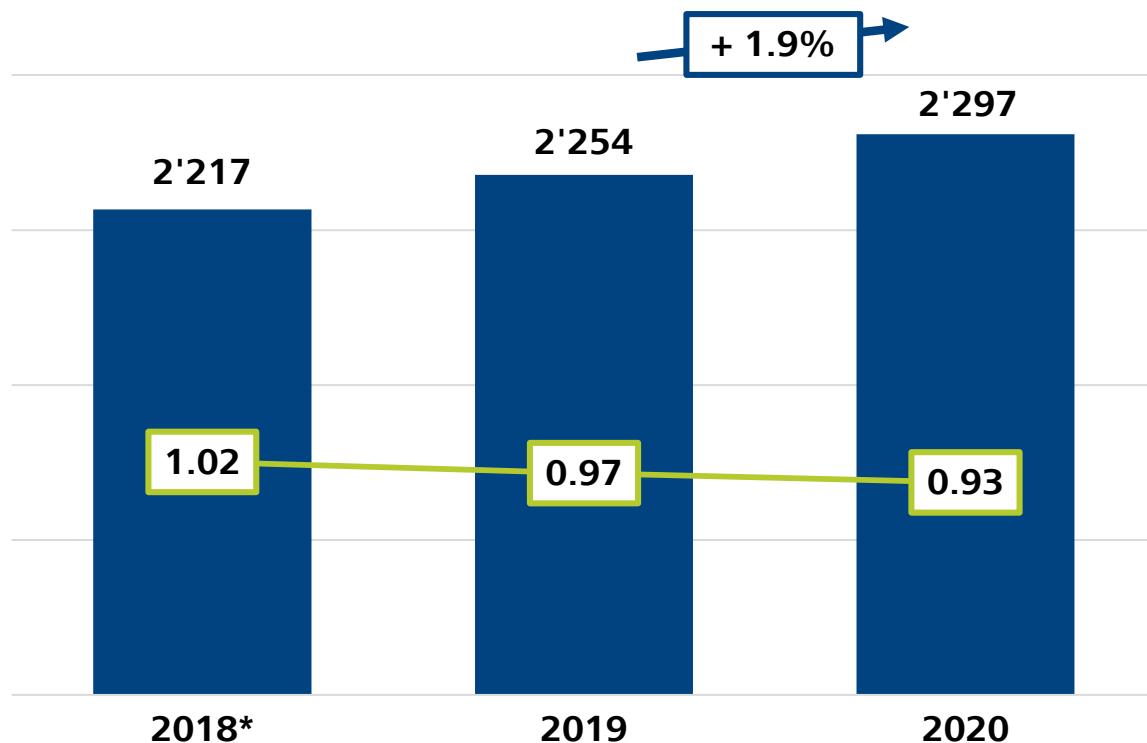
- Aumento del patrimonio clienti di CHF 16.8 miliardi
- Elevata crescita dei depositi della clientela a fronte del contemporaneo incremento del volume di deposito
- Nuovi fondi netti di CHF 16.3 miliardi

Legenda:

- Fondi della clientela dal settore retail
- Volume di deposito dal settore retail
- Patrimonio clienti dal settore retail

Incremento dei ricavi da interessi

Risultato netto da operazioni su interessi in milioni di CHF



- Aumento del risultato netto dalle operazioni su interessi di CHF 43.0 milioni, nonostante la tesa situazione dei margini
- Calo del margine d'interesse di 4 punti base

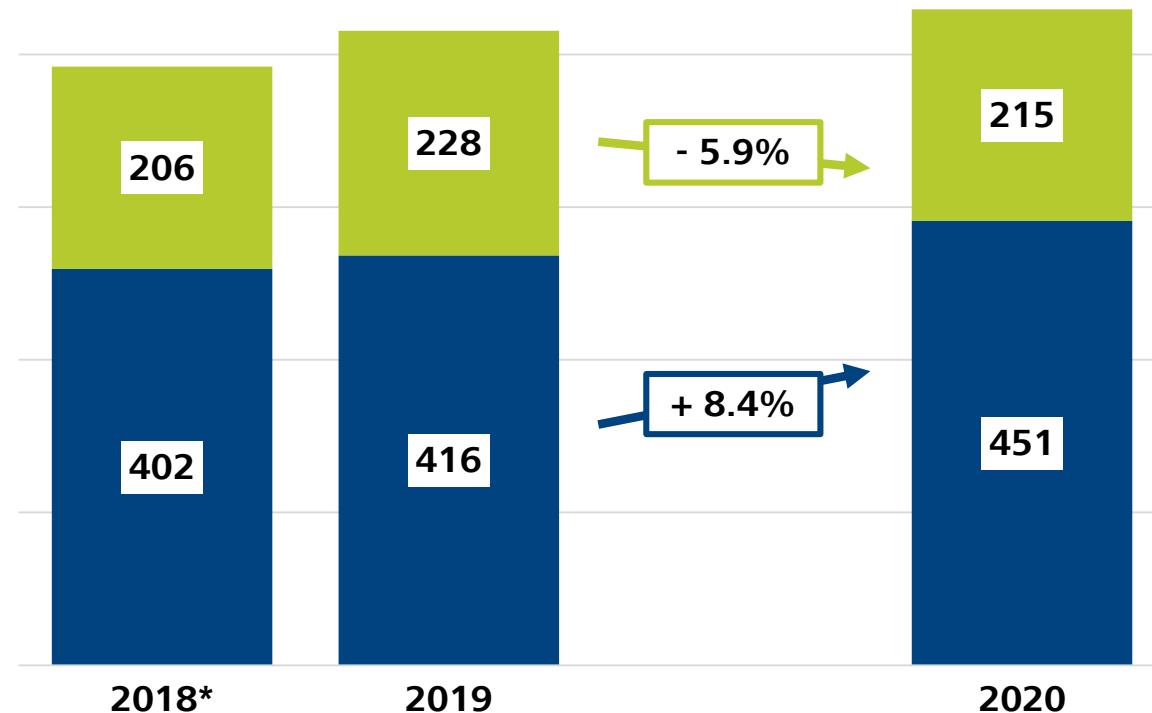
Legenda:

- Risultato netto da operazioni su interessi
- Margine d'interesse in %

* Gruppo Raiffeisen senza Notenstein La Roche

Operazioni su commissione e da prestazioni di servizio con una netta crescita

Risultato da operazioni su commissione, da prestazioni di servizio e da attività di negoziazione in milioni di CHF



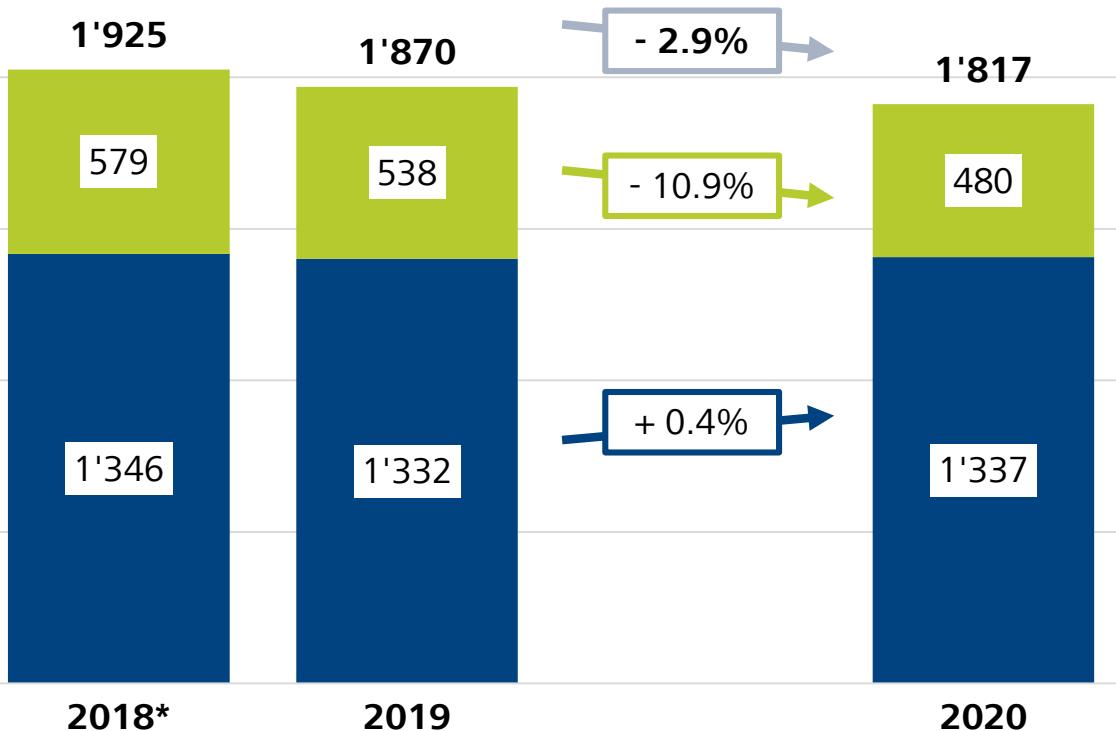
- Aumento del risultato da operazioni su commissione e da prestazioni di servizio di CHF 35.1 milioni
- Afflussi nei mandati di gestione patrimoniale e nei piani di risparmio in fondi
- Calo delle attività di negoziazione di CHF 13.4 milioni a causa di minori transazioni su banconote e divise

Legenda:

- Operazioni su commissione e da prestazioni di servizio
- Attività di negoziazione

Costi per il materiale più bassi riducono i costi d'esercizio

Costi d'esercizio in milioni di CHF



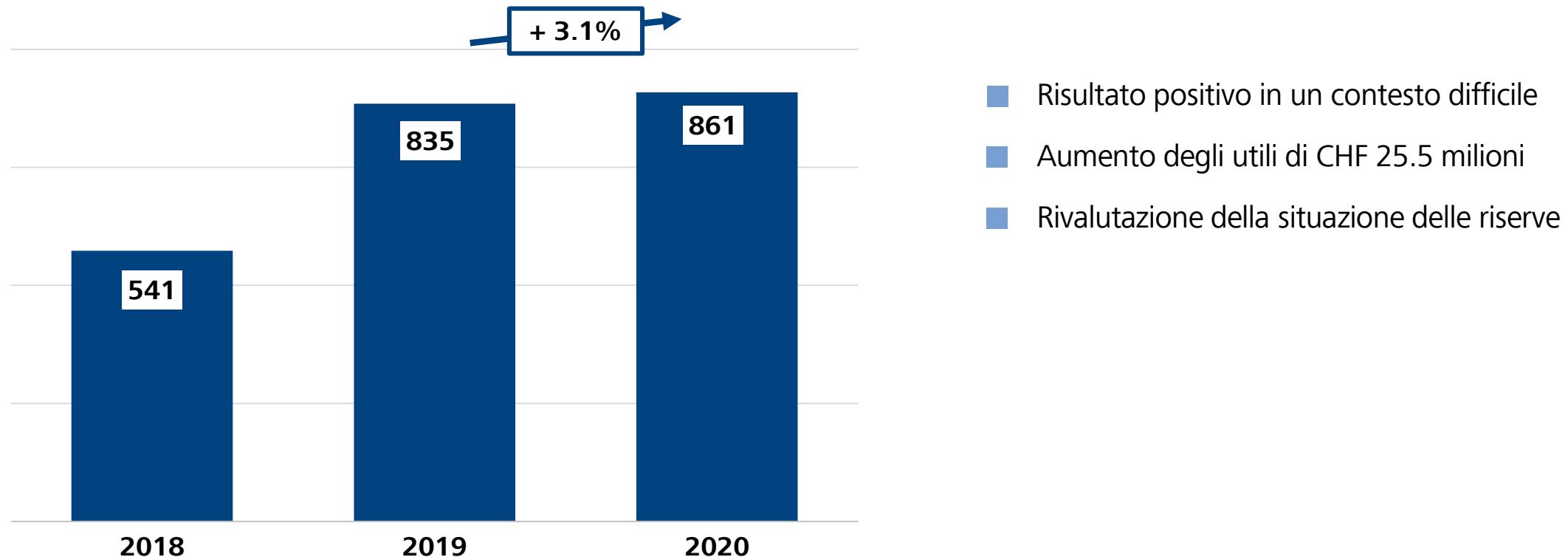
- Gli altri costi d'esercizio sono nettamente inferiori di CHF 58.8 milioni
- I costi per il personale, con + CHF 5.3 milioni, sono poco al di sopra del valore dell'esercizio precedente

Legenda:

- Costi per il personale
- Altri costi d'esercizio
- Costi d'esercizio

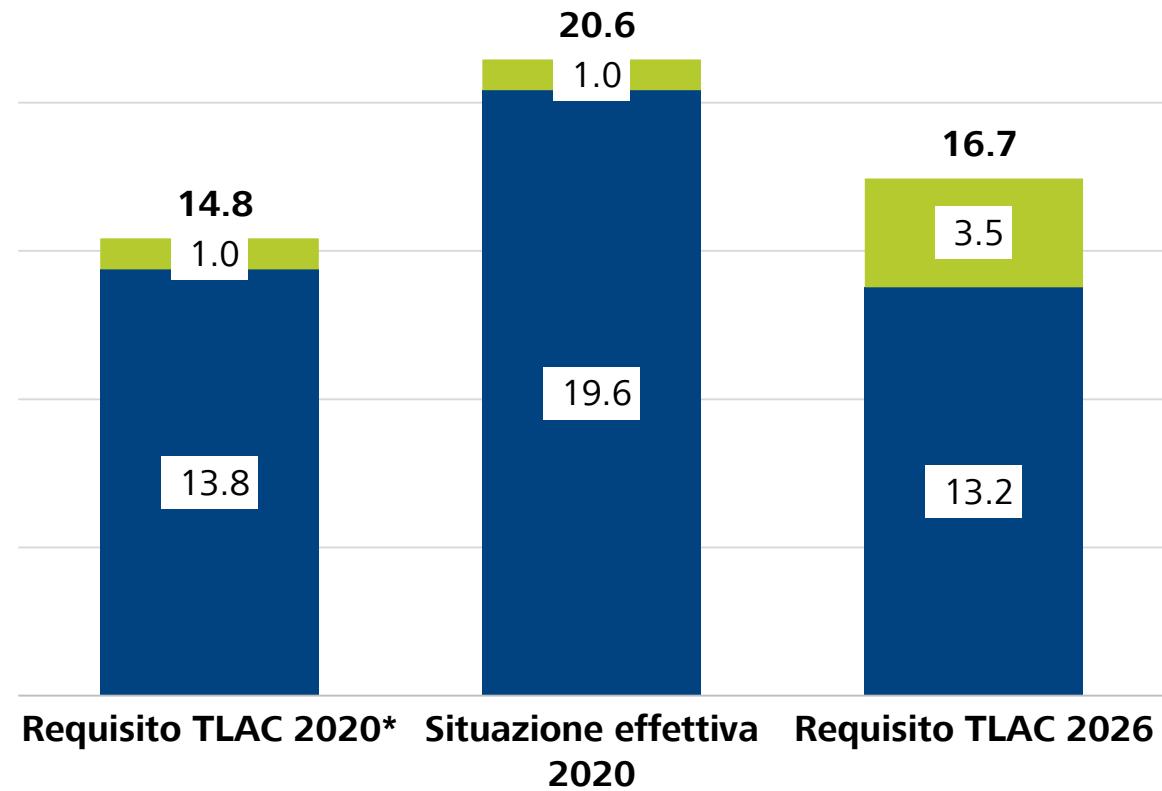
Di nuovo un forte utile

Utile del Gruppo in milioni di CHF



Forte base di capitale a livello qualitativo e quantitativo

Quota TLAC ponderata per il rischio in %



* Disposizioni transitorie del regime TLAC

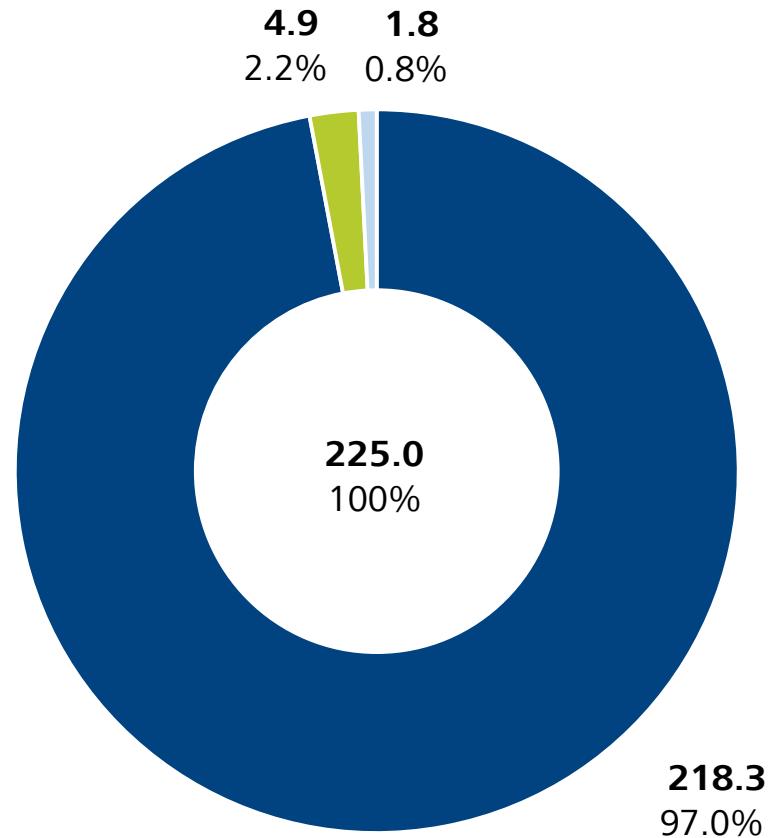
- Requisiti TLAC attuali e futuri ponderati per il rischio soddisfatti con una buona qualità del capitale
- La prima banca rilevante per il sistema e attiva a livello nazionale a emettere obbligazioni bail-in con successo

Legenda:

- Going concern
- Gone concern

Portafoglio crediti a basso rischio

Esposizione di credito in miliardi di CHF / quota in percentuale



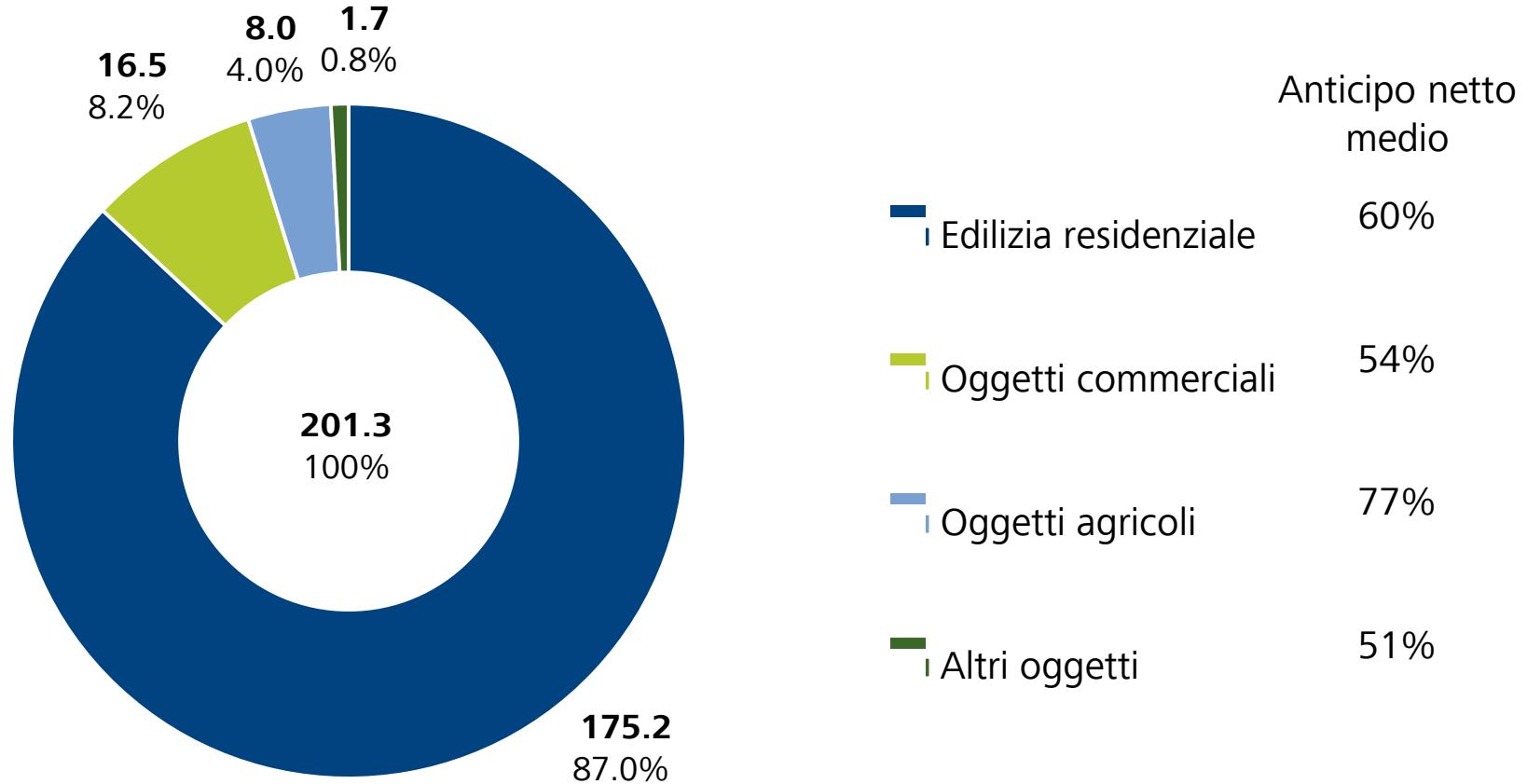
- I crediti COVID-19 hanno contribuito alla crescita del portafoglio crediti
- I rischi di credito vengono gestiti in modo sistematico
- Con il 2.2%, la quota di crediti scoperti concessi alla clientela aziendale è rimasta bassa

Legenda:

- Esposizione garantita e crediti scoperti a enti di diritto pubblico, banche terze e clientela privata
- Crediti scoperti per clientela aziendale (senza enti di diritto pubblico)
- Crediti COVID-19

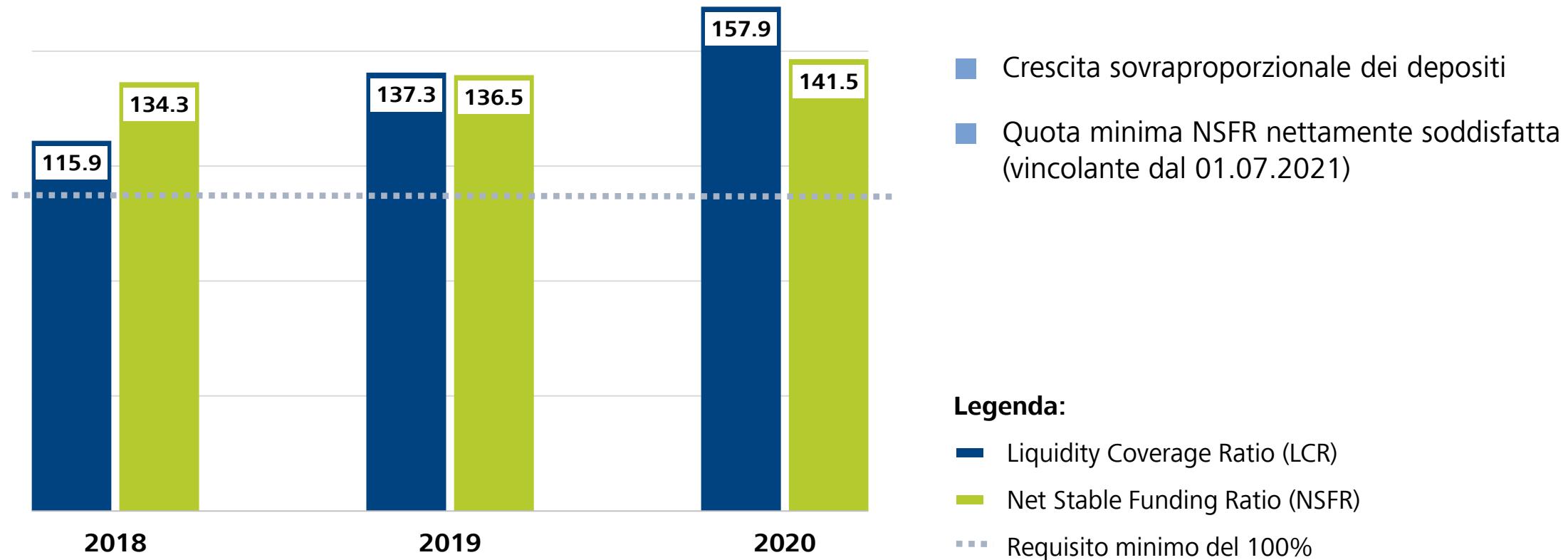
Portafoglio crediti a basso rischio

Suddivisione dell'esposizione di credito con garanzia immobiliare in miliardi di CHF/quota in percentuale



Situazione di liquidità stabile

Liquidity Coverage Ratio (LCR) e Net Stable Funding Ratio (NSFR) in % (valori per giorno di riferimento)



1. Panoramica 2020

Heinz Huber, Presidente della Direzione di Raiffeisen Svizzera

2. Chiusura 2020

Christian Poerschke, CFO Raiffeisen Svizzera

3. Prospettive

Heinz Huber, Presidente della Direzione
di Raiffeisen Svizzera



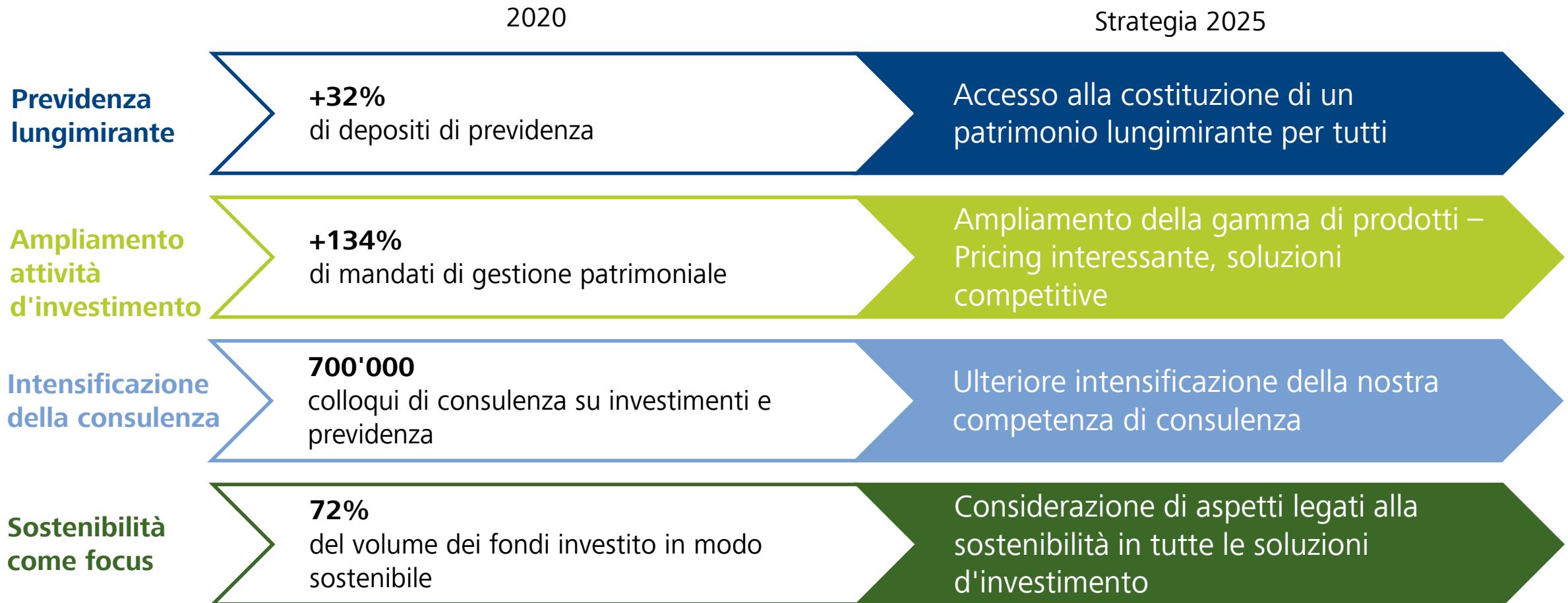
Priorità all'implementazione della Strategia del Gruppo – Focus 2021

**Attività di
previdenza e
d'investimento**

**Ecosistema
Abitazione**

Soluzioni digitali

Ampliamento delle attività di previdenza e d'investimento



Ulteriore sviluppo dell'ecosistema «Abitazione» – tutto da un'unica fonte



Consulenza immobiliare in loco

- 824 agenzie Raiffeisen
- 56 consulenti immobiliari presso Raiffeisen Casa

Cooperazione con la Mobiliare

- Self service digitale «LIIVA»
- 180 sedi della Mobiliare

Promozione della sostenibilità

- Modernizzazione energetica
- Collaborazione con l'Ufficio federale dell'energia

Esperienza cliente – ampliare soluzioni digitali

Portale Esperienza cliente

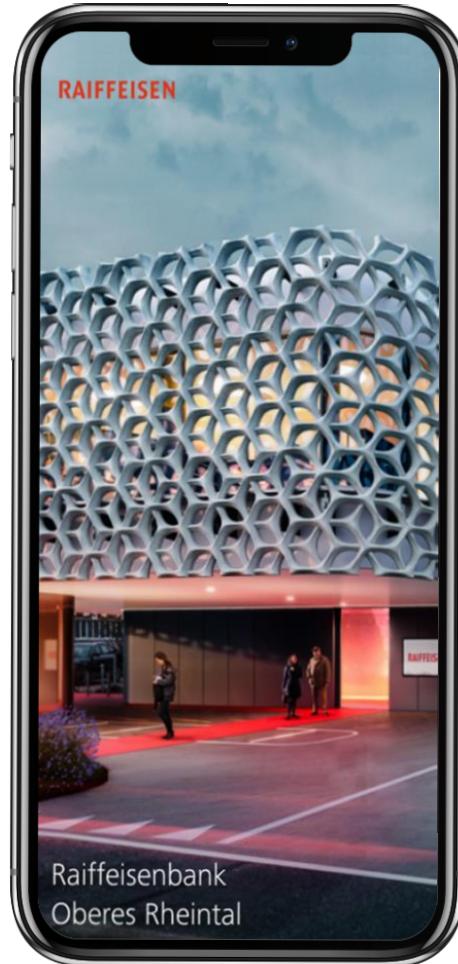
- Apertura cliente digitale
- Soluzione previdenziale 3a digitale
- Ampliamento Raiffeisen Rio
- Proroga delle ipoteche

PMI eServices

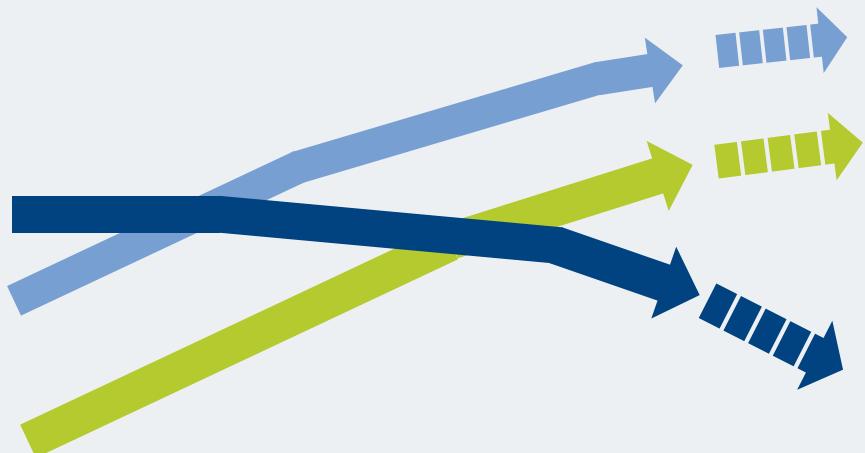
- Multibanking
- Pagamenti
- Gestione della liquidità

LIIVA

- Piattaforma per i proprietari di abitazione



Prospettive 2021: immobili a uso abitativo resistenti alla crisi



Immobili a uso abitativo

- I prezzi delle proprietà continuano ad aumentare ma con una dinamica rallentata
- Il numero dei locali sfitti nel mercato degli appartamenti in affitto resta elevato. Ma è in corso un atterraggio morbido

Immobili commerciali

- La pandemia accelera le tendenze: l'home office e il commercio online mettono i mercati delle superfici di fronte a sfide

Legenda:

- Prezzi immobiliari
- Locali sfitti appartamenti in locazione
- Domanda di superfici commerciali

Conclusione



Risultato di esercizio eccezionale

Sicurezza e solidità finanziaria

Obiettivo chiaro «Raiffeisen 2025»



Grazie per la vostra attenzione!

RAIFFEISEN