



Herzlich willkommen zur Bilanzmedienkonferenz der Raiffeisen Gruppe

Raiffeisen mit hervorragendem Ergebnis

St. Gallen, 27.02.2015

RAIFFEISEN

Überblick

Abschluss 2014

Risikosituation/Eigenmittel

Ausblick

Dr. Pierin Vincenz, CEO

Marcel Zoller, CFO

Marcel Zoller, CFO

Dr. Pierin Vincenz, CEO

Starkes Geschäftsjahr, grosse Dynamik

Raiffeisen Gruppe 2014

1.

Wachstum im Kerngeschäft

2.

Rekordgruppengewinn

3.

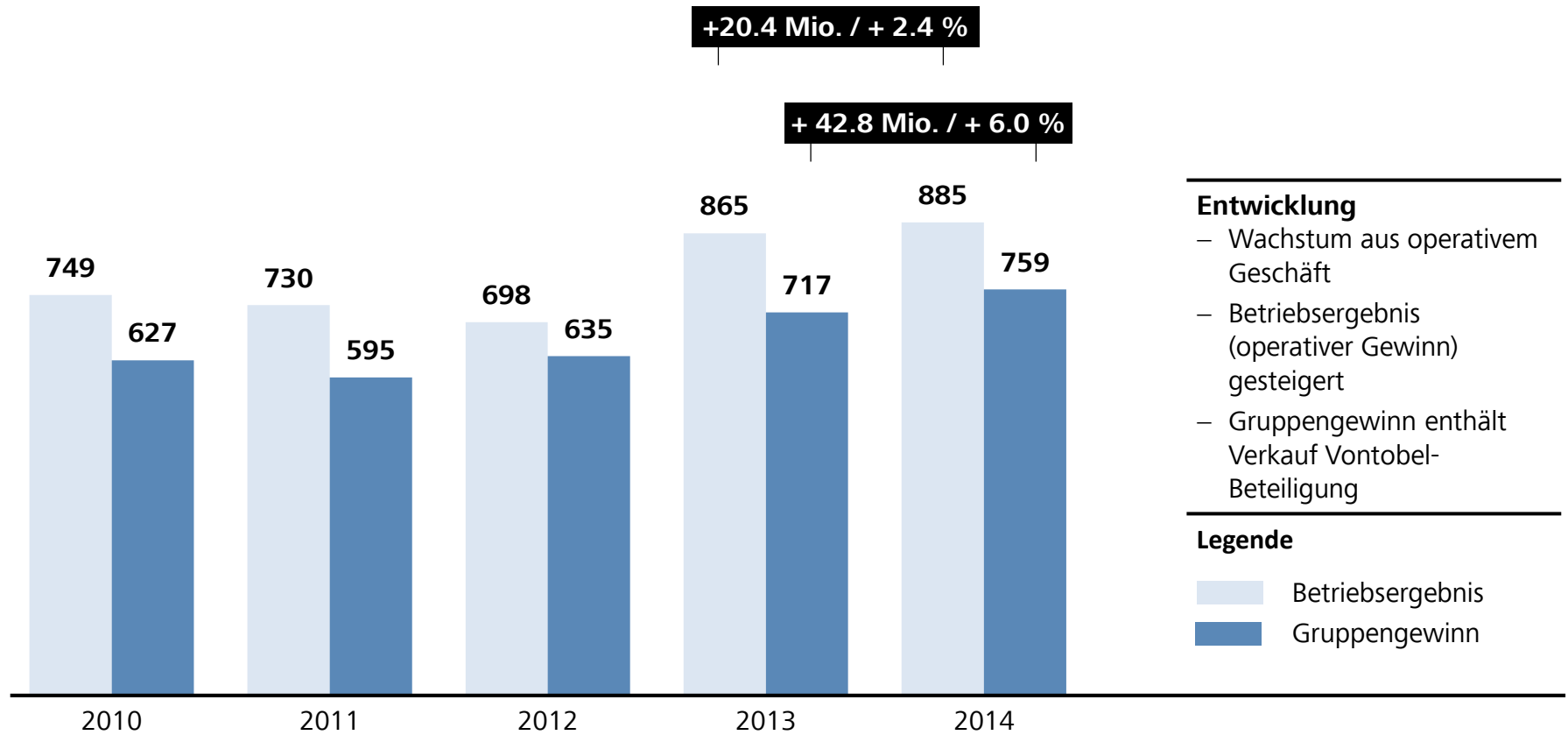
Volumensteigerung im Anlagegeschäft

4.

Breit diversifiziertes Kreditportfolio

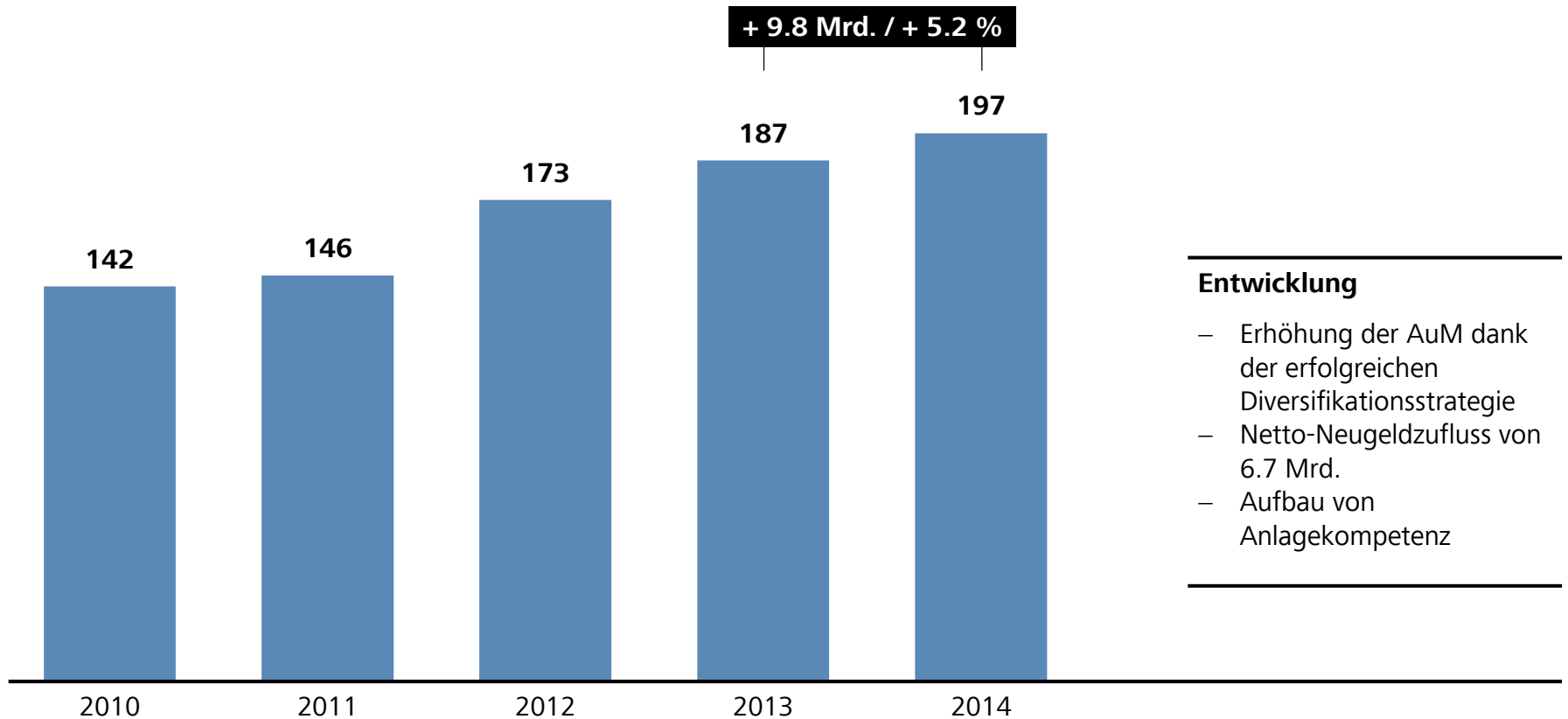
Gruppengewinn weiter gestiegen

in Mio. CHF



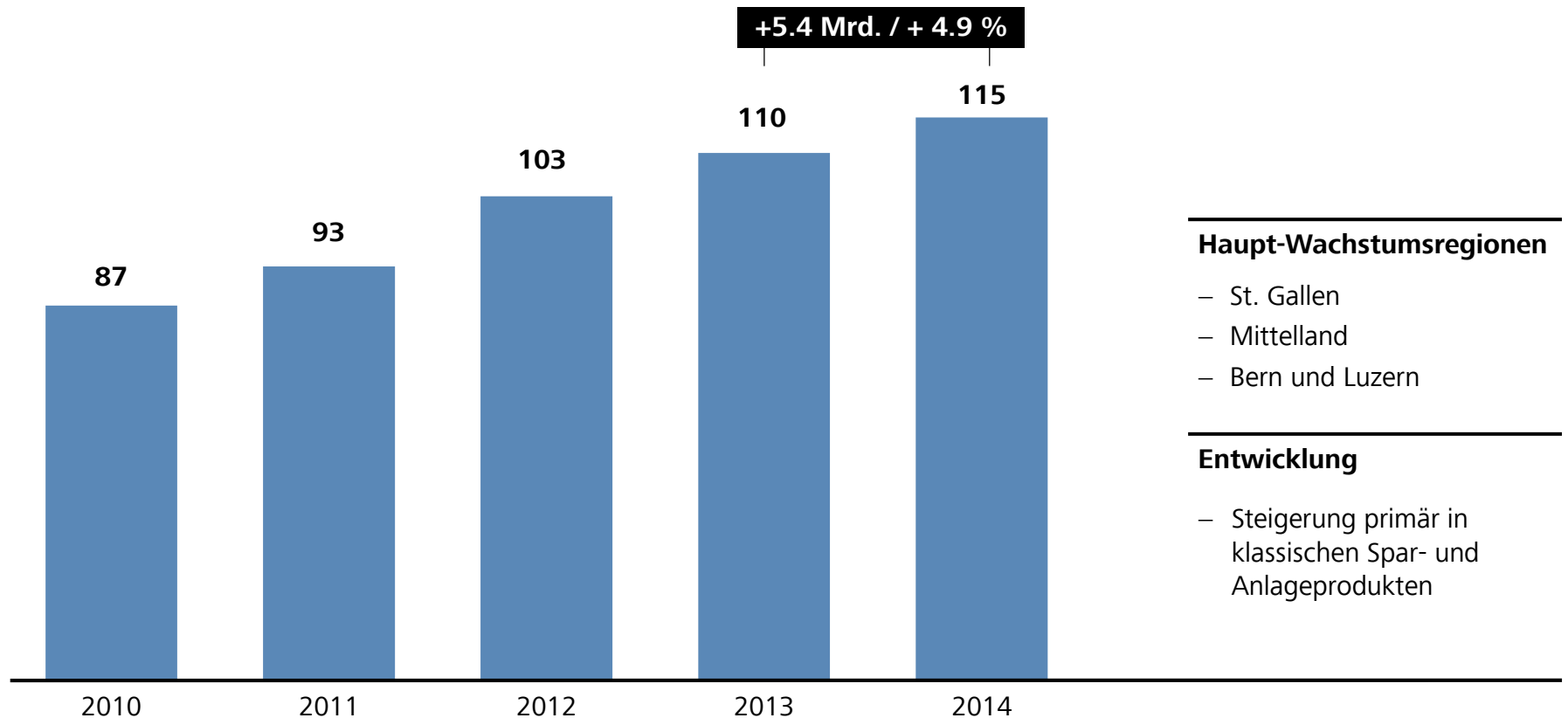
Verwaltete Vermögen wachsen deutlich

Assets under Management in Mrd. CHF



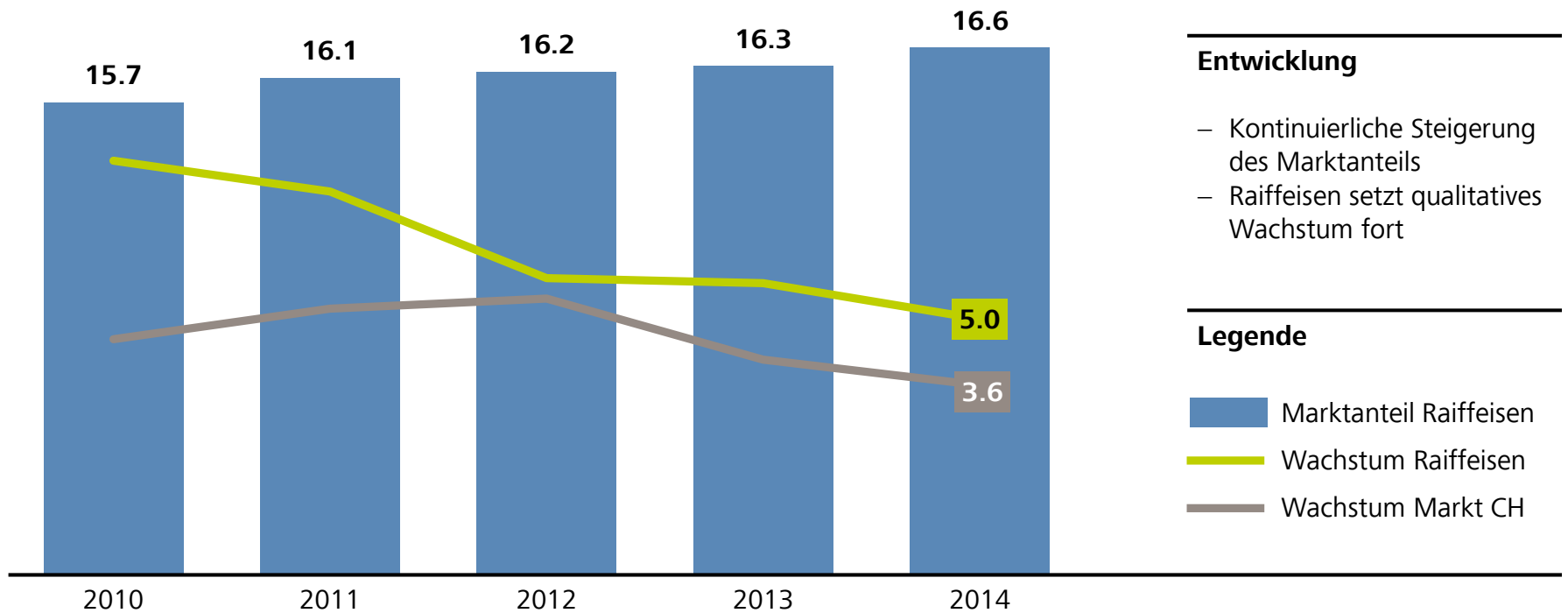
Kontinuierlicher Kundengeldzufluss

Spar- und Anlagegelder in Mrd. CHF



Raiffeisen wächst über Markt

Hypothekengeschäft in %



Raiffeisen mit einem ausgezeichneten Ergebnis

	31.12.14	31.12.13	absolut	in %
Bilanzsumme (in Mrd. CHF)	188.6	176.6	12.1	6.8
Hypothekarforderungen (in Mrd. CHF)	150.9	143.7	7.2	5.0
Total Kundengelder (in Mrd. CHF)	143.8	138.1	5.8	4.2
Assets under Management (in Mrd. CHF)	197.1	187.3	9.8	5.2
Betriebsertrag (in Mio. CHF)	2'827.1	2'790.7	36.3	1.3
Betriebsergebnis (in Mio. CHF)	885.0	864.6	20.4	2.4
Gruppengewinn (in Mio. CHF)	759.4	716.5	42.8	6.0
Kunden (in Tausend)	3'695.1	3'675.2	19.9	0.5
Mitglieder (in Tausend)	1'847.7	1'828.2	18.5	1.0

Überblick

Abschluss 2014

Risikosituation/Eigenmittel

Ausblick

Dr. Pierin Vincenz, CEO

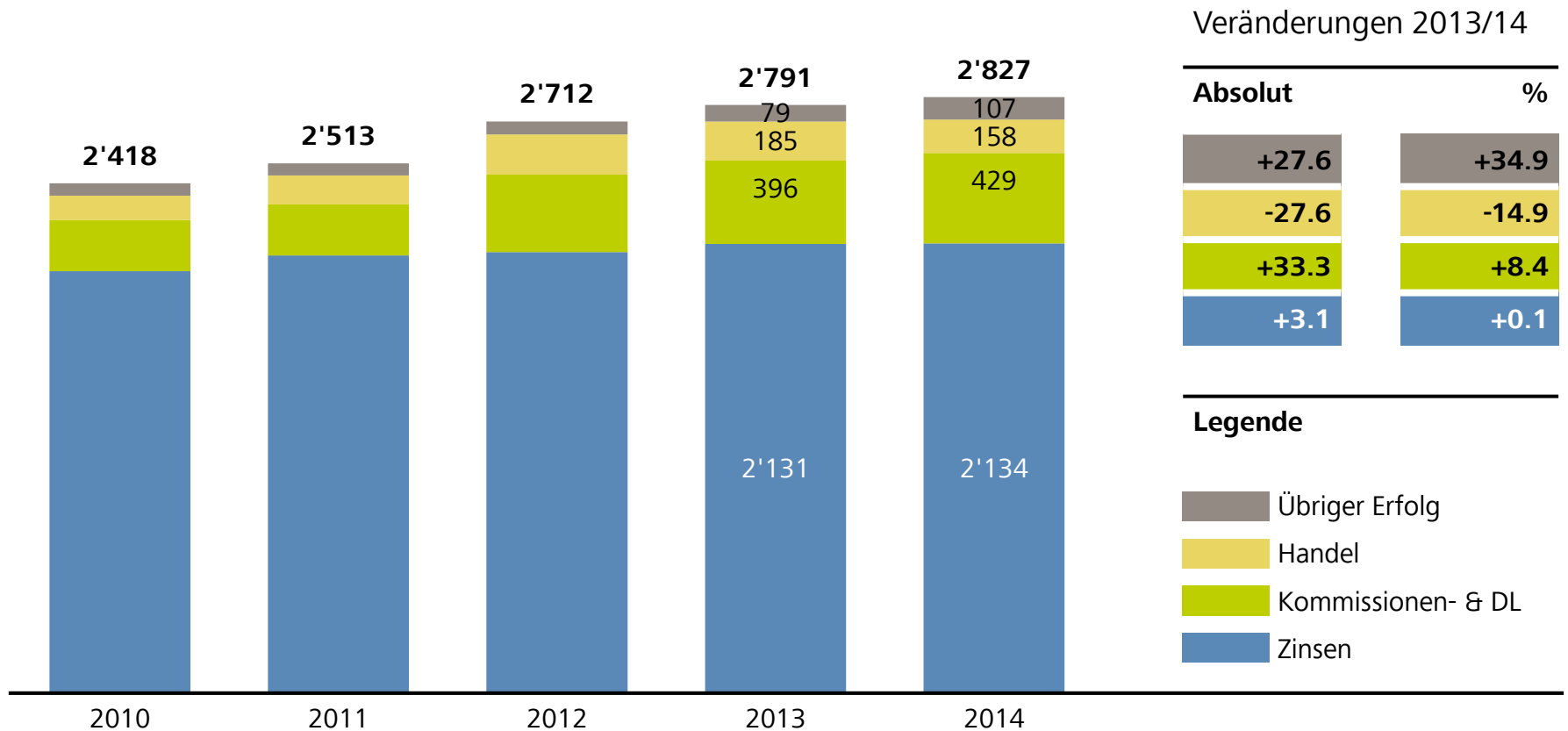
Marcel Zoller, CFO

Marcel Zoller, CFO

Dr. Pierin Vincenz, CEO

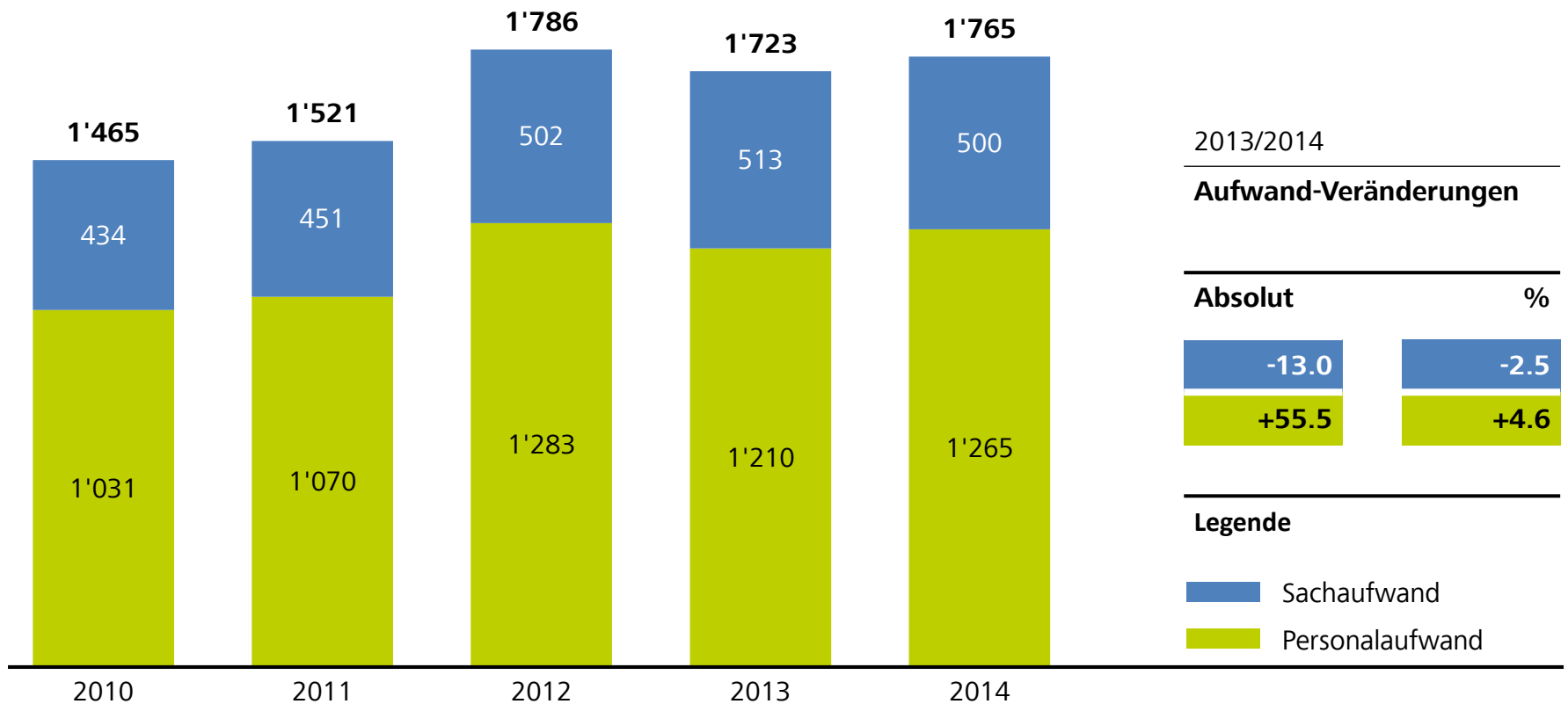
Gesteigerter Betriebsertrag

Ertragspositionen in Mio. CHF

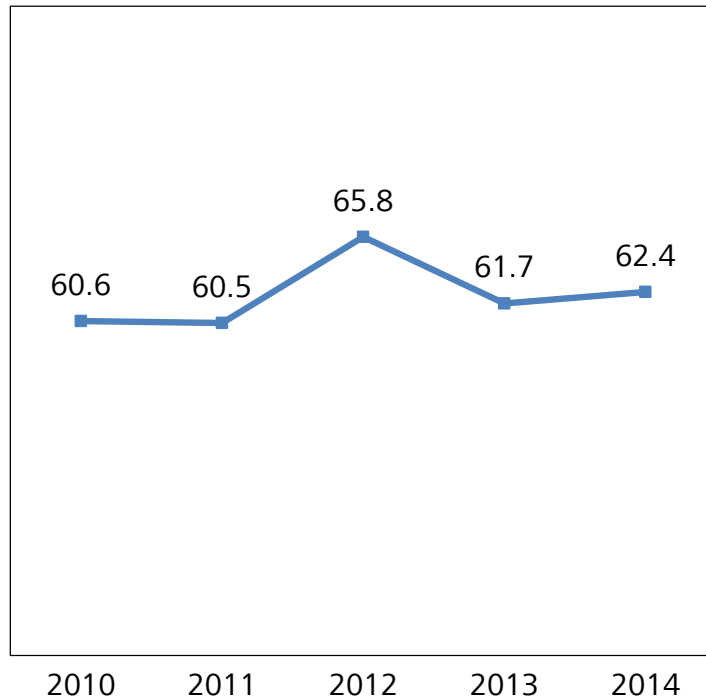


Tieferer Sachaufwand, Investition ins Personal

in Mio. CHF

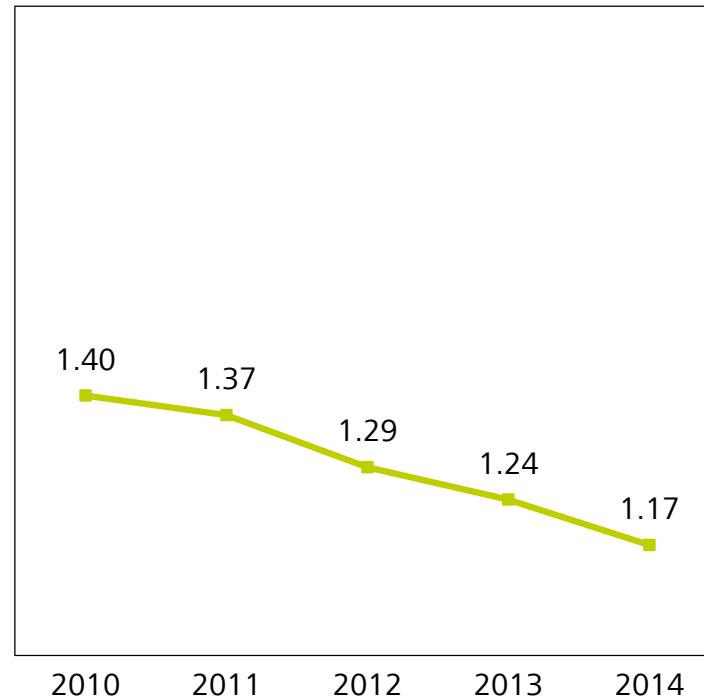


Angespannte Kosten- und Zinsmargensituation



C/I-Ratio in %

- Strategischer Ausbau erhöht C/I-Ratio



Zinsmarge in %

- Tiefes allgemeines Zinsniveau
- Starker Konkurrenzdruck

Überblick

Abschluss 2014

Risikosituation/Eigenmittel

Ausblick

Dr. Pierin Vincenz, CEO

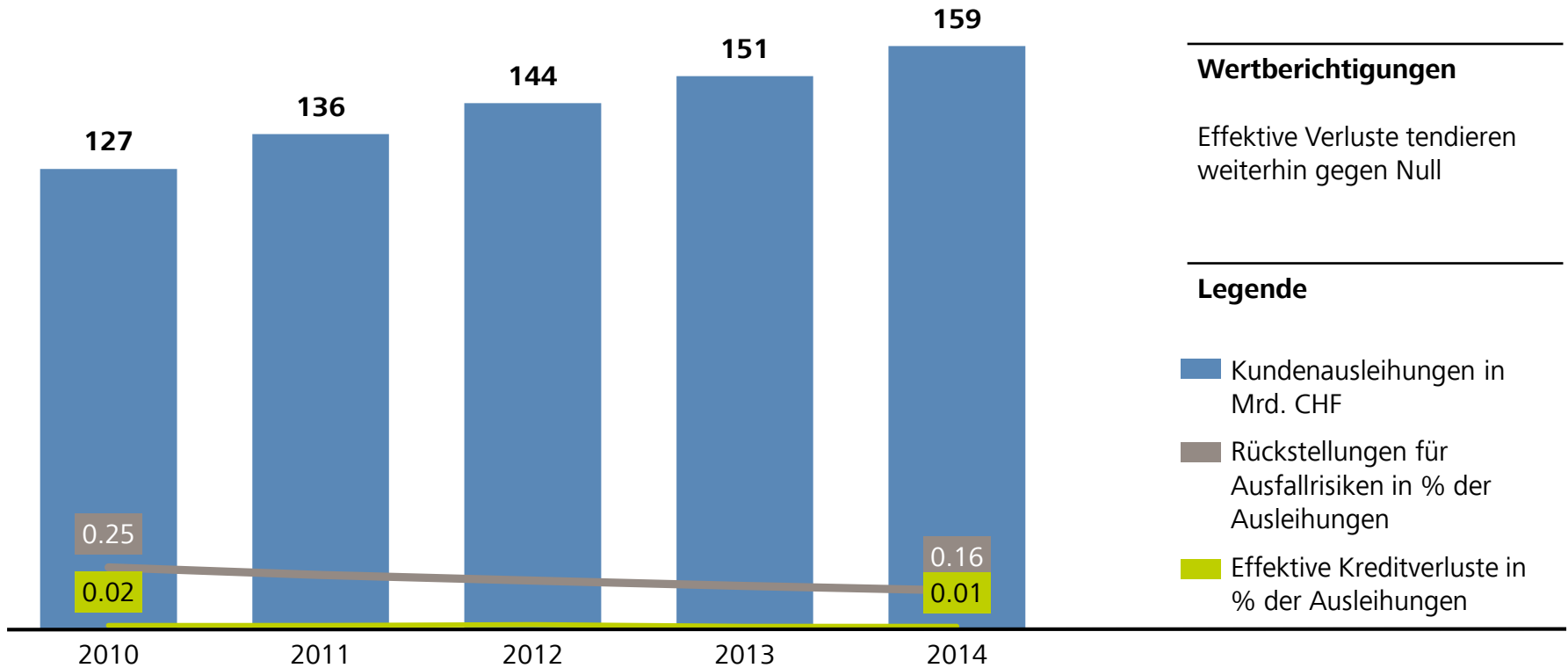
Marcel Zoller, CFO

Marcel Zoller, CFO

Dr. Pierin Vincenz, CEO

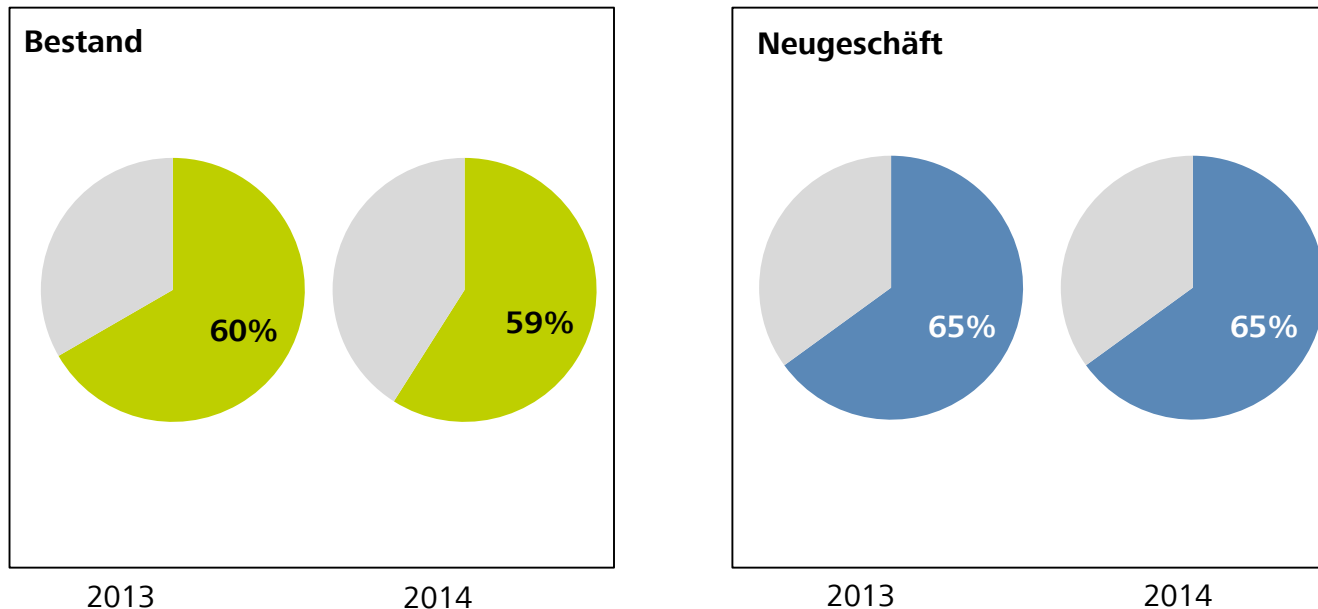
Ausfallrisiken bleiben gering

Kundenausleihungen, Rückstellungen und Wertberichtigungen



Wachstum im Rahmen der bewährten Kreditpolitik

Ø-Belehnung privates Wohneigentum in %



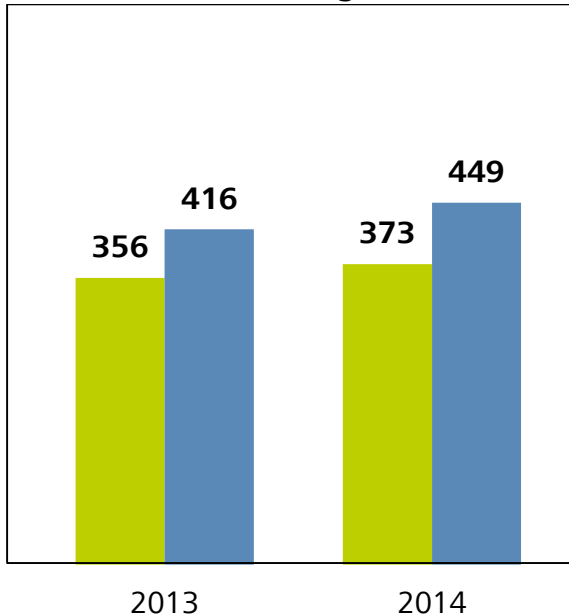
Risikopolitik Raiffeisen

- Grundsatz: Sicherheit vor Rentabilität vor Wachstum
- Tragbarkeit: Kalk. Zins 5%, Tragbarkeit < 33 $\frac{1}{3}$ %
- Belehnungssätze: konservativ, stabil
- Konservative Bewertung
- Konservative Amortisationen

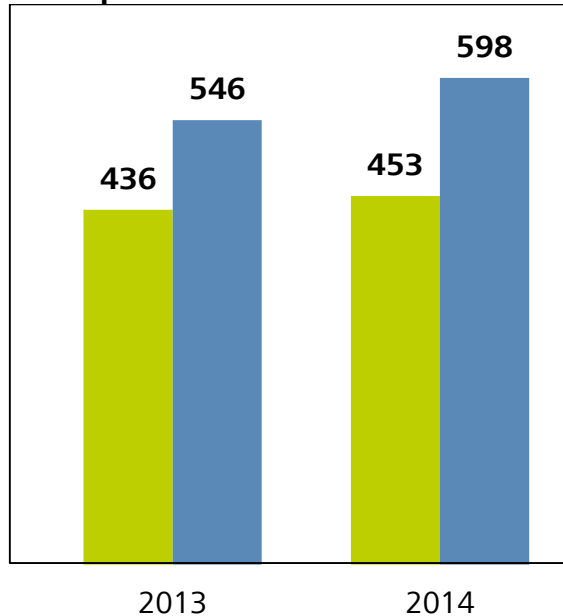
Diversifiziertes Hypothekarportfolio

Ø-Hypothek privates Wohneigentum in TCHF

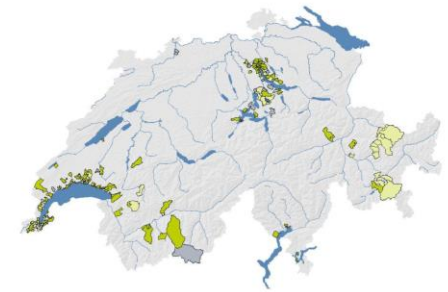
Gesamtmarkt – alle Regionen



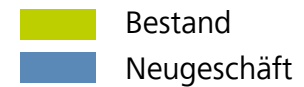
Hot Spots



Hot-Spots Gemeinden



Legende

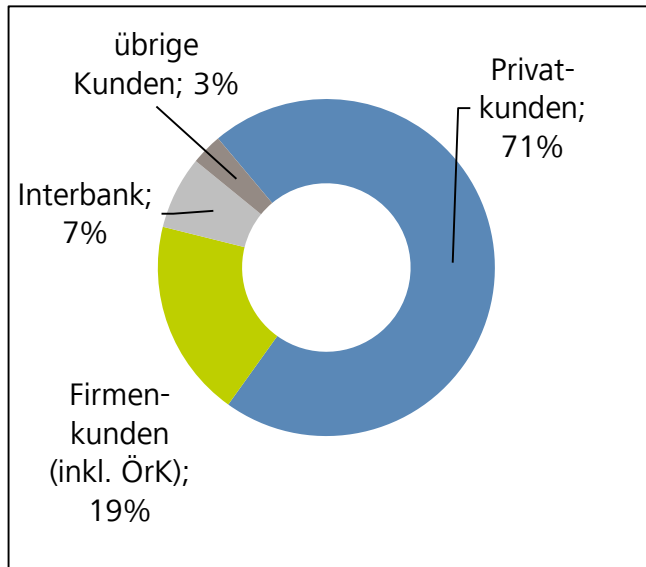


Raiffeisen Hypothek widerspiegelt soliden Durchschnittshaushalt

- 94% aller Hypotheken sind kleiner als CHF 1 Mio.
- Trotz gestiegener Preise: Durchschnittshypothek im Neugeschäft liegt lediglich rund TCHF 76 über dem Altbestand
- Stabile Entwicklung in den „Hot-Spots“

Stabile risikoarme Struktur des Kredit-Portfolios

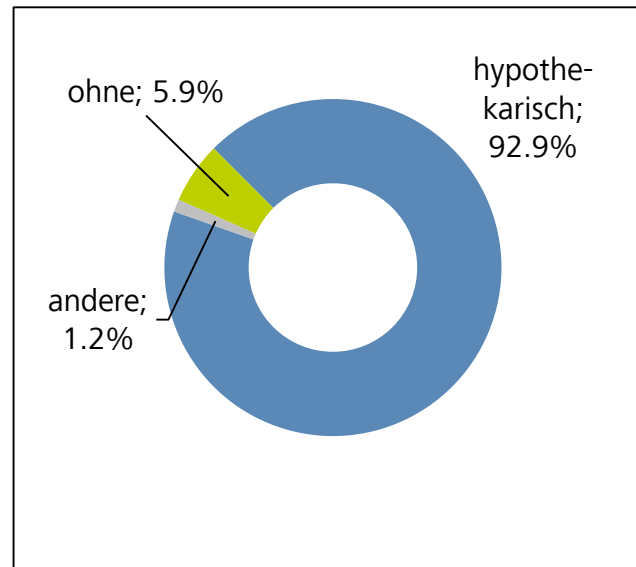
Ausleihungen nach Kundensegment



Kundensegmente

- Vorwiegend risikoarme Privatkunden
- Firmenkunden mit guter Bonität und mit Deckung
- Interbankengeschäft nur mit Gegenparteien im Investment-Grade

Ausleihungen nach Deckungsart

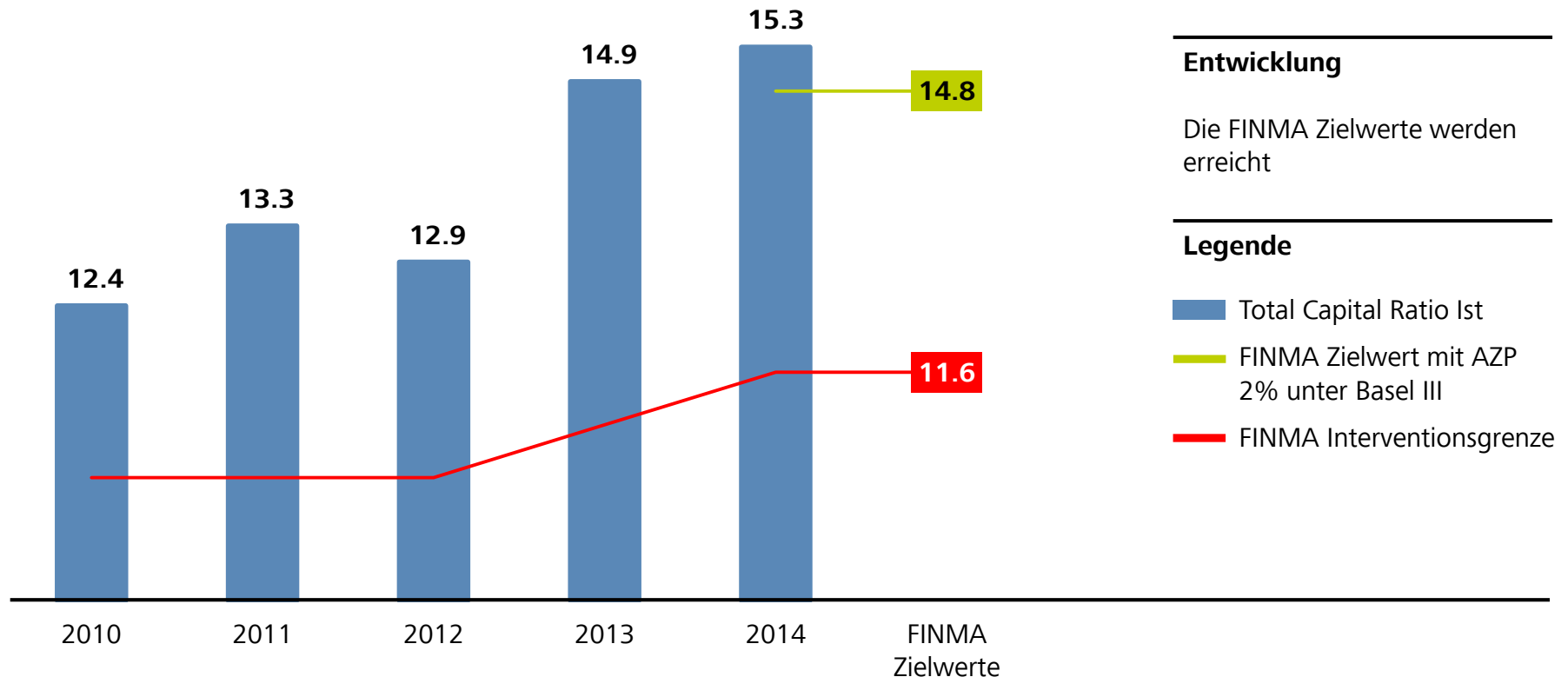


Deckungsart (ohne Interbanken)

- 92.9% der Ausleihungen hypothekarisch gedeckt

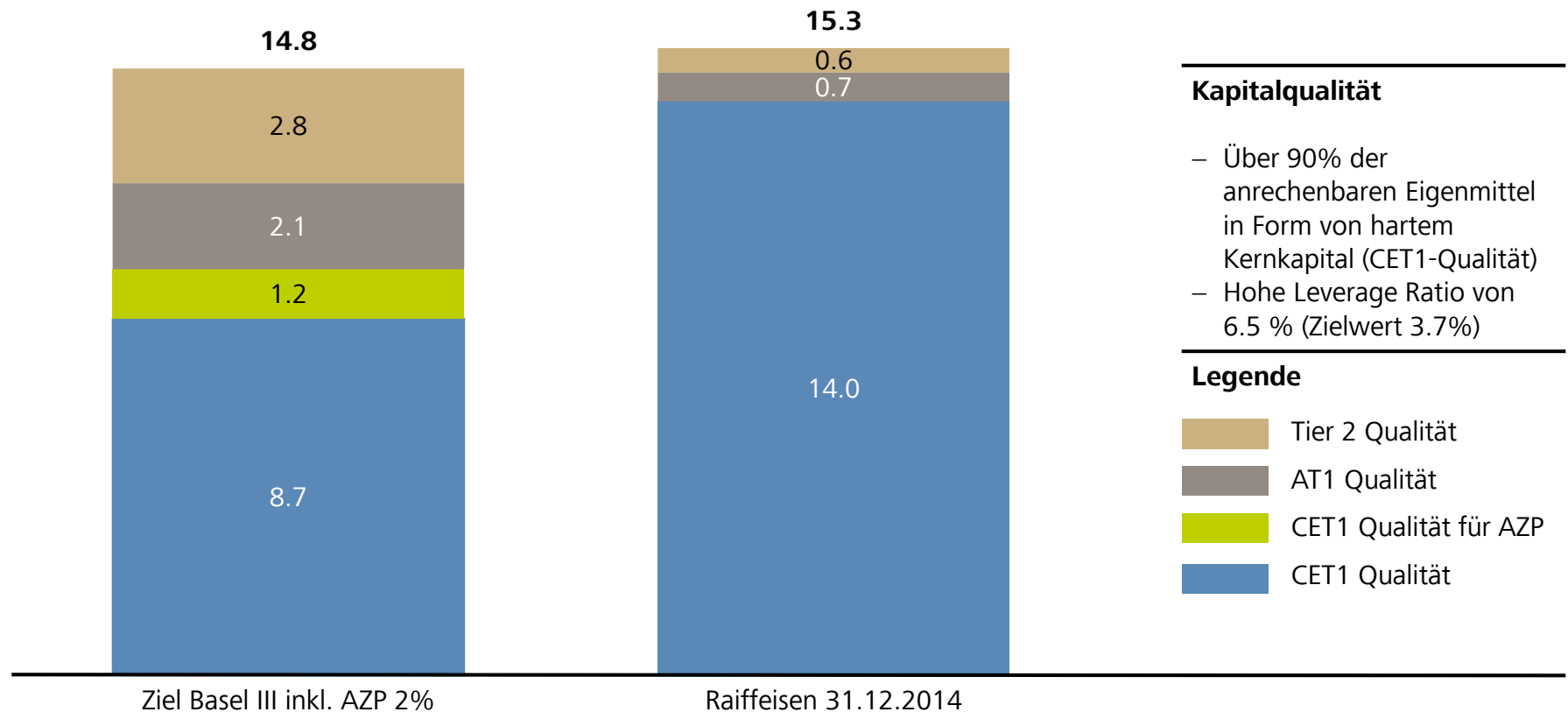
Solide Kapitalisierung: Raiffeisen erreicht Vorgaben

Gesamtkapitalquote (Total Capital Ratio) in %



Hohe Kapitalqualität

Gesamtkapitalquote aufgeteilt nach Kapitalqualität in %



Überblick

Dr. Pierin Vincenz, CEO

Abschluss 2014

Marcel Zoller, CFO

Risikosituation/Eigenmittel

Marcel Zoller, CFO

Ausblick

Dr. Pierin Vincenz, CEO

Raiffeisen 2015 in einer ausgezeichneten Position

Hohes Kundenvertrauen und starke Marke

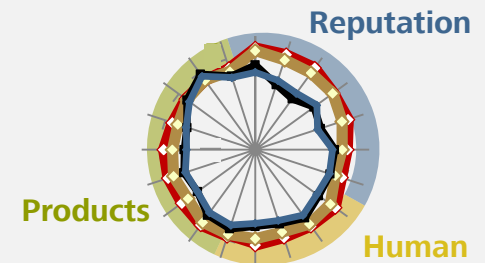
Dichtestes Geschäftsstellennetz



Jeder zweite Schweizer
Einwohner ist Raiffeisen-Kunde



Stärkste Bankmarke der
Schweiz



Das bewährte Geschäftsmodell wurde weiterentwickelt



Raiffeisen tritt als starke Gruppe auf



Notenstein Privatbank: strategischer Aufbau ist kostenintensiv



NOTENSTEIN
PRIVATBANK

	31.12.14	31.12.13	absolut	in %
Betriebsertrag (in Mio. CHF)	160.5	148.2	12.3	8.3
Bruttogewinn (in Mio. CHF)	6.9	13.6	-6.7	-49.1
Assets under Management (in Mrd. CHF)	21.2	19.8	1.4	7.1
Eigenkapital (in Mio. CHF)	417.4	395.1	22.2	5.6
Cost-Income-Ratio (in %)	95.7	90.8		

2015: Eintritt in Wachstumsphase



Konsolidierung auf Finanzplatz geht weiter, Notenstein ist eine aktive Kraft



- spezialisiert auf Vermögensverwaltung für private und institutionelle Anleger
- 700 Mitarbeitende an zwölf Standorten in der Schweiz
- verwaltet Vermögen in der Höhe von CHF 21 Mrd. (inklusive Tochtergesellschaften CHF 31 Mrd.).

**Kunden-
struktur**
Kultur
Tradition



- älteste und traditionsreichste Basler Privatbank (Gründung 1787).
- Geschäft mit klassischen Privatkunden und Vermögensverwaltung auch für institutionelle Kunden.
- Beschäftigt rund 100 Mitarbeitende an den Standorten Basel, Bern und Olten.
- Verwaltet Kundenvermögen von rund CHF 6.5 Mrd.

Notenstein La Roche Privatbank AG

2015 wird herausfordernd, Raiffeisen ist gut aufgestellt



17,19	17,12	17,19	+0,56	1,91%
42,14	42,14	42,14	+0,17	3,52%
27,07	27,07	27,07	+0,26	0,89%
21,18	21,18	21,18	-1,14	-4,08%
27,33	27,33	27,33	+13,53	3,32%
311,58	311,58	311,58	+0,82	0,54%

**Konjunktur, KMU, Immobilien, Zinsen –
Abkühlung bzw. Herausforderungen in allen
Sektoren**



Robuste Aufstellung sichert Wachstum



**Raiffeisen bezieht weiterhin gesellschaftlich
Position**



Herzlichen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

RAIFFEISEN